



Белорусский рынок

39
(266)

6 - 12
октября
1997 года

Belarusian
Market

ЕЖЕНЕДЕЛЬНАЯ АНАЛИТИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА ДЛЯ ДЕЛОВЫХ ЛЮДЕЙ

Основана в декабре 1990 года
Учредитель - КМП "Белорусский рынок"

ПАРЕХ
B A N K

КОНСУЛЬТАЦИИ:

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО А/О PAREX
В МИНСКЕ: +0172 391 654, 762 016,
В ВИТЕБСКЕ: +0212 377 405, +0172 766 744 (сотовый).
ТЕЛЕФОН В РИГЕ: +013 701 0000.



- ▶ ПО ВЗАИМОРАСЧЕТАМ МЕЖДУ СТРАНАМИ СНГ И ЗАПАДА;
- ▶ ПО ВОПРОСАМ ПРИОБРЕТЕНИЯ ОФШОРНЫХ КОМПАНИЙ, ОТКРЫТИЮ СЧЕТОВ В ЗАРУБЕЖНЫХ БАНКАХ И ОФОРМЛЕНИЮ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПЛАТЕЖНЫХ КАРТ VISA, ЕС/МС, AMEX;
- ▶ ПО ВОПРОСАМ ВЛОЖЕНИЙ В ЗАПАДНЫЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ФОНДЫ, КОРПОРАТИВНЫЕ И ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ЦЕННЫЕ БУМАГИ США, КАНАДЫ, СТРАН ЧЛЕНОВ ЕС.
- ▶ ПО РАЗМЕЩЕНИЮ ВРЕМЕННО СВОБОДНЫХ СРЕДСТВ И ФОРМИРОВАНИЮ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПОРТФЕЛЕЙ ИЗ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ РОССИИ, УКРАИНЫ, БЕЛАРУСИ, ЛАТВИИ И ЛИТВЫ;

VELANA Оборудование **legrand**
тел. 224-23-44

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

- 2 стр. В повестке дня парламента — 120 вопросов.
- 3 стр. Предпринимательство как явление под угрозой вымирания.
- 4 стр. Как начинались реформы времен нэпа.
- 5 стр. В белорусском МИДе — кадровые перестановки.
- 8 стр. Точечный "вброс" денег порождает лишь жажду новых денег.
- 9 стр. Потеряв работу, мало кто идет на биржу труда.
- 10 стр. Обратный билет для "беглого" капитала стоит слишком дорого.
- 12 стр. Цветные металлы в СНГ "цветут" по своим законам.
- 13-20 стр. Структура инвестирования; формирование финансово-промышленных групп; судьба белорусских СЭЗ и другие темы в блоке "Промышленная политика".
- 21 стр. Быстрых темпов приватизации уже можно не опасаться.
- 22 стр. Оффшорные "гавани" популярны, но не приветствуются властями.

Впервые осложнение отношений с Россией "аукнулось" падением белорусского рубля

См. стр. 10

Кто хозяин В коммунальном коридоре?

ЭХО НЕДЕЛИ

События, развернувшиеся вокруг неудавшегося визита Александра Лукашенко в Липецкую и Ярославскую области, свидетельствуют об одном — в отношении между Россией и Беларусью все больше привносится чисто личный, психологический аспект.

То, что Москва связывает возможность визита с освобождением Павла Шеремета, не было тайной для белорусской стороны. За день до начала визита, 1 октября, Борис Ельцин в Нижнем Новгороде заявил, что запрещает поволжским губернаторам приглашать к себе президентов других государств. Намек был более чем прозрачным, тем более что, по информации государственного агентства БелТА, накануне в Администрацию Президента звонили близкие к Борису Ельцину чи-

новники и ставили белорусское руководство в известность, что визит может состояться только в случае освобождения журналиста.

Во время встречи с вице-премьером России Валерием Серовым А. Лукашенко вынужден был заявить, что нет никакой необходимости держать Шеремета за решеткой, поскольку следствие закончилось, и "всем этим горям погоняйлам" предъявлены дела для изучения.

Белорусская делегация спокойно паковала чемоданы, но, как оказалось, зря — Россия уже не верит словам белорусского руководства. Ей нужно было продемонстрировать отпущенного на свободу Павла Шеремета, а отпустить его и не планировали.

На следующее утро, когда самолет с белорусским Президентом еще стоял на взлетной полосе, Шеремет продолжал находиться в тюрьме. (Окончание на 2-й странице).

И народ не забыт

ЗАКОНОДАТЕЛИ

2 октября открылась третья сессия обеих палат Национального собрания.

Открывая сессию Палаты представителей, ее спикер Анатолий Малюфеев заявил, что "с начала деятельности Палаты представителей прошло менее года, однако за истекший период сделан значительный шаг по совершенствованию законодательства в основных сферах общественной жизни".

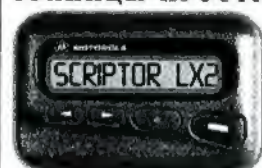
Как большое достижение Палаты представителей ее спикер отметил восстановление статуса Беларуси в Межпарламентском союзе и вынес благодарность депутатам Павлу Шипуку, Николаю Чергинцу, Леониду Глуховскому и Ивану Пашкевичу.

"Становится очевидным тот факт, что Республику Беларусь все больше и больше начинают понимать за рубежом. В то же время мы сталкиваемся с довольно активным стремлением

некоторых зарубежных политиков, оппозиционных сил внутри республики, среди которых ряд депутатов бывшего Верховного Совета, изолировать расположенную в центре Европы Беларусь и ее парламент от остального мира. Наш депутатский корпус должен содействовать тому, чтобы Беларусь в ближайшей перспективе заняла достойное место в мировом сообществе", — сказал А. Малюфеев.

"Отрадно, что сегодня можно сказать о положительных и весьма устойчивых тенденциях роста основных экономических показателей в республике. Еще с весны прошлого года наблюдается прирост ВВП. Произошел существенный сдвиг в увеличении выпуска продукции. Одновременно подчеркиваю, что (Окончание на 2-й странице).

МЫ РАЗДВИГАЕМ ГРАНИЦЫ ПРОСТРАНСТВА



Связь в
Беларуси
и России

- Многоканальный телефон оператора на 16 и 6 линий
- Сквозная нумерация сообщений
- Информационные каналы
- Электронный оператор
- Лучшие модели пейджеров

Т/ф 8-017
220-78-69

Лицензия №121



Vesso-Bel

ПЕРЕКРЕСТКОВАЯ
КОММУНИКАЦИЯ

КРУГЛОСУТОЧНАЯ ПЕЙДЖИНГОВАЯ СВЯЗЬ
ОТ



САМОЕ СОВРЕМЕННОЕ ПЕЙДЖИНГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ
Лицензия № 44 от 06.09.96 г. № 121 от 07.10.96 г. № 121 от 07.10.96 г. № 121 от 07.10.96 г.

I.O.S. INTERNATIONAL OFFSHORE SERVICES

- РЕГИСТРАЦИЯ ОФШОРНЫХ КОМПАНИЙ В 23 СТРАНАХ, В ТОМ ЧИСЛЕ В США
- БЕСПЛАТНЫЕ ВИСОКОПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ КОНСУЛЬТАЦИИ
- КОДИРОВАНИЕ СЧЕТОВ ДЛЯ ОФШОРНЫХ КОМПАНИЙ В БАНКАХ ЛАТВИИ, ШВЕЙЦАРИИ, ЛЮКСЕМБУРГА, ДАНИИ, США И ДР.
- КОНСУЛЬТАЦИИ ПО ОТКРЫТИЮ СЧЕТОВ В БАНКАХ РФ ДЛЯ НЕРЕЗИДЕНТОВ
- НОТАРИЗАЦИЯ И АПОСТИЛИЗАЦИЯ ДОКУМЕНТОВ

ГАРАНТИЯ ЗАПАДНОГО КАЧЕСТВА

КОНФИДЕНЦИАЛЬНО

РИГА: (0137) 216964 Консультации (0172) 235903 (0172) 260962
В МИНСКЕ (0172) 104173 (0172) 104174



ЛАТВИЙСКИЙ КАПИТАЛ - БАНК

лицензия Банка Латвии №27
Рига, ул. Бривибас 148А, тел.: 013 - 7011111, факс: 013 - 7011112

МУЛЬТИВАЛЮТНЫЕ РАСЧЕТНЫЕ СЧЕТА
тел.: 013 - 7011170, 7011171

КОМПАНИИ В ЛАТВИИ ДЛЯ ФИНАНСОВОГО
ПЛАНИРОВАНИЯ И ВЕДЕНИЯ БАНКОВСКИХ РАСЧЕТОВ
тел.: 013 - 7011106, 7011191

КОНВЕРТАЦИЯ ВАЛЮТ - гибкие условия и
курсовые скидки
тел.: 0132 - 378139, 013 - 7011156, 7011124

ДОКУМЕНТАРНЫЕ АККРЕДИТИВЫ И
БАНКОВСКИЕ ГАРАНТИИ

- открытие аккредитивов под денежные средства, находящиеся в трастовом управлении
 - авизование и подтверждение всех видов аккредитивов
- тел.: 013 - 7011191, 7011170



Подробную информацию об услугах просьба выслать по адресу:

Вырежьте и отправьте по адресу: 220004, Минск, а-я 178

Отделы:

ВНУТРЕННЯЯ ПОЛИТИКА
228-00-23
Павлюк БЫКОВСКИЙ
Татьяна КАЛИНОВСКАЯ

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
222-80-35
Владислав МАКСИМОВ
Наталья ШКЛЯР

МЕЖДУНАРОДНАЯ ПОЛИТИКА
228-00-23
Александр ПАТУТИН

НЕДВИЖИМОСТЬ
222-80-29
Юрий БЕХТЕРЕВ
Елизавета БУЛАТЕЦКАЯ
Ольга БИРЮКОВА

ПРИВАТИЗАЦИЯ
222-80-35
Татьяна МАНЕНКО

СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА
222-80-29
Константин СКУРАТОВИЧ

ТОВАРНЫЙ РЫНОК
222-80-29
Александр АЛЕСИН

ФИНАНСЫ
222-80-35
Александр ВАСИЛЕВИЧ
Анатолий ТАРАХОВИЧ

ФОНДОВЫЙ РЫНОК
222-80-29
Ирина КРЫЛОВИЧ
Владимир ТАРАСОВ

ПРАВО
222-80-35
Алексей ДЕРБИН
Вадим ХОДОСОВСКИЙ

КОМПЬЮТЕРНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ
228-00-24
Дмитрий ЕГИПКО

РЕКЛАМНЫЙ ОТДЕЛ
222-76-41
Юрий БЕДУПИН

БУХГАЛТЕРИЯ
228-00-24
Галина КОХНО
Александра САЛОВА

DE JURE
222-80-29
Светлана СКУРАТОВИЧ

Размещение рекламы:

тел./факс:
(017) 222-76-41, 222-76-44

E-mail:
root@belmarket.belpak.minsk.by

WWW:
http://www.belmarket.minsk.by

Адрес:

220001, Минск,
ул. Рабкорская, 17.
Редакция газеты
"Белорусский рынок"

Расчетный счет

3012209540011 в филиале АКБ
"Приорбанк" № 0111, код 228

Подписной индекс — 63123

Газета распространяется
по каналам компьютерных
сетей BELPAK (227-32-06)

Цена: в розницу — 6.000 руб.
за пределами РБ — договорная

Номер подписан в печать
5.10.1997 г. в 22⁰⁰

Ответственность
за достоверность рекламы
несет рекламодатель

М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

Дожинки отпраздновали ЗЕРНОВОЙ ЗАПАС

В стране практически завершена уборка зерновых. Хозяйства сдают зерно государству.

По состоянию на 26 сентября госзакупки составили 1560,6 тыс. т, или 92% от планового задания. Всего госпоставки составят 1700 тыс. т против 1606,4 тыс. т в прошлом году.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

В малом бизнесе прорыв

Президент Белорусского союза предпринимателей Владимир Карягин выбран одним из семи членов президиума Европейской конфедерации Ассоциаций малых и средних предприятий (ЕСА — SME). Произошло это на 6-й международной конференции этой авторитетной организации, которая состоялась в конце сентября в Брюсселе.

Поскольку заседание проходило в здании Европарламента, то г-н Карягин можно считать едва ли не единственным из представителей белорусской элиты, перед которыми распахнулись двери этого учреждения.

Все-таки те деловые люди, ко-

торые из чувства патриотизма или по другим соображениям не вывозят капитал из Беларуси, а создают рабочие места здесь, как никто заинтересованы в открытии экономики на Западе.

В МИНГОСИМУЩЕСТВЕ

● На основе проекта, подготовленного Мингосимуществом, подписано постановление Совета министров РБ № 1273, в котором исходя из результатов переоценки государственного имущества на 1 января 1997 года установлена стоимость одного неиспользованного именованного приватизационного чека "Имущество" в размере 100 тыс. BYB.

● 25 сентября состоялась коллегия Мингосимущества. На ней рассмотрены вопросы взаимодействия территориальных комитетов министерства с местными органами

при проведении работы по реформированию объектов республиканской и коммунальной собственности на примере Брестского и Могилевского областных комитетов по управлению государственным имуществом и приватизации.

● Мингосимущество 23 сентября провело аукцион по продаже здания бывшего детского сада в г. Борисове. Здание купила церковь ХВБ "Благодати" за 940 млн. BYB.

В Гонконге нас тоже поняли

Как сообщил на пресс-конференции 3 октября вице-премьер правительства Петр Прокопович, визит белорусской делегации на ежегодное собрание стран — членов МВФ и Мирового банка можно считать успешным. В состав делегации входили также председатель правления Нацбанка Геннадий Алейников, министр экономики Владимир Шимов, заместитель министра финансов Николай Румас.

Нашим представителям удалось встретиться с директором второго департамента Мирового банка Олдингом Сми, директором-распорядителем МВФ Мишелем Камдессю, руководством Международной финансовой корпорации, Европейского банка реконструкции и развития.

При проведении переговоров основным вопросом была судьба реформ в Беларуси, и, по словам П. Прокоповича, представители исполнительных властей нашли взаимопонимание с руководителями международных финансовых организаций. Как сообщил вице-премьер, отношения с МВФ будут подняты на новый уровень — вскоре в Беларусь придет очередная миссия МВФ, которая начнет работу над договором между Беларусью и этой организацией.

Что касается претензий к Беларуси, то позиция делегации была такова: "У нас нет разногласий между политикой МВФ и политикой, проводимой правительством Беларуси. У нас есть программа развития до 2000 года, Конституция, которая провозгласила движение общества к социально ориентированной рыночной экономике. Мы выбрали модель, чтобы привести наше хозяйство в нормальное состояние, чтобы оно развивалось и работало, но жизнь людей не ухудшалась. У нас есть расхождение не с вами, а с вашими специалистами". При этом программы сотрудничества с МВФ у нас нет, и руководители МВФ, по словам П. Прокоповича, согласились ее разработать.

Как сообщил П. Прокопович, начнет работать замороженный ранее проект с Мировым банком — по поддержке малого предпринимательства. Мировой банк под-

твердил также свое участие в социальных проектах на территории Беларуси.

На встрече с руководством МФК было подтверждено, что работа корпорации в Беларуси идет успешно, вторым этапом может стать выделение кредитных ресурсов на поддержку частного предпринимательства и структурную перестройку экономики Беларуси.

Руководство ЕБРР, по словам Прокоповича, имеет информацию о Беларуси и поддерживает республику в вопросе об экономических преобразованиях. Никаких претензий по сотрудничеству к нашей республике нет, и вице-премьера заверили, что ЕБРР готов рассмотреть вопрос о выделении кредитных ресурсов на поддержку частного предпринимательства. "Мы могли бы получать больше кредитов, но некоторые страны — члены ЕБРР выступают против выделения кредитов Беларуси", — сказал П. Прокопович.

По его информации, проведены успешные переговоры с делегациями Австрии, Бельгии, Швейцарии и достигнуты договоренности о продолжении либо размораживании кредитных линий этих стран. Проведены переговоры с чешским Эксимбанком о кредите в размере 120 млн. USD на реконструкцию БелАЗа.

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.

Кто хозяин...

(Окончание. Начало на 1-й странице).

Следователь Борис Рогимов и прокурор Гродненской области Леонид Терещенко в то же утро заявляли, что не видят необходимости изменить меру пресечения для него. В то утро еще можно было загладить инцидент — спланировать на летнюю погоду, выпустить журналиста и через некоторое время направиться в Липецк. По-видимому, именно так хотел повернуть все дело глава Администрации Михаил Мясникович, заявивший "Интерфаксу", что причина отмены визита — погодные условия. Однако белорусская сторона пошла на обострение конфликта.

В срыве визита обвинили российскую сторону, не предоставившую воздушный коридор для выполнения полета. Жест российского Президента (а без него, конечно, такое неординарное решение не могло быть принято) был груб и явно недружелюбен. Но на тот момент это была последняя возможность для Б. Ельцина настоять на своем и заставить младшего коллегу наконец-то считаться с ним, с его имиджем и амбициями. Официальное заявление Администрации белорусского Президента муссировало порядком надоевшую тему поставленного на карту будущего Союза Беларуси и России.

Усилиями руководства двух государств было достигнуто величайшее политическое завоевание последних лет — создание Сообщества, а в последующем — Союза Беларуси и России. Дальнейшее становление нового образования возможно только через его практическое наполнение: создание совместных предприятий, финансово-промышленных групп, тесное сотрудничество регионов двух государств. Республика Беларусь последовательно проводила и проводит политику в этом направлении.

Заявление называет конкретные проявления интеграции — проект с обеспечением работой 120 тысяч ярославских моторостроителей, проведение "в рамках интеграции" Дней культуры Республики Беларусь с участием творческих коллективов, ярмарок потребительских товаров. "Администрация Президента Республики Беларусь расценивает действия российской стороны по срыву визита как преднамеренную акцию, преследующую политические цели: воспрепятствовать сближению братских государств и народов, сорвать реализацию Договора о Союзе Беларуси и России, нанести непоправимый ущерб белорусско-российским отношениям", — говорится в заявлении.

По словам заместителя главы Администрации Президента Ивана Пашкевича, перед визитом А. Лукашенко были выполнены все необходимые дипломатические процедуры, а программа пребывания в Липецкой и

Ярославской областях была согласована с российским МИДом. Однако около двух часов ночи 2 октября в адрес белорусского Президента поступила телеграмма, в которой содержалось, по словам И. Пашкевича, "неприемлемое для нас требование".

Что это за требование, Пашкевич говорить отказался, но глава пресс-службы Президента Валерий Толкачев заявил, что выполнять это требование Президент не собирается, и визитов в российские регионы пока больше не планирует. Толкачев подчеркнул также, что зять Бориса Ельцина занимает крупный пост в российской авиации.

Белорусский МИД направил в адрес российского МИДа ноту, в которой говорится: "Выражая возмущение недружелюбными шагами определенных политических кругов России, имеющими целью воздвигнуть искусственные преграды на пути интеграционного процесса, белорусская сторона заявляет о том, что политическая воля народа Беларуси и ее руководства к сотрудничеству с Россией и ее народом неизменны".

Что ж, экономической интеграции все случившееся не очень повредило: накануне, во время заседания МЭКа, вице-премьерами Беларуси и России Василием Долговым и Валерием Серовым было подписано соглашение о создании финансово-промышленной группы "БелРусАвто", белорусские промтовары, надемся, будут проданы и без Лукашенко.

Как политики, Президент А. Лукашенко еще раз дал повод поговорить о себе как о страдальце за дело объединения, а Ельцин, названный белорусским телевидением "лежащим львом российской демократии", показал, что слишком рано некоторые деятели как в Беларуси, так и в России принялись делить шкуру неубитого льва. Лев продемонстрировал, что он и есть настоящий хозяин и в общем Союзе, и тем более, — у себя в стране.

Но в тактическом плане положение Лукашенко серьезно осложнилось. Отношения с единственным союзником — Россией — оказались подпорченными, а на Западе его уже не пускают: в Страсбург, где 11-12 октября состоится саммит президентов стран — членов Совета Европы и имеющих статус специально приглашенных (а это все страны бывшего СССР вплоть до Азербайджана), не приглашен только Александр Лукашенко. Вот незадача — боролись за интеграцию, а получили настоящую международную изоляцию!

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.

(Об экономических последствиях инцидента — на 14-й странице).

И народ не забыт

ЗАКОНОДАТЕЛИ

(Окончание. Начало на 1-й странице).

Это только тенденции, и обобщать ими не следует. Нужна стабильная работа всего народнохозяйственного комплекса. Большой проблемой остается рост цен. Это, к сожалению, ощущают жители города и села. Не решен ряд проблем в сельском хозяйстве, социальной сфере. Но мы уверены, что существенные перемены к лучшему в ближайшее время будут и здесь", — обнадежил присутствующих спикер.

Оперативно приняв повестку дня, в которой значится 120 вопросов, Палата представителей ратифицировала соглашения об избежании двойного налогообложения с Болгарией, Эстонией,

Киргизией, Вьетнамом, Казахстаном и Чехией. В очередной раз отклонена поправка правительства в Жилищный кодекс, которая предписывает начислять квартплату исходя из общей, а не жилой площади квартиры. Такие предложения вносятся правительством не впервые и мотивируются тем, что льготы предоставляются людям, живущим в квартирах улучшенной планировки. Депутаты всех созывов постоянно отклоняли это предложение, говоря о том, что в первую очередь пострадают социально незащищенные слои населения.

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ



ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ PRO-TRADE



КРЕСЛА И СТУЛЬЯ



Адрес: г. Минск, ул. Гусовского, 4, ком. 501.
Тел. (017) 254-40-96, 259-67-70, факс: (017) 254-32-48.
Павильон: ул. В. Хоружей, 19 (ателье "Золотое руно"). Тел. (017) 234-90-98.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

Снова задним числом

После многочисленных препирательств предпринимателей с налоговыми органами по поводу ставок налогов был найден компромисс — введены фиксированные ставки налогов на прибыль и доходы. Проработав более года по этой системе, люди вдруг узнали о том, что налоговая уже давно внесла "некоторые поправки" в этот вопрос.

Государственный налоговый комитет недавно дал собственное разъяснение ситуации, сообщив о необходимости для каждого субъекта хозяйствования представлять декларацию о совокупном доходе по окончании года. Для предпринимателей, уплачивающих налоги по фиксированным ставкам, это означает, что сумма их выплат будет пересчитана, а уже уплаченные фиксированные налоги пойдут в зачет.

При этом наибольший интерес вызвала система расчета налогов на доход. Налогооблагаемая база будет исчисляться путем вычитания документально подтвержденных расходов в процессе хозяйственной деятельности из полученной выручки. Но при введении фиксированных налогов ГНИ давала разъяснения следующего характера: так как выплаты производятся исходя из оборота, данные о расходах представлять, а следова-

тельно, и хранить не нужно. Таким образом, для многих налогооблагаемый доход теперь будет приравнен к выручке (за исключением документально подтвержденных данных о расходах), а такой порядок устанавливается задним числом с 1 января 1997 года. Получается, что налоги будут взиматься по прогрессивной шкале исчисления подоходного налога

для граждан, но не с дохода, а с оборота.

Согласно действующему законодательству, если величина годового дохода превышает 135 млн BYB, то ставка налога составляет 50% и выше. Иными словами, если годовая выручка предпринимателя в 1997 году составила более 4 тысяч USD (по рыночному валютному курсу), ему придется заплатить в бюджет сумму, в несколько раз превышающую его реальный доход.

Подобные решения способны серьезно подорвать мелкое торговое предпринимательство

Наталья ШКЛЯР.

У нас дороже,
чем у других,
и наши клиенты знают, почему!..

Настоящее спутниковое телевидение
от фирмы "Техноинторг". Тел.: 232-80-63

ТЕХНОИНТОРГ

Соломоново решение

Весьма интересно завершился судебный процесс, инициированный предпринимателями несколько месяцев назад, по поводу определения статуса ярмарки-центра "Динамо-спорт".

В суд предпринимателей привел конфликт, возникший после того, как налоговые службы отдельных районов попытались взимать фиксированные налоги по ставкам, предусмотренным для рынков, в то время как изначально (в 1994 году) "Динамо" был определен ярмаркой (налоговые ставки по определяющим категориям товаров для торгующих на рынках выше, чем для работающих на ярмарках).

В ходе судебного разбирательства встал известный вопрос: "Кто главнее?". Мингорисполком, наделивший "Динамо" статусом ярмарки (благодаря чему появилась возможность собирать средства за входные билеты), или налоговая инспекция, пожелавшая пополнить бюджет за счет налогов с предпринимателей?

Решение суда было принято 9 сентября и оказалось довольно оригинальным: несмотря на очевидность приоритета решений Мингорисполкома над решениями налоговых органов, "на основании действующего в республике законодательства" в иске предпринимателям отказали. Изымания же заключается в том, что спустя почти месяц после вынесения судом решения отсутствует мотивировочная его часть — нет ни одного официального письменного документа. Срок же для обжалования слов в бумагу ограничен 10 днями.

В настоящее время в результате принятого судом решения для предпринимателей "Динамо" является рынком, и с них взимают "рыночные" налоги, а для потребителей — ярмаркой, и с них берется плата за вход.

Наталья ШКЛЯР.

Проверка на честность

Постановлением Совета министров РБ от 26 сентября 1997 г. № 1279 в связи с принятием Закона РБ от 26 июня 1997 г. "О мерах борьбы с организованной преступностью и коррупцией" внесены изменения и дополнения в некоторые предыдущие постановления правительства.

В частности, дополнено Положение о порядке представления деклараций о доходах и имуществе должностных лиц, источников денежных средств физических лиц в Республике Беларусь, утвержденное Советом министров РБ от 19 марта 1997 г. № 221.

Установлено, что уполномочен-

ные на выполнение государственных функций лица, к которым относятся представители власти, служащие государственного аппарата, должностные лица субъектов хозяйствования, в имуществе которых доля государственной собственности является преобладающей, равно как и должностные лица государ-

ственных предприятий, учреждений и организаций (руководители и их заместители, руководители структурных подразделений и их заместители) при назначении на должность, а также ежегодно не позднее 1 февраля обязаны представлять по месту работы (службы) декларацию о доходах и имуществе, перечень которого установлен вышеуказанным положением.

Примечательно, что, принимая на себя ответственный пост, вышеуказанные лица наряду со своей декларацией о доходах обязаны представить аналогичные сведения в отношении членов своей

семьи, совместно с ними проживающих и ведущих совместное хозяйство.

Подобное решение со стороны законодателя, наряду с обсуждаемым проектом президентского Декрета "О мерах по обеспечению своевременной выплаты заработной платы...", можно оценить как продолжение ужесточения политики в отношении должностных лиц как государственной, так и негосударственной форм собственности.

Вадим Ходосовский.

ДЕКЛАРИРОВАНИЕ

Когда желания не совпадают с возможностями

За три недели сентября подорожало мясо и все мясopодукты. Больше всего — говядина I категории (на 5,3%).

Как известно, "свободные" закупочные и иные цены на сельхозпродукцию у нас устанавливаются в пределах, необходимых для возмещения затрат на ее производство и реализацию и получения некой "обоснованной" прибыли. В итоге прибыль получают не все и не всегда.

Оправдывается все это интересами населения, но ведь и население только понапусту можно считать потребляющим классом, а на вторую половину — это класс производящий. И прежде чем купить колбасу, этому классу надо тоже что-то произвести и продать.

Поэтому в контролируемом государством ценообразовании (а сюда относится и регулирование заработной платы) применяется что-то типа коврового бомбометания: цены повышаются методично, но не все сразу, а по мере пополнения эскадры бомбовым запасом и горючим. Так, например, до лета резко (в несколько раз) дорожали непродовольственные товары, теперь — продовольствие и услуги, но заморожены цены на промтовары.

Сводный индекс цен на ширпотреб и услуги составил 103% (на промтовары — 102,3%, на промтовары — 101%, на услуги — 109,5%, в том числе на услуги ЖКХ — 119,7%).

В общем, картина привычная. Но и ее надо рассматривать с учетом сезонного удешевления плодоовощной продукции (на 7,5% за три недели). Зимой, когда у населения закончатся запасы собственного

картофеля (он уже подорожал на 11,3%) и других овощей, цены поползут вверх более энергично. И вновь окажется, что наши потребительские претензии намного превосходят наши производительные возможности.

Константин СКУРАТОВИЧ.

ЦЕНЫ

Регистрация всех видов организаций и предприятий
в Латвийской Республике

(оплаченный уставный капитал, юридический адрес)

при содействии латвийского юридического бюро

Телефон в Риге:
(013) 728-19-86

РАСТУМ Ltd.

Телефон в Минске:
(017) 276-86-10
276-81-77

МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОФИСА
ПОСТОЯННО В САЛОНЕ
OMNIS
ул. Сурганова, 6
РБЦ, ул. Я. Купалы, 27
268-58-01 268-55-22
Безналичный расчет



**У Вас проблемы
с просроченными
задолженностями
предприятий!**
Обращайтесь к нам.
Окажем помощь в оформлении ее
векселями и их последующей продаже
Тел.: (017) 273-72-37, 273-72-38,
273-72-36.

ДЛЯ ТЕХ, КТО ТОРГУЕТ

Велели паспорт
показать

С 1 октября в Беларуси действуют новые требования к импортной продукции, реализуемой на территории республики.

В соответствии с Постановлением правительства № 536, запрещается реализация импортных продуктов питания и промышленных товаров народного потребления, не имеющих информации на белорусском или русском языках. Субъекты хозяйствования, импортирующие товары для реализации в республике, должны оговаривать наличие такой информации в контрактах на их поставку.

Информация о продуктах питания должна содержать следующие сведения: название страны происхождения и предприятия-изготовителя, дату изготовления, срок годности и условия хранения, а также другие требования в зависимости от специфики продукта. Для пищевых продуктов, отпускаемых потребителю на вес, информация должна излагаться на отдельном листе и прилагаться к товару по требованию потребителя.

Информация о промышленных товарах народного потребления наряду со сведениями об их наименовании, происхождении, сроке годности должна содержать сведения об основных потребительских характеристиках, способах, правилах применения и так далее. Однако продукция, которая была завезена в Беларусь по контрактам, заключенным до принятия данного постановления (то есть до 21 мая этого года), может реализовываться по ранее действовавшему порядку до 1 января 1998 г.

Нарушители новых правил реализации импортной продукции подвергаются штрафу в размере 25% от стоимости реализованных товаров.

По материалам БелаПАН.

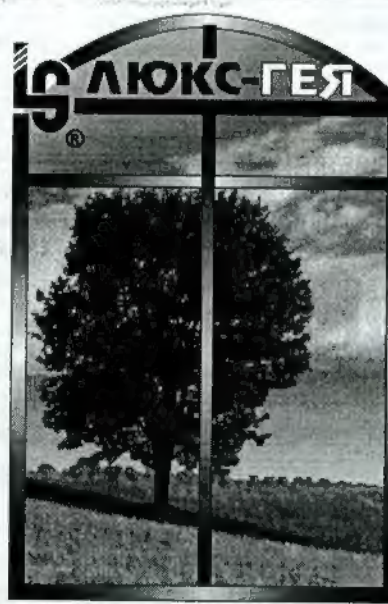
ПОЗВОЛЬТЕ СЕБЕ
НЕМНОГО
КОМФОРТА

ИЗГОТОВИМ
И УСТАНОВИМ
В КОРОТКИЕ СРОКИ

ОКНА,
БАЛКОННЫЕ ДВЕРИ,
ОФИСНЫЕ
ПЕРЕГОРОДКИ
ИЗ ПЛАСТИКА
канадские материалы
и технология

ПРОТИВОМОСКИТНЫЕ
СЕТКИ ДЛЯ ЛЮБЫХ ОКОН

г. Минск, ул. Кирова, 14
т/ф (017) 227-76-73
тел. (017) 227-24-72



ТАКИМИ ОКНАМИ ПОЛЬЗУЕТСЯ ВСЯ АМЕРИКА

PROJECT OFFICE
MANAGER

One of the projects being run under a programme sponsored by the UNDP and the government of Belarus is an initiative funded by the British KnowHow Fund.

The project will establish a regular

INFORMATION SERVICE

for Small and Medium Enterprises (SMEs)
focusing on development issues
and networking opportunities

The project requires a manager to establish and manage the information service and to run the project office.

Duties will include:

- Collecting information related to SME development activity
- Commissioning and writing editorial articles
- Research and development of circulation and distribution channels
- Translation, typesetting and production
- Distribution management
- Liaison with external services
- Potential to use Internet
- Day to day running of the office

Requirements:

Applicants for the position MUST have an excellent command of written and spoken English and a high level of computer processing skills. The ability to WRITE creative editorial and compose visually attractive material is essential. In addition, the Manager will have business experience and the ability to 'sell' him/herself and the information service to a wide audience of people interested in the successful development of SMEs.

Applicants should have an university degree in economics, business law or journalism.

PLEASE SEND written applications only in English with relevant professional career history (CV) to:

UNDP SME Programme, 220050 Minsk,
G.P.O. box 103 Belarus

Deadline for receipt of applications is Friday 17th October 1997

Only those persons requested to attend an interview will be contacted.

ГРАЖДАНСКОЕ ОБЩЕСТВО

Интеллектуалы настроены оптимистично

На прошлой неделе состоялась презентация нового общественного объединения — Белорусской ассоциации фабрик мысли (БФМ).

Эта организация объединила 15 столичных и региональных независимых исследовательских центров, которые ставят перед собой задачу интеллектуального содействия становлению гражданского общества в РБ. Несколько необычное название ассоциации, по словам председателя координационного совета, профессора Олега Манаева, на самом деле совершенно обычно: именно так на Западе давно называют организации интеллектуалов, занимающие свое естественное место в структуре общественных отношений.

Фабрики мысли в значительной мере предопределили победу демократии в посттоталитарной Восточной Европе, особенно в Польше (КОР — КОС) и в Чехословакии ("Хартия-77"). Интеллектуальные организации добились значительных успехов во всех соседних странах, но не в Беларуси. Отсюда сама постановка и важность задачи.

БФМ является научной, а не политической организацией и будет поставлять информацию всем: государству, власти, оппозиции, "третьему сектору". Но делать это будет трудно. У всех перед глазами пример Национального центра стратегических инициатив "Восток — Запад", счета которого ныне арестованы, а имущество описано. Есть и другой аспект, который вполне очевидно проявился в отсутствии на презентации не только приглашенных деятелей из окружения Президента, но и лидеров оппозиции, которую представлял один Геннадий Карпенко.

Тем не менее интеллектуалы настроены оптимистично. В этом их поддержал и присутствовавший на мероприятии посол США в РБ Дэниел Спеккард, по мнению которого правительство Беларуси со временем обязательно затребует все интеллектуальные наработки.

Константин СКУРАТОВИЧ.

У нас зря не посадят

Для уточнения общественного мнения по некоторым актуальным вопросам социологическая служба "Зеркало" компании БелаПАН провела оперативный опрос 500 жителей Минска.

Респондентам задали вопрос: "Около двух месяцев под стражей находится журналист ОРТ Павел Шеремет. Лично Вы знаете или не знаете, за что?" Получены следующие ответы (в процентах к опрошенным):

1. Меня это не интересует — 10.
2. Да, знаю — 54.
3. Что-то слышал(а), но точно не знаю — 26.
4. Нет, не знаю — 6.
5. Затрудняюсь ответить — 4.

Как написала одна минчанка: "Что-то слышала, но точно не знаю — полез куда не надо, за это и посадили". А каждого десятого жителя столицы судьба Павла Шеремета вообще не интересует. Среди безразличных к судьбе журналиста и не знающих, за что он сидит, заметно выделяются женщины, лица 50 лет и старше, а также люди, по некоторым другим признакам относящиеся к электорату Александра Лукашенко. Многие из них к формализованным ответам вопроса дописывают — "у нас так просто в тюрьму не садят", "зря не посадят".

Если судить по сообщениям СМИ, то отношение к узнику изолатора КГБ, бывшему председателю Нацбанка РБ Тамаре Винниковой оставляет желать лучшего. Поэтому мы спрашивали: "Как Вы оцениваете подобное обращение с женщиной?". Мнения разделились (в процентах к опрошенным):

1. Она заслуживает такого обращения — 13.
2. Нужны другие, более цивилизованные меры наказания — 18.
3. Обращение неоправданно жестокое — 12.
4. Мне непонятно, за что она сидит в тюрьме, — 33.
5. Затрудняюсь ответить — 24.

Таким образом, несмотря на поч-

ти девятимесячное содержание Винниковой под стражей, треть минчан не знают и не понимают, за что она сидит в тюрьме. Среди этой группы выделяются мужчины (51%), люди до 50 лет (78%), лица со средним и неполным средним образованием (71%). Неужели она так виновата во всем одна? — спрашивают некоторые из них. Около трети респондентов (18% + 12%) высказываются за более гуманное отношение к ней. "Женщин вообще нельзя сажать в тюрьму", — пишет респондент-мужчина.

Вместе с тем определенная часть жителей столицы не возражает против сложившейся ситуации. При этом некоторые из них заявляют: "Нечего было людей грабить".

Респондентам было предложено высказать свое мнение о степени соответствия наказания и вины П. Шеремета и Т. Винниковой: "Считаете ли Вы, что содержание их под стражей — это (в процентах к опрошенным):

1. Наказание за совершенные ими преступления — 21.
2. Результат "разборки" группировки во власти — 19.
3. Попытка Президента убрать с политической сцены тех, кто ему мешает, — 29.
4. Что-то иное — 4.
5. Затрудняюсь ответить — 27.

БЕЛТАБАКОНТРАКТ

Белтабаконтракт является официальным импортером и дистрибутором компании Philip Morris в РБ.

Реализует табачные изделия со складов в Минске, Барановичах, Борисове, Бресте, Витебске, Гомеле, Гродно, Могилеве и Слуцке, а также за наличный расчет в магазине в Минске.

Лицензия: на импорт № 008 от 18.06.97 г. до 16.09.98 г.; на оптовую торговлю № 2507 от 28.04.97 г. до 28.04.2001 г.; на розничную торговлю № 2508 от 28.07.98 г. до 28.07.2001 г.

Телефоны/факсы в Минске: 221-51-15, 221-86-13, 221-86-07

Требуется

менеджер по региональному развитию.

Ищем представителей в Орше, Мозыре, Молодечно.

Лицензия: на импорт № 008 от 18.06.97 г. до 16.09.98 г.; на оптовую торговлю № 2507 от 28.04.97 г. до 28.04.2001 г.; на розничную торговлю № 2508 от 28.07.98 г. до 28.07.2001 г.

Телефоны/факсы в Минске: 221-51-15, 221-86-13, 221-86-07

ОПРОСЫ

7. Затрудняюсь ответить — 24. То есть каждый четвертый респондент считает, что этот конфликт не сможет повлиять на состояние союзного договора России и Беларуси. "Народ за союз с Россией, — пишет один из них, — это главное, поэтому ничего не может помешать". Столько же (четверть) минчан затруднились спрогнозировать результат конфликта. Остальные (а это около половины) склонны считать, что последствия конфликта могут негативно сказаться на состоянии союзного договора.

Правда, среди вариантов преобладают замечания общего характера: "Ельцин и Лукашенко могут из-за этого поругаться" или "Если с нового года закроют ОРТ, то можно будет продать телевизор".

На вопрос: "Кто, по Вашему мнению, виноват в том, что союзный договор России и Беларуси не дает видимых результатов?" — респонденты ответили (в процентах к опрошенным):

1. Результаты есть, но они пока невидимы — 14.
2. Результатов и не может быть — 14.
3. Президент России — 3.
4. Правительство России — 4.
5. Президент Беларуси — 7.
6. Правительство Беларуси — 3.
7. Виноваты оба президента — 16.
8. Никто не виноват — 7.
9. Международные организации — 3.
10. Кто-то другой — 3.
11. Затрудняюсь ответить — 26.

Каждый седьмой респондент считает, что шесть месяцев — недостаточный срок для проявления результатов союзного договора России и Беларуси. Каждый седьмой минчанин не ожидает от договора никаких результатов.

Леонид МИХЕЙЧИКОВ, кандидат философских наук.

Воспоминания о будущем

В последнее время вновь наметился подъем интереса историков и публицистов к отрезку советской истории, охватывающему период конца нэпа — кануна "великого" сталинского перелома.

Причем интерес этот носит отнюдь не академический характер. Отчетливо видно желание авторов сопоставить события прошлого с настоящим, чтобы при помощи исторических аналогий спрогнозировать ближайшее будущее.

Воспользовавшись недавним 120-летием со дня рождения нашего земляка "товарища Юзефа" (родился 11 сентября 1877 г. по новому стилю) — одного из основоположников новой экономической политики (нэпа), попробуем внести свою лепту в разработку темы. Для тех, кто не поймет сразу, о ком идет речь, раскроем настоящее имя Юзефа в конце нашей публикации, дабы сложившиеся стереотипы не повлияли на восприятие фактов.

После завершения гражданской войны, когда окончательно была ликвидирована угроза возврата помещиков, чьи земли были экспроприированы, что хоть как-то оправдывало в глазах крестьян террор военного коммунизма, крестьянский протест во многих местах принял форму вооруженных восстаний.

Главным экономическим результатом политики военного коммунизма в 1918-1920 гг. стало искоренение материальных стимулов для нарастающих крестьянскими хозяйствами производства продукции сверх самых минимальных личных нужд производителей (излишки практически конфисковывались). В результате катастрофически сократились ресурсы сельскохозяйственной, находившиеся в распоряжении Советской власти для обеспечения населения городов продовольствием, а городской промышленности — сырьем.

Сама возможность восстановления разрушенного двумя

войнами народного хозяйства командными методами, не говоря уже о движении к социализму, оказалась более чем проблематичной. В экономическом плане военный коммунизм оказался полным банкротством. Для сохранения своей власти большевики вынуждены были срочно восстановить нормальный обмен между городом и деревней в форме товарно-денежных отношений, хотя бы и в рамках марксовой теории стоимости.

Тем не менее, сколько бы ни было отрицательных сторон в военном коммунизме, подавляющая часть верхушки партии и функционеров среднего звена продолжали считать, что "остов его отмечен признаками, свойственными настоящему социализму: социализация средств и орудий производства, уничтожение частно-торгового производства, сведение к нулю денежной системы, замена торговли государственным распределением продуктов". Нэп, снова призывав к жизни огромный частный сектор в виде крестьянского хозяйства, частных промышленных и торговых предприятий, поставил под вопрос все завоевания социалистической революции.

По свидетельствам современников, Ленин находился в глубоком меньшинстве, принимая решение о введении нэпа. Так, известное замечание Арманда Хаммера, что если бы программу нэпа предложил не Ленин, а другой лидер, его бы незамедлительно расстреляли. Отношение к нэпу раскололо вождей и рядовых членов компартии на три неравные группы. Фракция, считавшая нэп временной уступкой капитализму и надеявшаяся взять скорый социалистический реванш, впоследствии составила

костяк "новой оппозиции". Ее наиболее заметными деятелями были Зиновьев, Каменев, Пятаков и примкнувший позднее Троцкий.

Вторая, существенно меньшая по численности группа большевиков видела в новой экономической политике единственное средство построения социализма в крестьянской стране в условиях капиталистического окружения. Из нее впоследствии вышли так называемые "правые" коммунисты. Наиболее выдающимися фигурами в этом лагере были Бухарин, Рыков, Томский и наш земляк товарищ Юзеф.

Значительная часть партийных чиновников, в число которых входила "самая бездарная часть Политбюро" — Калинин, Ворошилов, Куйбышев, Молотов, группировалась вокруг Генсека и собственных идейных установок относительно нэпа не имела. Сам Сталин из соображений борьбы за власть поочередно блокировался с обеими фракциями, беря у них напрокат лозунги и программные установки. Достигнув желаемого, отец народов впоследствии уничтожил и тех и других.

Идеологом новой оппозиции стал видный большевик Евгений Александрович Преображенский. Вопросы, как вернуться от нэпа к социализму, посвящена его статья "Закон социалистического накопления", появившаяся в 1923 г. Главный тезис Преображенского — социализм и нэп несовместимы. Социалистическая идея и система частно-товарного производства в рамках одного национального хозяйства не в состоянии сколько-нибудь длительный срок существовать рядом на основе полного экономического равновесия. Одна система обязательно должна "пожирать" другую: либо социалистическое производство будет себе подчинять мелкобуржуазное хозяйство, либо само оно будет рассосано стихией товарного

производства". (Следует отметить, что сегодня Преображенского пытается опровергнуть компартия Китая, выдвигая лозунг: "Одна страна — две системы").

Отрицая нэп, Преображенский все же полагал, что его нельзя уничтожить одним ударом (что потом сделал Сталин), а следует вести целенаправленное и систематическое "пожирание" частного хозяйства, укрепляя основной капитал социалистической системы "усиленным накоплением". Сам автор теории различал два вида накопления. Первый — это "социалистическое накопление, присоединяющее к функционирующим средствам прибавочный продукт, создаваемый внутри социалистического хозяйства". Другой вид накопления — это "первоначальное социалистическое накопление", которое черпает средства "вне комплекса государственного социалистического хозяйства".

Закон первоначального социалистического накопления провозглашался главной движущей пружиной социалистического строительства. Расходясь в деталях с Преображенским, ведущие деятели новой оппозиции соглашались с ним в главном: нэп должен быть уничтожен. Для этого надлежало, во-первых, "высосать все до дна доходы частных предприятий"; во-вторых, в максимальной степени извлечь прибавочный продукт из деревни, которая, по их мнению, неоправданно богата. "Задачи социалистического государства не в том, чтобы брать с мелкобуржуазных производителей меньше, чем брал капитализм, а в том, чтобы брать еще больше".

Судьба Преображенского оказалась трагичной. Воплотив его взгляды в жизнь, Сталин уничтожил основоположника советской модели социализма. Правые коммунисты никогда не имели столь стройного теоретического обоснования своих взглядов. Первоначально они склонялись к мнению, что первейшей задачей является развитие сельского хозяйства. В дальнейшем за счет роста естественного передела прибавочного продукта, созданного в деревне, и капиталов, полученных путем усиленного экспорта сельскохозяйственной продукции, могли появиться условия для расширения советской индустрии.

Затем некоторые из них солидаризировались с В. А. Базиным, в прошлом видным большевиком, после Октябрьской революции покинувшим партию. По этому варианту, первейшей задачей становилось развитие всех отраслей, производящих предметы широкого потребления и те виды средств производства, потребность в которых носила достаточно массовый характер. Базаров доказывал, что всюду в мире интенсивное промышленное развитие начиналось с поднятия отраслей, производящих предметы потребления.

Третье решение давали Бухарин и тесно с ним связанная группа молодых экономистов (Марецкий, Стецкий): планомерно развивать и тяжелую, и легкую индустрию; растущую долю средств направлять на производство капитальных затрат, нужных для ускорения темпа индустриализации, но так, чтобы при этом происходило расширение производства предметов потребления. Ни в коем случае не допускалось ускорения темпа индустриализации ценою снижения уровня жизни трудящихся масс.

Естественно, что эти общие положения мало могли способствовать практической деятельности товарища Юзефа, который в начале 1924 г. будучи назначенным на пост председателя ВСНХ, возглавил всю советскую промышленность и должен был развивать ее в

ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННОСТЬ

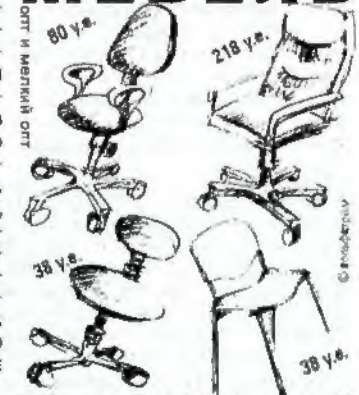
духе нэпа, что в тот период соответствовало официальной линии Политбюро.

Нужда заставила человека без специального образования самостоятельно заниматься выработкой экономической политики в масштабах огромной страны и созданием соответствующих принципов хозяйствования. Ознакомившись с результатами теоретических разработок товарища Юзефа (к сожалению, не сосредоточенных в каком-либо капитальном труде), Отто Лацис считал возможным назвать его экономистом в самом высоком смысле этого слова. Правда, было это в 1988 г.

Александр АЛЕСИН.

(Продолжение следует).

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ



• Минск, Логойский тракт, 20
тел./факс (017) 265-14-25
• Минск, пр. Ф.Скорины, 131/1
магазин «КНИГИ»
тел./факс (017) 264-43-88

TIMONS PLUS

Обязательства СССР поделили на четверых

Беларусь стала полноправным участником Договора по ПРО

РАЗОРУЖЕНИЕ

АЗИАТСКИЙ ВЕКТОР

Пять дополнительных документов к советско-американскому Договору по противоракетной обороне (ПРО) 1972 года подписали 26 сентября в Нью-Йорке главы внешнеполитических ведомств США, России, Беларуси, Казахстана и Украины.

В соответствии с "Меморандумом о взаимопонимании и правопреемстве", Беларусь, Казахстан, Российская Федерация и Украина становятся правопреемниками СССР по Договору по ПРО и коллективно принимают на себя его права и обязанности. Документ предусматривает, что для этих четырех государств допускается одна зона развертывания систем ПРО. Кроме того, им разрешается в совокупности иметь лишь 15 пусковых установок ПРО на испытательных полигонах. В соответствии с меморандумом, Россия сможет и дальше использовать любые существующие РЛС дальнего обнаружения, а также испытательные полигоны для систем ПРО, находящиеся в других государствах (в том числе и в Беларуси), но с разрешения их правительств. Добавим также, что де-факто названные постсоветские государства исполняли обязательства СССР по Договору по ПРО начиная уже с 1992 года, а меморандум лишь юридически закрепил их статус как полноправных участников договора.

В первом и втором согласованных заявлениях к Договору по ПРО, также подписанных в Нью-Йорке, оговариваются технические параметры низко- и высокоскоростных ракет-перехватчиков, которыми оснащаются нестратегические системы противоракетной обороны. Эти документы позволяют участникам договора на легальных основаниях совершенствовать и развертывать свои нестратегические системы ПРО, не нарушая буквы договора.

Верхний предел совершенствования систем ПРО в заявлениях не установлен, однако предусмотрен ряд мер, компенсирующих этот пробел. Так, в соответствии со вторым согласованным заявлением, стороны берут на себя обязательства не проводить полетные испытания высокоскоростных нестратегических ракет-перехватчиков до апреля 1999 г., не проводить испытаний систем ПРО театра военных действий в отношении бал-

листических ракет с разделяющейся головной частью индивидуального наведения и боеголовок, развернутых или планируемых к развертыванию на стратегических баллистических ракетах, и т. д.

Установлен также запрет на разработку, испытания и развертывание ракет-перехватчиков космического базирования или компонентов космической системы обороны, основанных на иных физических принципах, например на лазерных технологиях. Стороны условились, что будут ежегодно информировать друг друга о любых действиях и намерениях в области противоракетной обороны, и закрепить это обязательство в Соглашении о мерах по укреплению доверия, также подписанном в Нью-Йорке.

Любые разногласия по ходу выполнения Договора по ПРО и документов к нему будут обсуждаться в рамках Постоянной консультативной комиссии (ПКК). Согласно подписанному участникам договора 26 сентября новому положению об этой комиссии, ее заседания, как и прежде, будут проводиться по крайней мере два раза в год, а все решения в ней — приниматься на основе консенсуса.

МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

Пока в роли наблюдателя

На встрече министров иностранных дел неприсоединившихся стран, прошедшей в Нью-Йорке в рамках 52-й сессии Генассамблеи ООН, принято единодушное решение о предоставлении Беларуси статуса наблюдателя при Движении неприсоединения.

Движение неприсоединения (ДН) было основано в 1961 году и насчитывает в своих рядах 113 развивающихся государств Азии, Африки, Латинской Америки и Европы, придерживающихся политики неприсоединения к военным союзам великих держав, уважения права народов на самоопределение и независимость, мирного урегулирования споров и т. д.

Из постсоветских государств статус наблюдателя при ДН, помимо Беларуси, имеют Армения, Азербайджан, Киргизия и Украина. Туркмени и Узбекистан являются его полноправными членами.

Визит генерального секретаря НАТО Хавьера Соланы в Беларусь, планировавшийся на конец октября, отложен на неопределенный срок.

ПОМОЩЬ

Чернобыльский миллион

Европейский Союз выделит 1,1 млн. USD в помощь пострадавшим от чернобыльской аварии. Такое решение приняла Европейская комиссия.

Как сообщил на брифинге в Брюсселе ее официальный представитель, деньги пойдут на выполнение намеченных на ближайшие девять месяцев программ на территориях Беларуси, Украины и России.

КАДРЫ

МИД усиливает европейскую "составляющую"

Решением Президента РБ заместителем министра иностранных дел страны вместо уезжающего посла РБ в Канаду Михаила Хаостова назначен Николай Бузо.

Николай Павлович Бузо — из числа так называемых "карьерных дипломатов". Родился в 1950 году. Закончил Витебский технологический институт легкой промышленности и Всесоюзную академию внешней торговли. На дипломатической службе — с 1980 года. Начал рядовым сотрудником в МИДе БССР, дослужился до и. о. начальника управления международного гуманитарного сотрудничества и прав человека и начальника отдела ОБСЕ. Последние три года работал генераль-

также отсутствие у Н. Бузо политических амбиций и стали решающими аргументами в пользу его назначения на эту должность.

LABRADOR HOLDING CO.

КОНСУЛЬТАЦИИ ПО СХЕМАМ ЭКСПОРТА-ИМПОРТА. ПЕРЕВОД БИЗНЕСА В РОССИЮ:

- филиал оффшорной компании в Москве;
- бухгалтерская поддержка;
- московские номера телефонов и факсов.

КОНСУЛЬТАЦИИ ПО ОФФШОРНЫМ КОМПАНИЯМ:

- бизнес без налогов;
- анонимный мультивалютный счет в зарубежном банке, управляемый по факсу.

Справки и бесплатная брошюра: тел.: (017) 276-63-79

НАТО

РБ оставили "на потом"

Визит генерального секретаря НАТО Хавьера Соланы в Беларусь, планировавшийся на конец октября, отложен на неопределенный срок.

Об этом "БР" стало известно из источников, близких к посольству Италии в Беларуси, которое и занималось подготовкой этого визита.

Генеральный секретарь НАТО некоторое время назад в ответ на неоднократные приглашения белорусской стороны дал принципиальное согласие посетить Минск в рамках своего вояжа по государствам Центральной и Восточной Европы. Однако недавно натовский глава принял решение исключить из этого списка Беларусь. Наблюдатели сходятся во мнении, что толчком к такому шагу послужило недавнее заявление министров иностранных дел государств — членов Европейского Союза об ужесточении политики в отношении Минска.

Возьмем технологиями

Подписанием пакета соглашений, предусматривающих, в частности, открытие в Бомбее Белорусско-индийского торгового дома и создание совместной комиссии по сотрудничеству в различных областях, завершился 28 сентября первый официальный визит в Индию белорусской делегации во главе с Президентом А. Лукашенко.

Делегация была принята Президентом этой страны Кочерилом Раманом Нараянаном и премьер-министром Индером Кумаром Гуджралом, губернаторами и министрами штатов Западная Бенгалия и Махараштра. Состоялись ознакомительная поездка в свободную экономическую зону Санта-Круз, а также встречи с представителями деловых кругов в Калькутте и Бомбее.

Пожалуй, самым неожиданным для наблюдателей стала готовность Беларуси — республики, которая сама испытывает острый инвестиционный голод — принять участие в реализации инвестиционных программ Индии. В частности, было объявлено о согласии участвовать в инвестиционных проектах штата Западная Бенгалия, коих белорусской делегации было предложено полторы тысячи на общую сумму в 9 млрд. USD.

Вероятно, речь идет о создании на территории Индии белорусских сборочных производств и передаче ей соответствующих технологий — БелАЗа, МАЗа, МТЗ, предприятий моторо- и станкостроения. Но о конкретных решениях на этот счет будет объявлено позже, после ответного визита руководства штата в Минск, запланированного на ноябрь этого года.

В ходе визита представители ряда белорусских предприятий — БелАЗа, НПО "Интеграл", ПО "Глар" и др. — провели переговоры относительно поставок своей продукции индийским потребителям. Результатом стало подписание нескольких контрактов.

Вопрос о расширении двусторонней торговли (в "пиковом" 1995 году ее объем не превышал 21 млн. USD) обсуждался также в ходе переговоров президентов двух стран. И, как сообщают белорусские официальные СМИ, будто бы была достигнута договоренность "работать без посредников". Это означает, что теперь все товаропотоки между двумя странами будут находиться в ведении го-

сударственных компаний Беларуси и Индии. Но если в Беларуси осуществление такого контроля со стороны представить нетрудно, то с либеральными реформами Индии последних лет данная новость никак не вяжется.

Одним из центральных пунктов в повестке дня переговоров значилось военно-техническое сотрудничество. Недавно, как известно, Минское ПО "Горизонт" получило крупный контракт на поставку систем визуального контроля для 125 модернизируемых МиГ-21 ВВС Индии (подробнее об этом см. "БР" № 37/1997).

Выступая на пресс-конференции в Бомбее, А. Лукашенко призвал индийских военных пристальнее присмотреться к белорусской продукции военного назначения, прежде всего — к выпускаемому ею оптическим и электронным системам "В Индии много советского оружия, которое нуждается в модернизации и ремонте. И мы готовы ремонтировать его, а также поставлять определенные виды вооружений, в которых заинтересована эта страна".

Визит принес и ряд других не менее важных договоренностей: о расширении поставок в Индию белорусских калийных удобрений, об открытии регулярных чартерных авиарейсов между столицами двух стран, о предоставлении индийским гражданам возможности получать высшее образование в белорусских вузах, об открытии в следующем году белорусского посольства и торгового представительства в Дели.

Президенты пообещали друг другу всевозможную поддержку и в международных организациях. В частности, Минск поддержит кандидатуру Дели в качестве постоянного члена Совета Безопасности ООН, а Дели поможет Минску в получении статуса наблюдателя при Движении неприсоединения (Индия уже сдержала свое слово).

Справка "БР"

Торговля между Беларусью и Индией

Год	Экспорт	Импорт	Оборот
1992 г.	9.032	6.987	15.019
1993 г.	5.833	4.604	10.437
1994 г.	10.748	3.525	14.273
1995 г.	15.277	5.467	20.734
1996 г.	3.978	14.589	18.567
Январь — июль 1997 г.	9.764	9.847	19.611

В РБ зарегистрировано 3 представительства индийских фирм (они специализируются на поставках фармацевтической продукции), 7 предприятий со 100-процентным индийским капиталом (УФ — 190 тыс. USD) и 7 СП с участием индийских фирм (УФ — 324,8 тыс. USD). Предприятия с наибольшим уставным фондом — "Белком" и "Индлайн".

Материалы страницы подготовил Александр ПАТУТИН.

ЖАЛЮЗИ ЗАЩИТНЫЕ РОЛЛЕТЫ

Гродно тел. 0152-44-35-77
Гродно, Космонавтов, 56

Заинтересованы в региональных представителях ЖАЛЮ

АБСОЛЮТНОЕ КАЧЕСТВО В "АБСОЛЮТ-ЮНИС"

АБСОЛЮТНОЕ КАЧЕСТВО В "АБСОЛЮТ-ЮНИС"

ABSOLUT UNIS МЕБЕЛЬ Офисная

г. Минск ул. Гикало, 9

тел./факс. 017/239-84-80, тел. 239-80-84, 239-86-06

Расширение проблем не решает

НАТО

НОВОСТИ

Странам Центральной Европы придется самим платить по счетам за вступление в Североатлантический альянс. Так заявил генеральный секретарь НАТО Хавьер Солана министрам обороны Польши, Венгрии и Чехии на встрече в Маастрихте.

В соответствии с соглашениями, достигнутыми на Мадридской встрече стран — членов НАТО, все три приглашенные государства должны до конца 1997 г. подписать соглашения с Североатлантическим альянсом о сроках и условиях своего вступления в этот военный блок. На маастрихтском раунде переговоров страны — члены НАТО ясно дали понять, что увеличивать членские взносы для спонсирования реорганизации армий Польши, Венгрии и Чехии они не собираются. Брюссель оценивает стоимость реорганизации вооруженных сил этих трех стран в 21,2 млрд. USD.

Тем не менее члены НАТО все же готовы оказать будущим союзникам посильную помощь, но лишь в рамках обычных членских взносов, о чем было заявлено на переговорах. Представители альянса объяснили это в первую очередь тем, что значительные затраты должны заставить

страны-кандидаты в полной мере осознать важность принимаемого ими шага и взвесить все достоинства и недостатки нового статуса. Однако обозреватели совершенно по-иному оценивают ситуацию: тем, кто латает дыры накануне перехода к еуро, ни к чему лишние траты.

Представители Польши, Венгрии и Чехии не считают суммы, необходимые для вступления в НАТО, слишком большими, предполагая, что обеспечение безопасности вне альянса будет в конечном итоге стоить дороже. Однако их оценки затрат на реорганизацию армий значительно ниже. Так, представители Чехии заявили, что их страна планирует потратить до 150 млн. USD на военные нужды в следующем году, а до 2000 г. увеличить ассигнования на армию на 0,3% ВВП.

От Польши на переговорах ожидали, прежде всего, подтверждения неизменности

курса ее отношений с НАТО после прихода к власти нового правительства. Варшава подтвердила готовность стать членом альянса и взяла на себя соответствующие издержки. Однако складывается впечатление, что предварительные польские данные несколько отличаются от сумм, называемых Брюсселем. Официальные суммы должны стать известны в декабре 1997 г.

Так или иначе, новоприглашенные государства демонстрируют недюжинный оптимизм и регулярно дают понять будущим собратьям по блоку, что связывают со вступлением в него большие надежды. В частности, Чехия заявила во время переговоров, что планирует подчинить до 90% вооруженных сил объеди-

ненному командованию силами НАТО, а Польша готова отдать под командование альянса все сухопутные войска.

На фоне продолжающейся истории с кандидатами совсем незаметно прошли заявления Франции об отказе реинтегрироваться в военную структуру блока. Тем не менее представители Парижа на переговорах заявили, что их государство продолжит принимать участие в миротворческих операциях и программах типа "Партнерство во имя мира".

В штаб-квартире НАТО очень рассчитывали на то, что Франция смягчит жесткую позицию в Маастрихте. Однако этого не случилось. Ни к чему не привели и последовавшие затем двусторонние переговоры французского руководства и министра обороны США в Париже. В комментарии официального Вашингтона по поводу переговоров заявлено, что "новое французское правительство еще не вполне освоилось с ситуацией и пока не готово к решительным шагам в деле налаживания отношений с НАТО".

Вадим ЛОСЕВ.

Справка "БР"

Франция давно добивается передачи объединенного командования сил НАТО представителям Европы, с чем не согласны США. Вашингтон, традиционно доминировавший в альянсе со времен "холодной войны", аргументирует свой отказ выпустить командование из рук тем, что силы НАТО в Южной Европе во многом опираются на 6-й (средиземноморский) флот ВМС США.

Формальный еврошаг

ЕВРОПЕЙСКИЙ СОЮЗ

Министры иностранных дел 15 стран — членов Евросоюза подписали в Амстердаме договор о реформировании ЕС. Однако работа над этим документом продемонстрировала глубокие разногласия между государствами, составляющими Союз. Бывший председатель правительства ЕС — Еврокомиссии (ЕК) — Жак Делор и нынешний глава этой структуры Жак Сантер чуть ли не открыто говорят о провале Амстердамского соглашения.

Текст соглашения был подготовлен на Амстердамском саммите ЕС (июнь 1997 г.) и содержит ряд новых положений в сферах здравоохранения и охраны окружающей среды, а также готовит почву для проведения в ноябре в Люксембурге встречи, посвященной проблемам создания единого европейского рынка.

Руководители стран ЕС больше озабочены такими насущными

вопросами, как безработица и введение еуро. И хотя они договаривались согласовать вопрос о принятии общих решений еще до приема новых стран, на деле этого не произошло. Поэтому подписание Амстердамского соглашения в части, создающей базу для дальнейшего расширения ЕС, представляется сегодня ни к чему не обязывающей формальностью.

В марте 1998 г. предполагается начало проведения переговоров о вступлении в ЕС Словении, Чехии, Венгрии, Польши, Эстонии и Кипра.

Основным недостатком нового соглашения эксперты считают недоработанность принципа квалифицированного большинства при голосовании в ЕК.

До сих пор страны-кандидаты сдерживали свое недовольство неразберихой в ЕС. Стало ясно, что эти государства вряд ли смогут стать полноправными членами Евросоюза в ближайшие пять лет, если не больше. Мало того, некоторые политики опасаются, что в ЕС воцарится двоякий порядок: один — для ветеранов этой организации, другой — для новичков.

И, наконец, ведущие страны ЕС проявляют все большее недовольство тем, что им придется платить больше в "еврокану" для покрытия расходов по приему новых членов.

Аналитики предполагают, что эти нарекания представляют собой потенциальную угрозу единству этого Союза. ЕС считает, что 15 нынешних членов ЕС должны согласовать размеры своих взносов и уладить все споры еще до приема новых стран. Если они не смогут решить этой и других внутренних проблем, не смогут согласовать вопрос о расширении своих рядов, то в будущем континенту придется дорого заплатить за провал этой политики. В Европе будет подорвана стабильность, возрастет напряженность и появится множество других проблем.

В целом Амстердамское соглашение предусматривает интеграцию Центральной и Западной Европы. Но на сегодняшний день мало кто верит в дееспособность этого документа. Тем не менее министры стран — членов ЕС назвали этот документ важнейшей основой предстоящего расширения Союза на Восток.

Вадим ЛОСЕВ.



У меня самый маленький в офисе - и я этим горжусь!

Такой маленький. Такой тихий.
Такой мощный и такой недорогой.
Так что - купи один.



OKI 4w
разрешение класса 600dpi
4 страницы в минуту
Windows™ совместимый

OKI
People to People Technology

Наши партнеры:

Белалекс Минск (017) 249 90 78.
Вел АБМ Минск (017) 234 79 72.
Дейнова Минск (017) 230 88 03.

OKI Europe Ltd

Украина, 252030, Киев,
ул. Ивана Франко 34/33, Офис 24
тел.: +380 (44) 4620575/6
факс: +380 (44) 2302961
http://www.okieurope.co.uk

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ • LED ПРИНТЕРЫ НА ОБЫЧНОЙ БУМАГЕ • ЦВЕТНЫЕ СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ • ФАКСИМИЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Одним из главных пунктов повестки дня переговоров премьер-министра Великобритании Энтони Блэра с руководством России было сотрудничество в борьбе с организованной преступностью и наркобизнесом.

В ходе визита Блэра в Москву было подписано соответствующее официальное соглашение.

Международное агентство по атомной энергии (МАГАТЭ) потребовало от Ирака прекратить чинить препятствия работе международных экспертов и немедленно предоставить информацию о тех объектах, которые могут иметь отношение к производству и хранению оружия массового уничтожения.

Эту резолюцию МАГАТЭ поддержали 75 стран. Иракские власти отказались допустить инспекторов ООН на три военных объекта, вызвавших подозрения экспертов.

Президент Франции Жак Ширак считает необходимым "изучить условия, на которых послы Евросоюза могут вернуться в Иран", откуда они были отозваны несколько месяцев назад.

По словам Ширака, эта проблема в числе других обсуждалась на его встрече с премьер-министром Италии Романо Проди.

Ширак и Проди считают необходимым продолжать так называемый "критический диалог с Ираном", не исключая, по их словам, решительной борьбы с терроризмом. Послы 15 стран ЕС были отозваны из Тегерана в апреле этого года, когда берлинский суд, слушавший дело об убийстве 4 иранцев — противников нынешнего режима, прямо обвинил руководство Ирана в причастности к терроризму.

Израиль выразил сожаление в связи с решением Канады отозвать своего посла. В заявлении МИДа Израиля выражается надежда на то, что традиционные дружеские отношения между двумя странами не претерпят изменений и проблема будет разрешена в ближайшее время.

Министр иностранных дел Канады Эксуорти заявила, что посол отозван из Израиля для экстренных консультаций, и дала понять, что демарш предпринят в знак протеста против использования израильской спецслужбой поддельных канадских документов. В столице Иордании были задержаны два человека с поддельными канадскими паспортами. По мнению иорданских властей, арестованные — агенты израильской спецслужбы, пытавшиеся организовать покушение на лидера исламского движения "Хамас".

В центре Италии снова произошло землетрясение.

Вновь пострадал собор Святого Франциска в Ассизи — повреждена верхняя часть здания, которому уже был нанесен серьезный ущерб в результате подземных толчков на прошлой неделе. Тогда сильно пострадала фреска работы мастеров Возрождения — Джотто и Чимабуэ. В населенных пунктах центральных провинций обрушилось несколько зданий. Подземный толчок ощущался и в Риме. За неделю до этого землетрясение в центре Италии унесло жизни 11 человек.

В Нью-Йорке начались испытания нового платежного средства — пластиковой карточки с памятью.

Финансовая группа, в которую входят крупнейшие в США Chase Manhattan Bank, Citibank, Visa USA и MasterCard International, установила на улицах специальные банкоматы, а в магазинах и офисах — считывающие устройства, принимающие новые "умные" банковские карты. 50.000 владельцев новых карт могут контролировать свои расходы — при каждой операции на мониторе высвечивается сумма остатка на карте. Пополнить средства на карте можно в банкоматах, то есть без использования наличных денег.

ЕС предостерегает США против наложения санкций на французскую нефтяную компанию Total за то, что та заключила сделку по разработке газового месторождения в Иране.

Премьер-министр Франции Леонель Жоспен сказал, что никто не намерен признавать право Вашингтона навязывать другим странам свои законы.

Официальный Вашингтон обвинил Южную Корею, Японию, Канаду, Австралию и страны ЕС в несправедливой торговой политике.

США собираются направить соответствующее обращение во Всемирную торговую организацию. Если ВТО выступит в защиту американских интересов, это может привести к введению экономических санкций против этих стран.

Легковые автомобили		
Hyundai Accent 1.5i	8.500 \$	СП "Витас" (0122)269333, (0129)933312 4-х дверный седан; 1.5 л 12V двигатель, 91 л.с., 5-ст. КПП; АМ/ФМ стереомагнитола с 4 колонками; обогрев заднего стекла; тонированные стекла.
Hyundai Sonata 2.0i	13.200 \$	СП "Витас" (0122)269333, (0129)933312 4-х дверный седан, усилитель руля; 2.0 л двигатель, 105 л.с., 5-ст. КПП, АМ/ФМ стереомагнитола с 4 колонками; обогрев заднего стекла; эл. стеклоподъемники и центральный замок; ABS, подушка безопасности для водителя SRS.
Hyundai Lantra 1.8i	11.000 \$	СП "Витас" (0122)269333, (0129)933312 4-х дверный седан; усилитель руля; 1.8 л 16V двигатель, 128 л.с., 5-ст. КПП; АМ/ФМ стереомагнитола с 4 колонками; обогрев заднего стекла; эл. стеклоподъемники.

С таможенного склада в Вильнюсе, оформление документов, сопровождение до границы

Когда практика опровергает теорию

Соблазн "селективного" Вброса: ожидания не оправдываются

Статистика зафиксировала в текущем году в Беларуси бурный экономический рост: 11% прибавления ВВП за восемь месяцев 1997 г. Увеличилось производство почти всех товаров в натуральном выражении. В то же время более половины населения отмечает ухудшение материального положения. Официальные СМИ не шумят об экономическом чуде. А инициаторы успешной экономической политики не спешат с заявкой на Нобелевскую премию за опровержение монетаризма, да и либерализма заодно. Почему?

Рост ВВП, как известно, вызывается действием таких факторов, как повышение эффективности производства, инвестиции, увеличение занятости. Но в Беларуси ничего этого не было (прирост инвестиций в первой половине 1997 г. еще не мог сказаться).

В таком случае за счет чего происходит экономический рост в Беларуси и как долго он продержится? Чтобы ответить на этот вопрос, рассмотрим сначала динамику составных частей ВВП — доходов населения, предприятий, государства.

Рост при падении

Рост ВВП сопровождался падением реальных денежных доходов населения. В этих доходах зарплата составляет сейчас 36%. Рост реальной зарплаты на 6,1% (июль 1997 г. к октябрю 1996 г.) не перекрыл снижения других доходов населения. Из таблицы 1, рассчитанной по данным Минстата, видно, что денежные доходы населения в июле 1997 г. были ниже, чем в октябре 1996 г. на 25,3%. Потери населения за 7 месяцев в 1997 г. составили около 25 трлн. рублей. При этом прирост ВВП составил 2,5% (июль 1996 г. к октябрю 1997 г.).

Падение доходов населения подтверждается динамикой розничного товарооборота. За анализируемый период его реальный объем снизился на 20% (см. таблицу 1).

Снижаются оборотные средства и, прежде всего, производственные запасы предприятий, которые возросли в текущих ценах на 29% (с 40,4 до 52,3 трлн. рублей) при росте цен на продукцию производственно-технического назначения за этот же период на 70,9%. Это означает снижение реальных производственных запасов на 24,4%, или на 17 трлн. рублей (в ценах июня). При этом доля производственных запасов в оборотных средствах предприятий снизилась с 26,6% до 23,9%.

В целом реальные (то есть номинальные с поправкой на индекс инфляции) оборотные средства предприятий уменьшились на 10,3%, что означает потерю 27 трлн. рублей.

Одновременно с уменьшением оборотных средств произошло увеличение балансовой прибыли промышленных предприятий. В январе — июле 1997 г. их прибыль возросла в 2,6 раза (при росте цен, напомним, в 1,7 раза) по сравнению с тем же периодом 1996 г. и достигла 21,3 трлн. рублей. А в целом по народному хозяйству балансовая прибыль увеличилась номинально в 2,3 раза (до 32 трлн. рублей), или, реально, на 35%. Нетрудно посчитать, что прибыль предприятий выросла реально на 11-12 трлн. рублей.

Таким образом, вклад производственной сферы в ВВП примерно равен или очень немногим превышает проедание оборотных средств.

Нельзя не отметить, что одновременно с сокращением оборотных средств продолжается износ основных фондов. Производственные инвестиции в январе — июле составили 16,54 трлн. рублей (650-700 млн. USD). Для простого воспроизводства этого явно недостаточно. По приближенной оценке, амортизация равна 2-2,3 млрд. USD в год. Можно принять, что проедание фондов идет сейчас со скоростью примерно 1,5 млрд. USD в год, или около 20-25 трлн. рублей за 7 месяцев.

Теперь о доходах правительства. При расчете ВВП сюда включают НДС, акцизы, экспортно-импортные пошлины, экологический налог, плату за землю, налог на недвижимость, чрезвычайный налог, плату за патенты, госпошлины и сборы с предприятий. Эти доходы составляют большую часть поступлений в бюджет. Их можно приблизительно оценить, вычитая из объема ВВП за январь — август (206,8 трлн. рублей) денежные доходы населения (130 трлн. рублей) и балансовую прибыль предприятий (32 трлн. рублей), в 44 трлн. рублей (21% всего ВВП).

По сравнению с прошлым годом значительно увеличились основные составляющие доходов правительства. Увеличились реальные показатели: НДС — на 35%, акцизы — на 59%, таможенные пошлины и сборы — на 76%. Реальное увеличение доходов правительства по этим позициям составило 10,7 трлн. рублей (16% ВВП). Не уменьшились поступления и других налогов. Отметим, что рост доходов правительства против ожидаемого был обусловлен прежде всего ростом объема импорта (пошлины, НДС).

Автор не претендует на абсолютную точность расчетов. Но некоторые выводы достаточно обоснованы.

Во-первых, падение уровня жизни населения в текущем году вовсе не отрицает роста ВВП (как пишут некоторые экономисты). Просто ВВП может быть направлен не на проедание, а на прирост инвестиций (10% за анализируемый период), жилищное строительство, что скажется на благосостоянии людей в будущем, на праздничные юбилеи, реконструкцию стадионов и прочие виды общественного потребления.

Во-вторых, и это главный вывод, сегодняшний рост ВВП получен за счет проедания оборотных фондов и роста дефицита торгового баланса. Сегодняшний рост ВВП произошел, таким образом, в долг. Уже завтра возможностей для поддержания уровня производства станет гораздо меньше.

Завтра сократятся также и внешние источники, за счет которых поддерживается сегодняшний уровень текущего потребления (продажа накопленных ранее вооружений, доходы от несовершенства Таможенного союза, прекращение поставок газа в долг, невозможность до бесконечности увеличивать дефицит торгового баланса). Вместе с проеданием основных фондов текущее потребление республики в 1996 г., например, превышало, по нашим расчетам, возможности республики более чем на 4 млрд. USD (для сравнения — ВВП в 1996 г. составил около 20 млрд. USD по паритету или 12 млрд. USD по обменному курсу доллара).

Денежная масса: движение по спирали

Рост ВВП сегодня за счет истощения ресурсов ближайшего будущего — это не результат злой воли политиков. Это — результат благих намерений, выразившихся, прежде всего, в увеличении денежной массы.

Для многих людей ситуация в экономике кажется парадоксальной.

Действительно, с одной стороны, забитые продукцией склады и останавливающиеся от отсутствия сбыта предприятия, с другой — огромная потребность в этой продукции других предприятий и населения. Но у последних мало денег.

В этой ситуации возникает соблазн принять решение: давайте дадим людям больше денег, они купят товары, предприятия получат деньги, закупят сырье — и механизм опять закрутится. Тем более что такое решение освящено авторитетом известного экономиста Кейнса. Он советовал, что для вывода экономики из стагнации полезно делать вброс денег в обращение. Например, одному работнику платить за рытье ямы, другому — за то, что ее засыпает.

Нехватка денег в обращении, утверждают сегодня и наши некейнсианцы, вызвана искусственно слишком жесткой кредитно-денежной политикой. В других странах количество наличных и безналичных денег в обращении по отношению к ВВП гораздо выше, чем в России или Беларуси (там в среднем 80%). В США, например, это отношение (коэффициент монетизации) составляет 120%. В России на 1 октября 1996 г. — 10-12%, в Беларуси на 1 августа 1997 г. — 13-14% (все показатели даны по агрегату М2). За 1992-1995 гг. цены в России выросли примерно в 8,5 тысячи раз, а количество наличных и безналичных денег в обороте увеличилось только в 230 раз. В Беларуси за 1991-1996 гг. цены увеличились в 86 тысяч раз, количество денег — в 4,88 тысячи раз.

Главной причиной экономического спада антимонетаристы считают слишком низкий коэффициент монетизации экономики. Например, либеральный экономист Н. Шмелев пишет, что на 57% спад обусловлен действием именно этого фактора. Надо полагать, что визит Н. Шмелева в Минск и его встречи с президентской командой добавили уверенности белорусским некейнсианцам. Предлагаемые последние увеличить денежную массу вдвое, что они и сделали в 1996 г., было отбито научной общественностью республики. Но на практике проводится отвергнутый ранее курс. Только за 7 месяцев 1997 г. денежная масса (М4) была увеличена в 1,58 раза (за весь 1996 г. — в 1,52 раза).

На обвинение в том, что рост денег в обращении вызовет инфляционную волну, некейнсианцы (Н. Шмелев) отвечают следующим образом: будут осуществляться "точечный" вброс в наиболее узкие места и одновременное подавление причин инфляции (плот до закрытия нежизнеспособных предприятий, стимулирование притока иностранных инвестиций, массивная поддержка малого и среднего бизнеса и т. д.).

Белорусские антимонетаристы тоже говорят о селективной политике наращивания денежной массы. Но на деле поступают иначе. Очередное снижение ставки рефинансирования до 36% или огульное повышение минимальной заработной платы с 1 сентября селективными мероприятиями

назвать трудно. Просто идет накачивание денежной массы под любым предлогом.

Тщательные исследования причин инфляции, недавно проведенные А. Илларионовым в Институте экономического анализа (г. Москва) на опыте более чем 150 стран за последние 25 лет, показывают, что инфляция на 95-97% обусловлена приростом денежной массы (ДМ). Растет ДМ — следом растут цены. При этом коэффициент монетизации вместо повышения еще больше сокращается (если годовая инфляция превышает 40%). Таким образом, некейнсианцы вместо ожидаемого получают обратные результаты. Таковы выводы теории (А. Илларионов. *Закономерность мировой инфляции. Вопросы экономики*, № 2, 1997 г.).

Опыт Беларуси подтверждает монетаристскую теорию неплатежей. Только за июнь 1997 г. дебиторская задолженность выросла на 5,5%, кредиторская — на 8%. Инфляция в 1996 г. и за семь месяцев 1997 года, как следует из таблицы 2, с высокой степенью точности соответствовала денежному уравнению. В 1997 г., например, коэффициент монетизации изменился незначительно (остается в пределах 12-14%), и его изменением можно пренебречь. При этом фактические темпы инфляции увеличились в 1,4 раза и оказываются равными теоретическим (1,59:1,1, где 1,59 — рост ДМ, 1,1 — рост ВВП). Таким образом, темпы инфляции в Беларуси следуют за темпами роста денежной массы.

"Точечный" вброс денег в экономику, вопреки ожиданиям, закончился инфляцией (к концу года — до 200% для потребительских цен) и еще большим спросом на деньги. Но это не означает, что прирост ДМ не влияет на краткосрочный рост реального ВВП. По нашему мнению, именно увеличение ДМ было главным фактором экономического роста в 1997 г.

Вбрасывание денег увеличивает совокупный спрос. При этом рост цен производителей, соответствующий росту ДМ, происходит с некоторым лагом в 2-4 месяца. Продав свою продукцию по старым ценам и исчерпав запасы ресурсов, предприятие вынуждено возобновить новый цикл производства и закупить ресурсы по возросшим ценам. Очевидно, что уровень производства снижается и вернется к прежнему показателю (до вброса денег), но уже при возросшем уровне цен. А чтобы возросший уровень производства удержать, следует опять увеличить ДМ и вновь взвинтить цены. Так, по теории совокупного спроса и предложения, галопирующая инфляция может поддерживать некоторое время более высокий уровень производства по сравнению с естественным уровнем ВВП для данной экономики.

А теперь спроецируем теорию на белорусскую действительность.

В нашем хозяйстве, в отличие от других стран, продолжает функционировать большое количество убыточных предприятий. Их не менее 50% (рентабельность ниже 25% при инфляции за 8 месяцев в 170% и при обороте капитала, например в машиностроении, в 4 месяца, на самом деле есть убыточность). Это значит, что инфляционная спираль может поддерживать производство сверх естественного уровня за счет проедания будущего. И если там подавление инфляции, по теории, возвращает систему к исходному состоянию, то здесь и в условиях инфляции, и при ее подавлении так или иначе произойдет возврат к уровню реального ВВП ниже исходного.

В определенных условиях темпы роста инфляции могут быть ниже темпов роста ДМ, что отмечали даже оппоненты Кейнса. Это возможно в случае, когда мощности и рабочая сила недоиспользуются, склады перегружены. В этом случае увеличение ДМ и спроса могут оживить экономику. При этом большему количеству денег будет соответствовать большая масса товаров и инфляция может быть незначительной.

Но кризис экономики у нас не структурный и не циклический. В этих случаях рост ДМ мог бы помочь. В нашем случае рост ДМ, как показано выше, закончился инфляцией и еще большим дефицитом денег. Провал некейнсианской политики в Беларуси и попытки выйти из тупика привели к появлению очередного кентавра рыночного социализма — политики накачивания денег в обращение при одновременном сдержива-

нии цен командными методами.

Продолжение такой политики ведет, прежде всего, к росту рыночного курса доллара (чему не может противодействовать наше правительство). Импортное сырье для предприятий становится дороже, а заниженные цены на товары в Беларуси не окупают издержек. Поэтому при поставках на местный рынок предприятия становятся убыточными, а полки магазинов пустеют.

Точка естественного равновесия еще не установилась

Чтобы разобраться в происходящем, следует еще раз напомнить о природе кризиса экономики Беларуси да и других стран СНГ.

Здесь производство весьма неэффективно. Подобрать все легкодоступные ресурсы, система оказалась не в состоянии их обеспечить. Прежнее производство ВВП, ни воспроизводство основных фондов. Если в 90-х годах производство нефти в России, например, сократилось почти вдвое и, соответственно, почти вдвое сократилось потребление энергоресурсов в Беларуси, то при сохраняющемся ресурсоёмком производстве никакая кредитно-денежная политика не остановит спада.

Экономическая система должна установиться в новой точке естественного равновесия, соответствующей доступным ресурсам и эффективности производства. Для существенного повышения эффективности производства нужны его значительная модернизация и больше денег, которых у Беларуси нет. То, что мы сейчас наблюдаем, — сокращение производства и потребления — есть неизбежный процесс стабилизации в новом состоянии. Общество поневоле должно будет в конце концов свернуть часть производства и сосредоточиться на самом насущном, что буквально обеспечивает выживание.

Уровень потребления в точке равновесия может быть различным. Если экономика будет открыта и будут включены рыночные механизмы для эффективного использования всех имеющихся ресурсов, то уровень потребления в равновесном состоянии может быть таким, каким он является в соседней Литве. Если указанные реформы будут отсутствовать, то уровень потребления еще более понизится, потому что невозможно долго жить за счет проедания национального богатства.

Признаками отсутствия равновесия являются также бартер и неплатежи. Развитие бартера исключает из "довольствия" прежде всего бюджетную сферу общества. Следующим этапом агонии предприятий, нежизнеспособных в новых условиях, может стать работа без зарплаты.

Причины кризиса — в экономической несостоятельности сохраняемой общественной собственности. И спасение здесь следует искать не в некейнсианстве. Нужно начинать то, что называется либеральной рыночной реформой.

Теперь же, когда высокопоставленные чиновники загноили предприятия и себя в тупик, когда спад производства ВВП и уровня жизни стал близкой реальностью, начинаются попытки искать крайнего среди стрелочников. Только так можно рассматривать недавнюю публикацию в официальной "Советской Белоруссии". Говоря о пустых прилавках, автор статьи восклицает: "У нас же зачастую случается так, что чиновники всех уровней самые благие и безобидные намерения высшего руководства страны способны довести до абсурда" ("СБ", 26 сентября 1997 г.).

Никто не сомневается в том, что высшие руководители всех стран желают своему народу добра. Только не всегда благие намерения сбываются. Сколько лет, например, отсутствие реформ в Беларуси оправдывается стремлением не допустить снижения уровня жизни людей. В итоге в соседней Литве зарплата 215 долларов, пенсия — 75, а в Беларуси — 75 и 25 соответственно. Цены там ниже. А начинали все в 1991 г. с одного уровня.

Леонид ЗЛОТНИКОВ.

Статья подготовлена в рамках проекта НИСЭПИ "Преодоление антирыночных стереотипов в посткоммунистической Беларуси" при поддержке Фонда "Евразия".

1. Динамика ВВП и денежных доходов населения (октябрь 1996 г. — июль 1997 г.)

Месяц	Номинальные денежные доходы (трлн. BYB)	Темпы инфляции по потребит. цен		Реальные денежные доходы населения (трлн. BYB)	Розничный товароборот в сопост. ценах (октябрь 1996 г. = 100%)	Промиз. ВВП (октябрь 1996 г. = 100%)
		к предыд. месяцу	к октябрю 1996 г.			
1996 г.						
октябрь	14,4	—	100	14,4	100	100
ноябрь	14,7	103,9	103,9	14,14	96,6	82
декабрь	17,5	107,4	111,5	15,7	100,9	84,5
1997 г.						
январь	14,3	113,3	126,4	11,31	72,1	76,9
февраль	15,65	106,6	134,8	11,61	67,3	79,2
март	16,39	102,3	137,9	11,89	69,6	86,2
апрель	16,17	104,3	143,8	11,24	79,1	87,2
май	16,92	105	151	11,20	77,2	84,5
июнь	16,27	104,5	157,8	10,31	74,1	95,5
июль	17,21	101,4	160	10,75	80,4	102,1

2. Динамика денежной массы, инфляции, ВВП

	1991 г.	1992 г.	1993 г.	1994 г.	1995 г.	1996 г.	1 авг. 1997 г.
Денежная масса на конец года (млрд. BYB)	5,6	33,1	374	6.792	17.980	27.340	43.200
Номинальный ВВП (млрд. BYB)	6,42	91,4	1.037,6	18.047	85.900	179.800	206.800
Инфляция за год, раз (декабрь к декабрю)	2,48	16,6	20,9	20,6	3,44	1,4	1,45
Рост денежной массы, раз	—	5,91	11,3	18,1	4,75	1,52	1,59
Реальный ВВП, в % к предыдущему периоду	98,8	89,3	89,4	70,8	90	102,6	110

Жизнь по минимуму стоит 20 триллионов в месяц

Такая астрономическая цифра получится, если умножить стандартный минимальный потребительский бюджет в третьем квартале нынешнего года (1,9 млн. BYB) на 10 с лишним миллионов граждан нашей страны. Естественно, что годовая "минималка" будет стоить в 12 раз дороже — 240 трлн. BYB.

Между тем в январе — августе среднемесячное производство ВВП составляло именно 20 трлн. BYB. То есть чтобы всем и каждому, от пионера до пенсионера, обеспечить хотя бы минимальные потребности, надо все произведенное продавать. Понятно, что такого нет и быть не может, и надежды на лучшую жизнь следует связывать с реальным ростом производства, о котором много говорят, но который все еще остается фантомом политизированного сознания.

Вообще, статистика занятости, доходов и расходов населения относится, пожалуй, к наиболее проверяемой эмпирическим путем. Понятно, например, что показатели официальной безработицы занижены. Редкий человек, потеряв работу, пойдет регистрироваться на биржу труда, где ему назначат пособие, равное стоимости 2 кг колбасы, и выпустят наряд на общественные работы. Да и трудно не заметить, что власти и люди по-разному трактуют само это понятие — работа. Для власти максимальная занятость — самоцель, поэтому она сквозь пальцы смотрит на массовые нарушения трудового законодательства в виде, допустим, иницируемых администрацией отпусков без содержания. Для населения работа — это занятость, приносящая доход. Человек ведь продает свою рабочую силу не для цифры в отчете, а для того, чтобы жить.

Социально-экономический смысл заработной платы давно определен в теории, но не является тайной и для простого человека. Он, например, с удовольствием покупал бы те среднестатистические товары по среднестатистическим ценам, которые фигурируют в официальных расчетах уровня его жизни. Но таких товаров нет. И, в первую очередь, нет товаров дешевых, без чего заверения об улучшении качества и уровня жизни остаются только заверениями.

ЗАНЯТОСТЬ И БЕЗРАБОТИЦА

Одни показатели растут, другие — падают

На конец августа численность экономически активного населения составила 4,6 млн. чел., или 45,1% от общей численности населения страны. В их числе 4,5 млн. чел. (96,8%) заняты в экономике. Численность официально зарегистрированных безработных — 145,6 тыс. чел., или 3,2% экономически активного населения.

За семь месяцев численность принятых на работу превысила количество выбывших работников на 2,7%, в том числе за июль — на 14,2%. В связи с сокращением штатов, ликвидацией предприятий, организаций или их реорганизацией уволено 16,2 тыс. работников, или 3,8% от общего числа выбывших. В то же время на дополнительные введенные рабочие места принято 26,1 тыс. чел., или 6,1% от общего числа принятых на работу.

Сокращается численность работников, работающих в режиме неполного рабочего дня. В январе — июле полной занятости в течение рабочего дня не имели 231,1 тыс. чел. (6,1% всех работающих), 238,9 тыс. чел. (6,3%) были отправлены в отпуск по инициативе администрации, в том числе без сохранения заработной платы — 107,9 тыс. чел. (2,8%).

Численность работающих в режиме неполного рабочего дня в промышленности уменьшилась на 39%, в строительстве — на 45%, вынужденных отпусков — на 44% и 48% со-

ответственно.

В государственные службы занятости за содействием в трудоустрой-

стве обратилось 179,3 тыс. чел., из них статус безработного получили 139,7 тыс. чел. Численность официально зарегистрированных безработных сократилась на 21%. Численность безработных на конец августа составила 5,4 тыс. чел., что на 3,6% меньше, чем на конец июля.

По сравнению с августом прошлого года число свободных рабочих мест в отраслях экономики увеличилось на 88%, по сравнению с июлем 1997 г. — на 2% и составило 34,1 тыс. На одно свободное место или вакантную должность претендовали 4 безработных. В профессиональной структуре вакансий преобладают вакансии рабочих (86%).

С начала года при содействии госслужбы занятости трудоустроено 96,5 тыс. безработных, или 30% их общей численности. Показатель трудоустройства превысил прошлогодний на 41%. В общественных работах участвовали 15 тыс. чел., из них 9,5 тыс. безработных, или 6% их общей численности. Профессиональное обучение и переподготовку по направлению службы занятости прошли 17,5 тыс. безработных.

Средний размер пособия по безработице в августе составил 188,2 тыс. BYB (8% по отношению к средней зарплате).



Режим неполной занятости на предприятиях и в организациях в январе — июле

	Всего	Из них на предприятиях, в учреждениях и организациях			
		промышленности	строительств	транспорта	науки и научного обслуживания
Численность работников, работающих неполное рабочее время по инициативе администрации, тыс. человек	231,1	166,9	38,9	9,8	2,6
Неотработанные время работниками, работавшими неполное рабочее время					
тыс. человеко-часов	28.906	23.902	1.840	1.223	474
в расчете на одного работника, работавшего в режиме неполного рабочего времени, часов	125	143	47	125	185
Численность работников, которым были предоставлены отпуска по инициативе администрации, тыс. человек	238,9	167,7	48,5	9,9	1,2
Продолжительность отпусков по инициативе администрации					
тыс. человеко-дней	4.289	3.208	689	176	29
в расчете на одного работника, который был в отпуске, дней	18	19	14	18	24

Комментарий "БР"

С 1993 г. численность экономически активного населения (рабочей силы) снизилась на 532,7 тыс. чел., численность занятых — на 323,7 тыс. чел., а число безработных выросло на 90,9 тыс. чел. Произошло это по причине увеличения числа пенсионеров в общем количестве населения, высокой смертности лиц трудоспособного возраста и по ряду других причин, одна из которых — нерегистрируемая занятость (статистикой не отслеживается).

Ясно, однако, что и без учета нерегистрируемой занятости социальная нагрузка на белорусского работника возросла, и нести ее ему все труднее. Своим трудом он не только не может обеспечить нормальный уровень отчислений на социальное страхование, который гарантировал бы соответствие средней начисленной пенсии хотя бы минимальному потребительскому бюджету, но и сам не может заработать деньги, необходимые для нормальной жизни. Кроме того (хотя многим это кажется странным), и безработные имеют полное право на минимум достатка. О степени реализации этого права говорит средний размер пособия по безработице — 8% от МПБ. Для непредвзятого наблюдателя — это самый красноречивый показатель реально-

го состояния белорусской экономики.

Как живут эти люди? Прирабатывают, где и как только могут. Что касается колхозников, то между ними и властью заключена негласная конвенция: зарплату им не платят, но и колхозные повинности установлены минимальные — такие, что позволяют вести собственное хозяйство и таким образом сводить концы с концами.

Вообще страна напоминает осажденную врагом крепость, гарнизон которой, спасаясь от голода, засекает каждый клочок земли. Сегодня 70% из 3,6 млн. белорусских семей имеют земельные участки средним размером в 30 соток, на которых с пониманием ответственности момента выращивают все, что может и не может расти в нашей широте.

И конца этому агроспихозу, который выдается за рыночное реформирование земельных отношений, пока не видно. Здесь же обеспечивается и примитивная, на уровне прошлого века, занятость, которая столь же свидетельствует об усердии трудящихся, сколь и о бесперспективности этого занятия.

Больше всех получает таможня

ДОХОДЫ И РАСХОДЫ

В январе — июле производство ВВП возросло почти на 15% против прошлогоднего, реальные располагаемые денежные доходы населения увеличились на 7%. Но граждане практически не ощущают роста производства и теоретически связанного с ним роста потребления.

Номинальная среднемесячная зарплата в январе — июле составляла 1902,8 тыс. BYB и возросла по сравнению с прошлым годом в 167 раз, реальная — на 9%. В июле зарплата в социальном обеспечении составила 1243,2 тыс. BYB, в сельском хозяйстве — 1301,5 тыс. BYB, общепите — 1371,7 тыс. BYB, непродовольственных видах бытового обслуживания населения — 1463,8 тыс. BYB, что на 36-46% ниже, чем в среднем по народному хозяйству.

Больше всех получали таможенники — 5365,9 тыс. BYB в июле, работники предприятий трубопроводного транспорта — 5168,9 тыс. BYB, за ними с отрывом в 600-1000 тыс. BYB следовали банковские служащие, хозяйственные управленцы и юридические чины. Зарботки этих категорий в 1,5-2,3 раза превышали средний уровень.

С 25 июля по 25 августа погашено 776,3 млрд. BYB задолженности по заработной плате, которая накопилась в январе — июне, но уже в июле образовалась новая задолженность в размере 502,8 млрд. BYB. Более половины (303,9 млрд. BYB) приходилось на колхозы и совхозы, 14% — на предприятия Минпрома. Работникам бюджетной сферы зарплата выплачивается регулярно (задолженность по выплате в учреждениях культуры составляла 0,02%, образования — 0,4%). В других отраслях, за исключением железнодорожного транспорта, она значительно выше.

Начисленная среднемесячная зарплата по народному хозяйству составила 203,1% прожиточного минимума (60% от минимального потребительского бюджета, что, по расчетам Минтруда, в июле составило 1.132 тыс. BYB). Зарботок колхозников составлял 103,9% МПБ, таможенников — 474%, банковских служащих — 420,9%.

Средний размер назначенных пенсий, взятых в среднесрочной перспек-

тиве, практически не изменяется: в прошлом году он составлял 53% МПБ, в январе — августе нынешнего — 56%.

В общем объеме денежных доходов населения зарплата работников (включая выплаты социального характера) за 7 месяцев составила 63.403 млрд. BYB, социальные трансферты (пенсии, пособия, стипендии) — 17.947 млрд. BYB, доходы от собственности (дивиденды, проценты по ценным бумагам) — 1725 млрд. BYB, доходы от предпринимательской деятельности — 29.855 млрд. BYB.

Из своих общих доходов на покупку товаров и услуг население израсходовало 84.852 млрд. BYB, на оплату налогов и добровольных взносов — 7.688 млрд. BYB, на накопление сбережений во вкладах и ценных бумагах, покупку валюты — 17.658 млрд. BYB.

Вклады населения в коммерческих банках (остатки средств на счетах "до востребования" и на срочных счетах в национальной и иностранной валюте) на 1 сентября составили 10,3 трлн. BYB. С начала года остатки вкладов увеличились на 34,7% при росте потребительских цен за этот период на 44,6%.

Минстат приводит натуральные показатели динамики покупательной способности населения, которым можно верить, а можно и не верить. Допустим, измеряемая в литрах водки, она за 7 месяцев вроде бы выросла. Но уже в августе — сентябре водка значительно дорожала, не оставались неизменными цены и на другие товары широкого народного потребления. Фактически статистика использует прием моментальной, но усредненной фотографии, а население проводит ежедневный конкретный ценовой мониторинг, оплачивая его из собственного тощего кошелька. В этой ситуации совпадения результатов ожидать не приходится.

Структура использования денежных доходов населения в 1997 г. (в %)

	Денежные доходы	Из них использовано на			
		покупку товаров и оплату услуг	оплату налогов и добровольных взносов	накопление сбережений во вкладах и ценных бумагах, покупку валюты	Прирост, уменьшение (-) денег на руках
Январь	100	72,2	5,9	23,4	-1,5
Февраль	100	66,4	5,6	24,7	3,3
Март	100	71,6	5,9	19,8	2,7
I квартал	100	70	5,8	22,6	1,6
Апрель	100	75,4	7,2	16,9	0,5
Май	100	74,3	6,8	14,8	4,1
Июнь	100	80,9	7,9	6	5,2
II квартал	100	76,8	7,3	12,6	3,3
I полугодие	100	73,5	6,6	17,4	2,5
Июль	100	84,2	8,1	5,8	1,9
Январь — июль	100	75,2	6,8	15,6	2,4

Покупательная способность денежных доходов населения (кг)

	Январь — июль	
	1996 г.	1997 г.
Говядина	34	35
Рыба мороженая	34	29
Масло животное	21	22
Масло растительное	42	43
Молоко, литров	229	299
Яйца, штук	792	760
Сахар	99	91
Хлеб пшеничный I сорта	165	158
Картофель	267	453
Капуста	130	170
Водка, литров	19	21

Структура денежных доходов населения в январе — июле 1997 года (в %)

	Январь — июль 1997 г.	Справочно январь — июль 1996 г.
Всего денежных доходов	100	100
в том числе:		
зарботная плата работников, включая выплаты социального характера	56,2	54,1
социальные трансферты	15,9	17,2
доходы от собственности	1,5	3,2
доходы от предпринимательской деятельности и другие	26,4	25,5

Материалы страницы подготовил Константин СКУРАТОВИЧ.

ВАЛЮТНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

Рубль улетел

Политические события прошедшей недели, осложнившие отношения России и Беларуси, впервые оказали заметное влияние на динамику курсов межбанковского валютного рынка. Таково мнение большинства операторов рынка ОКВ и представителей белорусского Минфина. Курс белорусского рубля к доллару упал до небывалого уровня — 40.400 BYB/USD.

В начале недели котировки снижались обычными темпами: в понедельник и вторник — 37.800-37.900, в среду — 38.200-38.300, в четверг — 38.900-39.100 BYB/USD. Однако в пятницу, на следующий день после инцидента с путешествием А. Лукашенко в Россию, спекулянты, играющие на повышение, начали подогревать страсти. К 10 утра в Москве котировка достигла отметки 40.200, а через некоторое время — 40.400 BYB/USD. Правда, подобный курс продержался всего несколько часов. К закрытию торгов стоимость доллара снизилась до 39.300-39.500 BYB. А котировки с расчетом упали в понедельник до 39.300-39.500 BYB/USD.

Аукцион КО Нацбанка, проводившийся 30 сентября, по мнению Александра Смирнова, дилера Кредитимпекс Банка, не смог оказать ощутимого влияния на стоимость ресурсов. Всю неделю она находилась в пределах 13-20% годовых (по ставкам overnight). Оценивая происшедшее, можно с уверенностью сказать, что на предстоящей неделе котировка белорусского рубля вернется на прежние позиции.

Судя по динамике последних недель, неизбежной становится операция, аналогичная проведенной в начале текущего года девальвации курса рубля. Ведь сейчас разница между официальным и реальным курсами составляет 30%. Столько теряют экспортеры при продаже валютной выручки.

Стоимость доллара на МВБ за пять сессий выросла на 130 пунктов и на 3 октября составила 27.960 BYB/USD. Курс немецкой марки сохраняется без изменений — 15.800 BYB/DEM. Российский рубль, оставшийся в понедельник и вторник на уровне прошлой недели (4.73 BYB/RUR), в среду упал на один пункт, в четверг — еще на один. В пятницу его котировка равнялась 4.71 BYB/RUR. Вероятнее всего, "сверху" приняли решение сэкономить на расходах за энергоносители. Однако при этом подрывается белорусский экспорт.

Значительный рынок произошел в курсовой стоимости украинской гривны. Приrost ежедневно увеличивался (с 200 пунктов во вторник до 550 в пятницу). К концу недели котировка равнялась 21.250 BYB/UAH, что на 1.000 пунктов выше, чем неделей ранее.

Объем реализации доллара вырос в сравнении с предыдущей неделей более чем на 0,5 млн. USD и составил 14,585 млн. USD. Торговля маркой шла еще более активно: объем реализации вырос почти в два раза и составил 3,706 млн. DEM. Российских рублей продано 37,184 млрд., что почти на 15 млрд. больше, чем неделей ранее. Рост курса снизил интерес покупателей к украинской гривне. В результате продано 2,69 млн. UAH против 3,6 млн. на прошлой неделе.

Анатолий ТАРАХОВИЧ.

ФИНАНСОВАЯ ХРОНИКА

22 сентября зарегистрирован новый устав Ассоциации белорусских банков. Существенные изменения произошли в структуре руководства АББ: упразднена должность президента, появилась должность исполнительного директора. Новый устав расширил полномочия Совета АББ и его председателя.

24 сентября правление Нацбанка приняло решение (протокол № 23) о перерегистрации АКБ "Минсккомплексбанк" в совместный белорусско-российский банк со следующим распределением долей в уставном фонде банка: 49% — российская сторона, 51% — белорусская. В составе российских акционеров — ОНЭКСИМ Банк и АКБ "МФК". Доля государственной собственности в уставном фонде Минсккомплексбанка от белорусской стороны составляет 32%.

Нацбанк обратился к АББ с просьбой поручить кредитному комитету ассоциации проработать вопросы по созданию механизма экспертизы проектов импортозамещения для принятия решения об их кредитовании. К обсуждению этих вопросов рекомендовано привлечь банки, уполномоченные обслуживать государственные программы. Предложения ассоциация планирует учесть в рабочем плане Нацбанка, а также в докладе НБ о выполнении мероприятий по реализации государственной программы импортозамещения.

В настоящее время НБ изучает вопрос о порядке взыскания налоговыми органами платежей в бюджет со счетов плательщиков и приостановления операций по платежам, открытым в банках РБ. Об этом сообщают

НБ в своем письме банкам.

Действующее ныне законодательство, говорится в письме, предусматривает право налоговых органов выдавать банкам распоряжения на беспроцентное взыскание платежей по расчетным (текущим) счетам, открытым в банках для должников, валютным счетам, субрасчетным счетам нехозрасчетных подразделений, корпоративным депозитным счетам, а также по осудным и спецсудным трастовым, корреспондентским и др., если на них зачисляется выручка от реализации продукции (товаров, работ, услуг) в доход субъекта хозяйствования — правонарушителя.

При отсутствии денежных средств на этих счетах или их недостаточности для расчетов с бюджетом и внебюджетными фондами, создаваемыми ВС РБ, ГНИ вправе выставить распоряжения на беспроцентное взыскание платежей одновременно ко всем упомянутым счетам должника и дебитора должника. Налоговикам также предоставляется право в установленных законом случаях приостанавливать операции плательщиков по расчетным и др. счетам в финансово-кредитных учреждениях. В связи с изложенным НБ обратился к банкам с просьбой предоставить информацию о случаях, когда реализация установленного порядка нанесла ущерб субъектам хозяйствования или банкам.

В рамках 6-го международного специализированного салона "Современный офис и банк", который пройдет в Минске 27-30 октября, АББ намерена провести семинар по теме "Банковские информационные технологии".

МЕБЕЛЬ И КРЕСЛА
ДЛЯ ОФИСА И ДОМА

ЮРАТЭ
О Ф И С

Магазин "ДЕКОР" пр.Пушкина 50
Тел/факс: 236-51-48
Тел.: 236-14-63

Пользуйтесь преимуществами работы с российским банком!

Банк "Диалог-Оптим"

Лиц. ЦБ РФ №3107 от 04.10.94

- * регистрация российских предприятий
- * открытие счетов в банке
- * конвертационные и дилинговые операции
- * управление счетом из Беларуси по модему или факсу
- * персональный менеджер, полная конфиденциальность

тел.: (095) 339 27 49

Москва, ул. Профсоюзная, 93 А

E-mail: diop@aha.ru Интернет: www.dialog-optim.com

ИНВАЛЮТНЫЕ СЧЕТА

Слишком дорогая реабилитация

Новое положение НБ может облегчить вывоз капитала

Родившееся в сентябре в стенах Национального банка РБ "Положение о счетах и вкладах физических лиц в иностранной валюте", в котором впервые вводится понятие "счета на предъявителя" (эдакий кодированный валютный счет "по-белорусски"), вызвало у банков некоторый энтузиазм: 5 из них уже направили в НБ свои ходатайства о выдаче разрешений на проведение соответствующих операций. Однако о применении этого документа на практике в ближайшей перспективе говорить рано.

Одно из заявлений Президента России, сделанное им недавно в Совете Федерации, касалось вопроса экономической амнистии капиталов. Объявленная амнистия, по словам Бориса Ельцина, оказалась фактически проигнорированной его подчиненными. Более того, Банк России почти в открытую выразил сомнение в целесообразности и возможности возвращения в страну беглого капитала (причина такого возмущения лежит на поверхности: ЦБ РФ до сих пор так и не справился с созданием системы предотвращения "отмывания" криминальных денег). Ельцин заявил, что такая позиция ошибочна: Речь идет не о прощении криминального капитала. Речь идет о призыве в национальную экономику капитала, бежавшего не от закона, а от политической нестабильности и опасности коммунистической реставрации.

А что делает Беларусь со своим "беглым" капиталом? Вроде бы тоже (почти синхронно с РФ) создает условия для его возвращения. Во всяком случае, вышеуказанный документ нацелен и в эту сторону. Однако знакомство с его деталями заставляет предполагать, что многое в положении помогает его быстрой реализации, а результат применения может оказаться противоположным желаемому.

Степени защиты

В первую очередь отметим нечеткость многих абзацев нового нормативного акта — именно она лишает банки возможности уже сегодня начать привлечение в свои закрома "анонимной валюты".

Судя по комментариям банкиров, недостаточно конкретен пятый раздел положения, описывающий термин "счет на предъявителя", а также порядок его открытия и эксплуатации.

В частности, много вопросов вызывает упоминание о степенях защиты электронной подписи клиента. Доступ к счету должен содержать не менее четырех степеней защиты от несанкционированного доступа, говорится в п. 5.3 документа НБ. А в п. 5.4 записано: "Основанием для проведения операции является распоряжение клиента с его электронной подписью".

Расшифровки терминов "четыре степени защиты" и "электронная подпись" в положении нет.

Если здесь подразумевается только что упомянутая электронная подпись, размышляют банкиры, то это действительно достаточно надежный и уникальный инструмент защиты. Но он весьма недешев (разработкой программного обеспечения для таких подписей занимается НИИ по информатизации Беларуси).

Если же имеется в виду, что для защиты от несанкционированного доступа и способа управления счетом банк должен выдать клиенту пластиковую карточку, то для этого было бы достаточно и широко применяемого в мировой практике ПИН-кода (четырёхзначный шифр), а также трех других оговоренных паролей, значение которых клиент должен последовательно ввести в банкомат (например, номер счета, дата последней операции и др.).

Стоит добавить, что начальные варианты проекта рассматриваемого положения НБ содержали жесткие и конкретные указания о степенях защиты. Однако (видимо, в связи с тем, что в Беларуси в

настоящее время готовится проект закона об электронном документе) Нацбанк не счел необходимым вдаваться в детали.

Банкомат

Еще один неразрешенный пока вопрос касается п. 5.9. положения НБ, в котором говорится, что получение наличной инвалюты со счета (вклада) "на предъявителя" производится только через механическое устройство для получения наличных денежных средств (банкомат). На сегодняшний день банкоматами располагают лишь БелВЭБ. Да и тех всего-то 5 штук. Так что данный пункт может послужить формальным предлогом для отказа в выдаче остальным банкам-ходатаям разрешения на проведение операций по счетам "на предъявителя".

Стоимость банкомата колеблется в пределах от 30 до 60 тыс. USD. Это наверняка неплановые расходы, что для некоторых банков может стать причиной определенной заманки. Либо же они в пользу данной модернизации откажутся от других.

Система удаленного доступа

Далее процитируем норму, содержащуюся в пункте 5.4: "Распоряжение счетом осуществляется физическим лицом при помощи специализированной компьютерной системы только из помещения банка".

Почему клиент банка может управлять своим счетом лишь из помещения банка, если в Беларуси уже достаточно распространена система удаленного доступа "Банк — клиент"? Да потому, что Нацбанк, уже "имевший счастье" непосредственно столкнуться с несанкционированными проникновениями в электронные сети, решил гарантированно исключить из игры "хакеров", закупив операции в локальных сетях без внешних выходов. Это решение, конечно, повысит безопасность системы, но неизбежно сузит круг клиентуры.

Кроме того, НБ намерен подвергнуть строгой проверке на предмет надежности программное обеспечение, которое должны разработать банки для проведения рассматриваемых операций.

Кто не успел...

И все-таки, несмотря на все сказанное и недосказанное, банки заявляют о своем

желании потратиться на внедрение новой услуги.

Оно и понятно: всегда важно застолбить за собой открывающуюся нишу в числе первых. С другой стороны, как показывает практика, клиент, однажды обратившись за какой-либо услугой в банк, обычно в нем и остается (при условии, конечно, что банк ни разу не нарушит своих обязательств перед этим клиентом). И даже демпинг комиссионных вознаграждений, который, как правило, предлагают банки, получившие лицензию позже, уже мало что способен изменить. Наконец, практика подсказывает, что заданные Нацбанком правила с течением времени неизбежно обстраивают все большими ограничениями. Так что и тут: терять время — значит терять деньги.

Словом, есть разрешение "сверху", есть желание работать у исполнителей. Дело за малым: нужны клиенты. Но захотят ли они воспользоваться новой "дорогой домой"? В этом как раз сомнений больше всего.

Пошлины

Один из барьеров, установленных для "беглого" капитала на трассе Балтия — Беларусь (Швейцария — Беларусь и т. д.), — это пятипроцентная пошлина, которую банк обязан снять в пользу государства с суммы наличной инвалюты, поступившей из-за границы на клиентский счет "на предъявителя". Наверняка банки с указанной суммой возьмут и свою комиссию. В результате клиент-инкогнито, пожелавший хранить свои деньги поближе к дому, уже теряет чуть ли не 10%.

Но это еще не все. Деньги, которые не очень хочется показывать, — в основном большие деньги. Поэтому их владелец столкнется с еще одной проблемой — декларированием суммы, превышающей предельные 500 МЗП. Дабы избежать этой неприятности, ему придется раздробить свой капитал на суммы, кратные 500 МЗП (сегодня это чуть больше 3,5 тыс. USD) и открыть несколько счетов. За открытие каждого из них банк тоже возьмет изд.

А в итоге окажется, что билет назад для "беглого" капитала стоит слишком дорого.

Зато резидент Беларуси, пожелавший тайно перебраться за границу свою валюту, понесет гораздо меньшие расходы. И вполне вероятно, что они покажутся ему приемлемыми.

Таким образом, положение улучшилось условия не для возврата капиталов, а для того, чтобы валюта уходила за границу еще "тише", чем прежде.

Елена ФАЛЕЙ.

Пользуйтесь преимуществами работы с российским банком!

Банк "Диалог-Оптим"

Лиц. ЦБ РФ №3107 от 04.10.94

Регистрация предприятий в России

Полная стоимость регистрации — 200 у.е.

Открытие рублевого и валютного счетов в банке

Бухгалтерское сопровождение

тел.: (095) 339 27 49, 203 12 57

Москва, ул. Профсоюзная, 93 А

E-mail: diop@aha.ru Интернет: www.dialog-optim.com

Спрос придется стимулировать

После нескольких утомительных размещений ГКО, которые растягивались почти на неделю, Минфину наконец-то удалось собрать необходимые средства в день аукциона.

Аукцион

Для аукциона по размещению ГКО 67-го выпуска, который состоялся 30 сентября, ситуация складывалась благополучно, так как предстояло погашение 55-го выпуска, и инвесторы могли воспользоваться данными деньгами для участия в аукционе. И все же снижение накануне ставки рефинансирования могло сказаться на объеме спроса негативно.

Спрос действительно оказался невысоким по сравнению с объемом эмиссии, но необходимый объем погашения он покрывал. Прогнозируя недостаточность спроса, инвесторы надеялись, что

Минфин пойдет на повышение доходности или решит провести доразмещение, как это было раньше. Однако эмитент взял ровно столько, сколько требовалось для погашения, и на этом закончил выпуск. Возможно, сказалось желание провести через два дня первый выпуск ДГО.

На этой неделе ожидается еще один аукцион и снова вместе с погашением 56-го выпуска, однако объем погашения будет значительно выше — около 430 млрд. BYB. Так что на этот раз у Минфина могут возникнуть проблемы со спросом, и доразмещение вряд ли удастся избежать.

Вторичный рынок

Два аукциона подряд не могли не сказаться на ставках вторичного рынка ГКО, который продолжает испытывать нехватку денежных ресурсов.

Ставки по сделкам сроком на один день были особенно высокими в день аукциона и доходили до 35% годовых. В дальнейшем они постепенно снижались до 25%, что в основном было связано со снижением спроса на "короткие" деньги.

Ставки по сделкам сроком на 7-10 дней также были повышенными в середине недели. Во вторник и среду такие деньги можно было разместить под 30-32%. Деньги сроком на 2-3 недели стоили от 26% до 30%. Сделки сроком на месяц заключались по более высоким ценам — 30-33%. Продолжают пользоваться спросом и ресурсы сроком на 8-9 месяцев. Ставки по таким сделкам по-прежнему не превышают ставку рефинансирования.

На текущей неделе ситуация, скорее всего, останется напряженной и рост ставок продолжится, особенно в первой половине недели (в связи с аукционом). Наибольшего увеличения ставок следует ожидать по однодневным сделкам и сделкам сроком на 4-7 дней.

Ирина КРЫЛОВИЧ.

При информационной поддержке компании "БЕЛИНТРАСТ".

Результаты аукциона по размещению ГКО 67-го выпуска

Дата размещения	30.09.1997 г.
Дата погашения	1.07.1998 г.
Срок обращения	274 дня
Объем эмиссии	570 млрд. BYB
Спрос по предложенным ценам	376,7 млрд. BYB
Объем размещения	
по номиналу	362,87 млрд. BYB
Объем привлеченных средств	285,7 млрд. BYB
к объему эмиссии	63%
к объему спроса	76%
Минимальная цена продажи	78,49% от номинала
Средневзвешенная цена продажи	78,73% от номинала
Доходность по минимальной цене	36,51% годовых
по средневзвешенной цене	35,99% годовых

ВЕКСЕЛЬ

Долгов Все больше

Единственный сегмент рынка ценных бумаг, на котором сохраняется высокая активность, — вексельный рынок — продолжает привлекать новых профучастников и векселедателей.

За последний месяц, в частности, в заявках появились векселя завода "Электроника", "Лидастир", "Лидаагропромаша", Комбината текстильных материалов г. Борисова и некоторых других. Характерно, что нельзя говорить о какой-то отраслевой однородности этих предприятий.

Увеличилось также и число предложений долгов многих предприятий. Так, по векселям "Ударника" их стало в 2 раза больше (см. таблицу, где приведена часть заявок, сведения о которых предоставляются "Агентством финансовых новостей").

Сообщили о своих заявках и новые участни-

ки рынка: "Фондовый альянс", ЗАО "Лидастир", и др. В таком качестве выступило и ПО "БелАЗ", предложившее долговые обязательства Ярославского моторного завода.

Вексельный рынок РБ не обошли изменения ценовой политики в стране, что выразилось в тенденции роста цен спроса на долговые обязательства и падения цен предложения. Большая часть заявленных цен за месяц не изменилась, но число корректировок все же значительно. Цены спроса выросли на 10-15%, а цены предложения упали на 5-10%.

Котировки долговых обязательств на внебиржевом рынке на 3.10.1997 г.

Эмитент	Сумма долга (млн. BYB)	Спрос, % к номиналу	Предл., % к номиналу	Продавец/покупатель	Дата зана.	Примечание
Завод "Ударник"	500-1 000	55		R.S.MAZA	29 сент.	Зачет, гарантия, получ. продукции
	1 000 RUR	65	72	ИК "Баррель"	29 сент.	
	300		дог.	ООО "Фондовый альянс"	30 сент.	
	200		90	Сток & Трест	1 окт.	
Завод "Центролит"	600		90	Сток & Трест	1 окт.	Гарантия, получ. продукции
Завод "Электромодуль" г. Молодечно	500		85	Сток & Трест	1 окт.	

Агентство финансовых новостей. Тел.: 262-25-44.

Вначале объединимся информацией

НОВОСТИ БФА

На последнем заседании совета Белорусской фондовой ассоциации (БФА) принято решение о создании единой нормативно-правовой базы БФА по вопросам регулирования рынка ценных бумаг.

Намечено также координировать деятельность членов БФА в случае возникновения в процессе работы правовых проблем. Для этого, в частности, запросы в высшие инстанции будут направляться исключительно от имени ассоциации, а о полученных ответах будут информироваться все члены этой организации.

А главной темой заседания стало участие ассоциации в процессе разработки законодательства. Ранее обсуждались проекты Закона "О ценных бумагах и фондовых биржах" и Временного положения "О саморегулируемых организациях профессиональных участников рынка ценных бумаг". Теперь решено предложить БФА участвовать в разработке раздела по ценным бумагам государственной программы Минэкономики "Разработка рекомендаций по совершенствованию механизма государственного регулирования денежно-кредитной системы РБ на 1998 г."

Отсутствие необходимых документов сдерживает и развитие самой ассоциации. До момента утверждения положения о саморегулируемых организациях профучастников решено отложить созыв конференции с целью избрания ее наблюдательного совета.

Состоялось наконец-то и первое расширение ассоциации — ее новым членом стал Республиканский центральный депозитарий ценных бумаг РБ.

Подготовлено по информации БФА.

Инвесторы чего-то не поняли

НОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ

Неудачей закончилась попытка Минфина разместить на прошлой неделе первый выпуск новых ценных бумаг — государственных долгосрочных облигаций с купонным доходом.

В аукционе приняли участие 8 инвесторов. Общая сумма заявок — порядка 32 млрд. BYB — не смогла перекрыть 10-процентный барьер от объема эмиссии (последний был объявлен в размере 500 млрд. BYB), и выпуск был признан несостоявшимся.

Такие результаты выглядят достаточно странно. Инвесторы уже давно говорят о необходимости выпуска новых бумаг. При этом неоднократно подчеркивалось, что вместе с удлинением сроков обращения по ГКО необходимо вводить ценные бумаги с купонным доходом, которые бы создавали краткосрочную привлекательность "длинным" бумагам.

Однако когда выпуск таких бумаг стал наконец реальностью, инвесторы не захотели активно участвовать в аукционе. Среди причин наблюдатели называют не слишком привлекательные условия выпуска по срокам обращения, а также неудачное соседство проводимого аукциона с аукционом ГКО.

Действительно, срок обращения ГДО достаточно велик — два с половиной года. Однако в отличие от ГКО, доход по которым инвестор получает только при погашении, в данном случае доход выплачивается каждые три месяца. (Мы не учитываем возможность получения дохода на вторичном рынке, так как никаких отличий в обращении ГКО и ГДО там нет). Ставка купона в соответствии с Инструкцией о порядке выпуска, обращения и погашения ГДО-КД определяется "исходя из доходности по средневзвешенной цене ГКО по выпускам, произведенным в период, предшествующий периоду, за который начисляется купон". Таким образом, по несостоявшемуся первому выпуску ставка первого купона, выплата которого должна была состояться 2 января, составила бы 38,41% годовых (по результатам III квартала текущего года).

На сегодняшний день эта доходность превышает аукционную доходность по девятимесячным ГКО (за день до проведения выпуска доходность по средневзвешенной цене на аукционе по размещению ГКО 67-го выпуска составила 36%), и доходность вторичного рынка, где ставки по сделкам сроком на три месяца не превышают 34%, а ставки по сделкам сроком на девять месяцев находятся на уровне ставки рефинансирования или чуть выше — 37% годовых.

Помимо купонной доходности, предусмотрена возможность покупки данных бумаг на аукционе с дисконтом. В связи с тем,

что аукцион признан несостоявшимся, осталось, к сожалению, неизвестным, на какую цену согласился бы Минфин. Тем не менее рискнем предположить, что он не пошел бы на ее значительное снижение по сравнению с номиналом, посчитав, что купонная доходность и так достаточно высока.

Конечно, "плавающий" купон, который устанавливается в зависимости от доходности аукционов ГКО, а следовательно — от ставки рефинансирования, каждый воспринимает по-своему. С одной стороны, при постоянном снижении ставки рефинансирования (именно такой процесс мы наблюдаем сегодня) за три месяца здесь можно получить большую доходность, чем по ГКО. При тенденции понижения ставки рефинансирования ставка первого купона всегда будет превышать доходность для ГКО, размещенного одновременно с ГДО. При этом часть дохода по ГДО инвестор получит через три месяца, а по ГКО — только через девять.

С другой стороны, если ставка рефинансирования снижается очень быстро, то за все девять месяцев покупатель ГКО получает доходность на уровне ставки рефинансирования на дату размещения, тогда как при выплате второго купона по ГДО ставка может оказаться значительно ниже, а суммарный доход (после погашения третьего купона, то есть по прошествии девяти месяцев) — не выше дохода по ГКО. При этом по краткосрочным бумагам через девять месяцев инвестор получает помимо дохода и всю сумму вложенных денег, а по ГДО — лишь часть дохода в виде купона. И все же с учетом того, что большинство инвесторов при погашении вновь инвестируют полученные деньги в новые выпуски уже по новым ценам, в долгосрочной перспективе ГДО могут оказаться более выгодными.

Безусловно, для инвесторов представляет интерес также возможность диверсифицировать свой портфель, используя и те и другие бумаги в зависимости от тенденций на финансовом рынке. Каждый может выбрать для себя собственную схему и, имея возможность продать бумаги на вторичном рынке, оперативно управлять своим портфелем. Однако отсутствие нормальной биржевой торговли на основе соотношения спроса и предложения по государственным ценным бумагам значительно снижает привлекательность связи ГКО — ГДО для нашего рынка. Как показал опыт России, колебания цен по купонным бумагам на вторичном рынке более значи-

тельны, чем по ГКО, и одновременная работа на этих двух рынках позволяет дилерам получать дополнительный доход.

Необходимо отметить, что далеко не все наши банки работали на рынке ГКО-ОФЗ России самостоятельно, поэтому среди причин неудачи первого выпуска можно считать и страх некоторых первичных инвесторов перед неизвестностью. Многие, вероятно, решили понаблюдать со стороны, какие же цены будут устанавливаться в заявках другие инвесторы. А цены были очень разными: от вполне реальных (98% от номинала), которые, скорее всего, были бы удовлетворены Минфином в случае нормального спроса, до совершенно абсурдных — 49,35% от номинала. Такую цену, вероятно, нужно рассматривать просто как желание принять участие в аукционе, не покупая бумаги.

Еще одной из причин недостаточного спроса явилось отсутствие информационной подготовки выпуска. Постоянные проблемы с регистрацией основных документов и недавняя отмена уже готовившегося выпуска, скорее всего, сбили первичных инвесторов с толку. Большинство банков, возможно, просто не смогли подготовить к аукциону необходимые средства. Что же касается возможности привлечения денежных средств широкого круга инвесторов, то вряд ли простые юридические лица вообще что-либо слышали о новых государственных бумагах и условиях их обращения.

Показательным является и отсутствие интереса к ДГО со стороны нерезидентов, хотя доходность здесь можно считать достаточно привлекательной по сравнению с госбумагами соседних государств. Очевидно, методы валютного регулирования не способствуют притоку в нашу страну иностранного капитала, хотя теоретически НБ в новых документах не ограничивает возможность конвертации валюты нерезидентов при вложениях в госбумаги.

Сам внебиржевой валютный рынок, который на прошлой неделе испытал очередное потрясение и "оттянул" на себя значительные средства, также не способствовал активности как зарубежных, так и отечественных инвесторов на первом аукционе ГДО.

Воспринимая неудачу как закономерную судьбу "первого блина", Минфин в середине октября намерен провести еще один выпуск. По сути, для эмитента достаточно разместить хотя бы 10% эмиссии, остальное можно отдать Нацбанку, который затем уже будет выходить с данными бумагами на вторичный рынок.

Ирина КРЫЛОВИЧ.

ПРЕДПРИЯТИЕ АРЧИБА

Покупаем долговые обязательства

ТЕЛ. 231-56-08
231-89-10

НОРМАТИВНАЯ БАЗА

Нацбанк письмом № 956 от 30.09.1997 г. внес дополнение к Временным правилам выпуска и обращения векселей в народном хозяйстве, которое вновь вводит обязательную уплату вексельного сбора. Обязательство по уплате возлагается на векселедателя. При этом отмечается, что вексель, по которому сбор не уплачен, не имеет юридической силы.

Письмом № 02012 от 29.09.1997 г. Нацбанк разъяснил порядок зачета в выполнение резервных требований государственных ценных бумаг. Предполагается, что в зачет принимаются только государственные ценные бумаги РБ,

эмитентом которых является Минфин и которые приобретены банками при первичном размещении.

Таким образом, в зачет не будут приниматься ГКО других стран СНГ (как это бывало раньше с российскими бумагами), а также те бумаги, которые приобретены на вторичном рынке. Упоминание в качестве эмитента Министерства финансов, вероятно, означает, что не будут приниматься в зачет и КО Нацбанка. Эти бумаги не являются государственными, однако данный статус НБ пытался оспорить для получения льготного налогообложения.

Где Лондон, а где Москва

ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ

МОНИТОРИНГ

Развитие ситуации на российском рынке цветных металлов свидетельствует о все большем его обособлении от рынка мирового

В последнее время достаточно заметной тенденцией стало сокращение присутствия России на зарубежных рынках. С одной стороны, это объясняется общим падением мирового спроса на ряд цветных металлов промышленной группы (прежде всего на алюминий, медь, никель), одним из основных поставщиков которых является РФ. С другой стороны, постоянный рост издержек российских производителей резко снижает ценовую привлекательность их продукции.

Еще в начале мая на Лондонской бирже металлов (LME) по 4 из 6 базовых цветных металлов (алюминий, медь, никель и цинк) отмечался прирост цен предложения за наличный товар от 1,7% до 21,93% относительно начала года. Стоимость меди марки А поднялась тогда до самого высокого уровня за все 9 месяцев 1997 г. — 2,580 USD/т. Только котировки свинца и олова, достигнув своего пика в марте, к маю установились на уровне на 2,4-4,3% ниже январского показателя. Такое состояние конъюнктуры в купе с благоприятной экономической ситуацией в США позволяло большинству аналитиков вполне обоснованно прогнозировать долгосрочный подъем в этом секторе рынка.

Однако уже в июне на LME прозвучал "первый звонок", но большинству цветных металлов промышленной группы цены на наличный товар весьма заметно пополнили вниз: алюминий подешевел на 5,25%, медь — на 3,37%, свинец — на 3,43%, никель — на 4,03%, олово — на 2,47%. Лишь цинк, "выламываясь" из общей тенденции, подорожал на 1,57%.

Правда, июль несколько успокоил трейдеров, оперирующих на основных мировых рынках цветных металлов. При том, что цены на медь и олово продолжили свое падение, остальные товары этой группы стали дорожать: алюминий — на 10,91% (до 1,702,5 USD/т — самый высокий уровень в этом году), свинец — на 2,89%, никель — на 5,7%, цинк — на 11,76%.

По мнению аналитиков, основным фактором столь впечатляющего подорожания цинка явилось значительное сокращение биржевых

запасов этого металла. Дополнительно осложнило ситуацию введение ограничений на экспорт правительством КНР. Возникли опасения, что из экспортера цинка Китай может превратиться в его импортера. Причиной роста цен на алюминий также стала информация о сокращении уровня его товарных запасов. А вот основанием для дальнейшего ослабления позиций меди послужило сочетание чрезмерного накопления ее запасов на биржевых складах LME с сезонным спадом спроса в странах Юго-Восточной Азии.

Начало августа ознаменовалось достаточно неожиданным для участников торгов падением цен на LME. Исключение составил лишь наличный цинк, который пользовался повышенным спросом. В конце первой недели месяца некоторое оживление наблюдалось на рынке меди. Интерес игроков на повышение продолжали привлекать цинк и алюминий. Рост цен на эти металлы подхлестнуло и ожидавшееся к концу августа сокращение их плановых поставок на биржевой рынок. Аналогичным образом вели себя и котировки на эти металлы по фьючерсным контрактам. Однако по итогам всего месяца прирост цен на наличный металл был зафиксирован только по свинцу (+1,69%) и цинку (+9,7%).

С началом сентября на LME значительно возросли запасы цинка, поступавшего в основном из Сингапура, в связи с чем котировки цинковых контрактов ощутили упавшие котировки по фьючерсным контрактам. По состоянию на 25 сентября картина выглядела следующим образом: цена меди с конца августа

сократилась почти на 5% и достигла 2,066 USD/т, никеля — на 2,3% (6,365 USD/т). Подорожали: свинец — до 647 USD/т (+2,21%), олово — до 5,630 USD/т (+4,9%), цинк — до 1,682 USD/т (+0,87%). Стоимость алюминия практически не изменилась: 1,624 USD/т против 1,625 USD/т в августе.

На оптовом рынке цветных металлов в России события в течение последних 4 месяцев развивались по собственному сценарию. Если на Лондонской бирже металлов стоимость тонны алюминия А7 возросла всего на 5 USD, то на Российской товарно-сырьевой бирже — более чем на 680 USD и достигла величины 2,066,61 USD/т. Еще более разогнались тенденции развития конъюнктуры на рынке олова, при уменьшении его цены на мировом рынке на 4% на российском наблюдалось подорожание на 26,99%. Цена меди на LME с мая по сентябрь сократилась на 20%, на РТСБ — осталась неизменной с февраля. Никель за границей подешевел более чем на 12%, в России же с начала года стоимость его оставалась неизменной.

В тех же случаях, когда в Лондоне фиксировался рост цен на некоторые товары данной группы, в Москве происходило их удешевление: свинец на LME — +3,27%, на РТСБ — -1,44%; цинк на LME — +25,62%, на РТСБ — -1,4%. Таким образом, если раньше можно было говорить о тесной взаимосвязи мирового и российского рынков цветных металлов, то теперь наличие тенденции к обособлению местных производителей и сокращению их влияния на конъюнктуру за пределами России.

Что касается свободного рынка цветных металлов в Беларуси, то теперь такового попросту не существует. Действует некий эквивалент прежней системы маттехснабжения, только потребители прикреплены к поставщикам на решении органов Госснаба, а тесными узами бартера.

Александр АЛЕСИН.

Цены предложения на цветной прокат на РТСБ (29.09.1997 г.) USD/т*

Наименование товара	Цена за единицу
медь М1К	1 700
медь МК	2 000
медь фосфористая МФ-10 в слитках	3 415,88
бронза в чушках	2 220,32
пруток латунный в ассортименте	1 700
шестигран. латун. в ассортименте	
пруток медный в ассортименте	2 300
шестигран. медный в ассортименте	
проволока латун. в ассортименте	2 000
трубка латун. в ассортименте	3 757,47
лист латун. в ассортименте	4 099,06
лента латун. в ассортименте	4 782,24
лента бронза в ассортименте	4 440,65
лист медный в ассортименте	2 300
труба медная в ассортименте	4 269,85
трубка медная d=25-115 (углки, тройники, сгон и т.д.)	4 782,24
эмаль-провод ПЭВ-2	1 050
алюминий АВ87 в чушках	1 360
алюминий АК5М2 в чушках	1 998,29
алюминий А0 в чушках	1 673,78
алюминий А99 в чушках	1 707,94
алюминий АК12пч в чушках	1 742,10
алюминий А5 в чушках	1 500
алюминий А6 в чушках	3 074,3
алюминий А7 в чушках	2 732,71
пруток алюмин. в ассортименте	4 269,85
проволока алюмин. в ассортименте	3 586,68
пруток алюмин. в ассортименте	3 245,09
олово О1 оч в чушках (7)	7 500
баббит Б-83 (пр-ва Рязани)	7 200
олово О1 лч (пр-ва НОК)	8 801,71
труба титановая BT1-0 d=18, 22, 32, 40, 54, 56 мм	4 500
пруток титановый BT1-0	4 800
лист титановый BT1-0	5 500
круг титановый BT1-0 d=10,5 мм	6 800

Цена мирового рынка за наличный цветной металл USD/т (январь — сентябрь 1997 г.)

Наименование товара	Январь	Февраль	Март	Апрель	Май	Июнь	Июль	Август	Сентябрь	Сентябрь в % к январю
Алюминий (А7)	1 588	1 623	1 606,5	1 606	1 620	1 535	1 702,5	1 625	1 624	102,27
Медь (марки А)	2 230	2 455	2 412	2 525	2 580	2 493	2 355	2 172	2 068	92,65
Свинец (СО)	658	680	687	626,5	526,5	605	622,5	833	647	98,33
Никель (Н-1)	7 060	7 940	7 590	7 330	7 221	6 930	7 325	6 495	6 365	90,16
Олово (О-1)	5 770	5 775	5 845	5 686	5 665	5 525	5 480	5 367	5 630	95,57
Цинк спец	1 089	1 202	1 259	1 248	1 339	1 360	1 520	1 667,5	1 682	153,05

Цены предложения на редкие цветные металлы на РТСБ (29.09.1997 г.) USD/т

Наименование товара	Ед. изм.	Партия	Цена за единицу
вольфрам, порошок ПВВА, ТУ48-19-101-74 0,8-5,0 мк	тонна	0,5	4 444
молибден пластина 0,4 мм Мо-99,4%		0,2	5 000
магний МГ90 в чушках	товар БК	2,0	2 500
магний MgZr1N3 в чушках			
лист МА8Ц, толщ 0,8-10,0 мм			2 900
пигмента Mg-Zr, L-2 Zr-15%, ТУ 48-10-33-75		10,0	3 600
висмут ВМ-2 в чушках по 14,5 кг	кг	900,0	4
аноды кадмиевые КД-0 (7)		0,5	17 500 000
цирконий металл 99,8% d=18 мм L=90 мм, ТУ 95-166-83	тонна	10,0	94 000
родамин 4С		135,0	80 00
индий 99,98	кг	10,0	110 00
рений РО		200,0	375 00
ванадий ВМ-1, ТУ 48-4-272-73, d=45, l=800	тонна	2,0	7 000

Динамика цен предложения на базовые цветные металлы на РТСБ

Наименование товара	Цена за тонну, USD*	29.09.1997 г.	27.05.1997 г.	29.09.1997 г.
Алюминий А7	1 386	2 066,61	149,11	
Медь МОК	2 000	2 000	100	
Никель 99,9%	6 200	6 200	100	
Свинец С2, С3	960,67	946,88	98,56	
Олово О1 лч	6 931,2	8 801,71	126,99	
Цинк А-01	1 818,81	1 793,34	98,60	

* Цены в RUR переведены в USD по курсу ЦБ РФ на соответствующую дату.

Цены на алюминиевый прокат для пищевой промышленности на РТСБ (29.09.1997 г.) USD/т

Наименование товара	Цена за единицу
Фольга (для конфет) мягкая, 0,014x50 мм, без покраски	3 143
Фольга (для шоколада) тверд., 0,014x155 мм, без покраски	3 195
Фольга (для водки), 0,180x44 мм, крашение 1 цвет	3 743
Фольга (для кефира), 0,065x63 мм, крашение 1 цвет	3 894
Фольга для чайной пр-ти, толщ 0,014 мм	4 171
Фольга для табачной пр-ти, толщ 0,014 мм	4 200
Фольга (для шампанского), 0,014x155 мм, краш./тиснен.	4 200
Фольга (для шоколада), 0,014x155 мм, крашение 1 цвет	4 201
Фольга алюмин. (14 микрон) для сигарет	4 500
Фольга для упр йогурта сметаны толщ. 0,04 мм лэк/термо	
Фольга для упаковки масла, толщ 0,014 мм	4 700
Фольга для табачной пр-ти, толщ 0,007 мм	4 800
Фольга алюмин (7 микрон) для сигарет	4 900
Фольга алюмин (9 микрон) для сигарет	5 000
Фольга для упаковки масла, многоц. печать, толщ 0,014 мм	5 500
Фольга для упаковки мороженого, толщ 0,014 мм	5 508
Фольга (уп. медпрепарат), толщ 0,014 мм, лак защит/термопечать	5 778
Фольга (уп. сыр), толщ 0,014 мм, лак защитный	5 817
Фольга (уп. сыр), толщ 0,014 мм, лак защитный/печать	6 557
Фольга (уп. детск. пит.), толщ 0,014 мм, пленка/лак защ.	7 368
Фольга ликеро-водочн. белая, 0,18x44	3 757,47
Фольга ликеро-водочн. окраш., 0,18x44	3 928,27

Расширенная информация о рынке цветных металлов помещена в TRADER № 4

Конъюнктура и цены

Строительные материалы

В сентябре подорожали 8 из 21 наблюдаемых товаров группы стройматериалов. Если брать средний уровень инфляции по наиболее холодным стройматериалам, то он составит около 5%. От программируемых 2% это довольно далеко. В числе изделий, подорожавших более всего, — стеклоблоки, линолеум, ДВП, доска обрезная. С начала года наиболее значительно подорожали оконные блоки (462%), рубероид, стеклоблоки, дверные блоки.

Динамика розничных цен на отдельные стройматериалы в госторговле г. Минска

Наименование товара	Ед. изм.	Цена в тыс. BYB (USD)	Изменение цен в %
Портланд-цемент	тонна	684-1 040	2 200 (73) 2 200 (71) 0 111
Шифер 8-волновой	1 лист	29,6-39	67 (2,2) 87 (2,2) 0 72
Доска обрезная 25-40 мм	куб. м	800	1 500 (50) 1 500 (48,4) 0 88
Доска обрезная 25-40 мм	куб. м	1 100	2 300 (84) 2 600 (84) 13 136
Кирпич силикатный	тыс. шт.	870	1 929 (64,3) 1 998 (64,5) 4 130
Блоки силикатные	куб. м	546	989-1 260 (42) 1 260 (40,7) 0 131
Плита ДСП	кв. м	42-46	67 (2,2) 67 (2,2) 0 46
Плита ДВП	кв. м	8 6-14	23 (0,8) 23 (0,7) 0 64
Фанера	1 лист	120-156	313 (10,4) 260 (11,9) 18 137
Стекло оконное 3 мм	кв. м	29-40	— 70 (2,3) — —
Стекло оконное 4 мм	кв. м	35-53	62-73 (2,4) 62-73 (2,4) 0 —
Стекло узорчатое	кв. м	36,6-39	67-74 (2,5) 74 (2,4) 0 —
Рубероид	1 рул	90-97	217 (7,2) 237 (7,65) 9 144
Линолеум	кв. м	77,7	187-280 (9,3) 187-280 (9) 0 260
Гвозди разные	кг	10,8-14	19-24 (0,8) 28-30 (1) 25 114
Гвозди шиферные	кг	21,8	38-46,6 (1,55) 46,6 (1,5) 0 114
Стеклозата	куб. м	490	928 (30,9) 928 (30) 0 89
Стеклоблок	куб. м	8,2	24 (0,8) 28-30 (1) 25 266
Пенопласт	лист	76	140 (4,7) 113-163 (5,3) 16 114

* Расчетный курс USD — 31,000 BYB.

Подписка на газету
и размещение рекламы
по тел./факсу:
(017)
222-76-41,
222-76-44



КУПИМ
СУХОЕ МОЛОКО

(095) 278-95-83
(095) 170-86-74
(095) 795-61-60

Грузовику — полвека

50 лет назад с конвейера МАЗа сошел первый автомобиль

Стр. 15

Промедление смерти подобно

Без акционирования МПЗ не сможет привлечь инвестиции

Стр. 16

Где он, союз труда и капитала?

Слово "ФПГ" в нашем словаре не прижилось

Стр. 17

Есть идеи — нет денег

Запросы разработчиков ГНП упираются в бедность казны

Стр. 15, 18

Промышленная политика

№ 13

Ежемесячное обозрение

"Белорусский рынок"
№ 39 (266) 1997 г.

Ну просто Все Возможности имеются!

В который раз декларируют "отеческую поддержку" предпринимательству

Из выступления первого вице-премьера Петра Прокоповича на заседании Совета по развитию предпринимательства при Министерстве предпринимательства и инвестиций 1 октября следовало, что правительство крайне заинтересовано в развитии среднего и малого бизнеса в республике и готово поддерживать его всеми силами.

Петр Прокопович в очередной раз напомнил присутствующим, что модель белорусского государства на высшем уровне выбрана, и это не что иное, как социальное ориентированное рыночная экономика. Основной целью такой экономики является повышение уровня жизни населения, в чем и должны помочь правительству предприниматели.

Участок прорыва

А так как много источников для повышения уровня жизни, кроме наращивания объемов производства, у нас нет (по Прокоповичу), нужно все силы бросить именно в этот сектор. Как сообщил вице-премьер, производим мы сейчас очень мало — наш ВВП на душу населения (около 2 тысяч USD в год) примерно в 20 раз ниже, чем

в передовых странах. Поэтому основной задачей для всех сейчас является наращивание выпуска товаров.

Государство берет на себя функции по поддержке и восстановлению уже действующих промышленных предприятий, и до 2000 года планируется достичь уровня производственного потенциала 90-х годов. При этом ВВП должен сохраняться на уровне 5-6% ежегодно. Предпринимателям же отводится роль создателей новых производств.

В государственной программе по поддержке предпринимательства, как сообщил г-н Прокопович, предусмотрено обеспечить всех предпринимателей соответ-

ствующей поддержкой, для чего сегодня имеются все возможности: и денежные фонды, и валютные средства (большие объемы неиспользованных кредитов).

Предпринимателям предлагается работать в белорусских СЭЗ, которых к концу года должно быть уже 5. В рамках сотрудничества им предлагается осваивать Польшу на Западе и Россию на Востоке.

Для более эффективного функционирования малого и среднего бизнеса Петр Прокопович считает необходимым "задействовать весь потенциал" и направить его предпочтительно в предприятия частной формы собственности. (Окончание на 14 й стр.)

МАЛЫЙ БИЗНЕС

ЭНЕРГОНОСИТЕЛИ

Налоговый кодекс — их, цены на бензин — наши

В России разгорается ожесточенная борьба между правительством и Госдумой вокруг проекта нового Налогового кодекса, который должен стать стержнем госбюджета РФ на 1998 г. Эта схватка самым непосредственным образом касается и Беларуси.

В настоящее время на внутреннем рынке РФ средние оптовые цены предложения на бензин в среднем в 2-2,2 раза выше, чем на мировом рынке, дизельного топлива — в 1,5-1,6 раза и т.д. (в свою очередь, белорусские цены превышают российские на 20-35%). И это при том, что пока сырая нефть отпускается как российским, так и белорусским нефтеперерабатывающим предприятиям по ценам ниже мировых. В чем же основная причина такого, на первый взгляд, парадоксального явления?

Безусловно, на цене нефтепродуктов отражается низкая загрузка перерабатывающих предприятий (30-59% проектной мощности) и отсталая технология, резко снижающая выход готового продукта относительно мировых норм. Однако, как показывает анализ, главный фактор, влияющий на ценообразование, — фискальная политика государства.

По заключению независимых экспертов, в настоящее время налоговая составляющая в цене нефти на российском рынке — 53%, а в цене нефтепродуктов — 55-65%. Налоговая нагрузка вынуждает производителей постоянно увеличивать отпускные цены, заходя в карман конечного потребителя. Что, естественно, снижает спрос на нефтепродукты на внутренних рынках обеих стран.

Так, объем добычи нефти в России в январе — июне 1997 г. составил 172 млн. т. При этом внутренний спрос упал на 2,2%, а экспорт в страны дальнего зарубежья увеличился на 10%. Добыча природного газа упала на 5%, в то время как его экспорт увеличился на 7%. Что касается нефтепродуктов, то спрос на бензин сократился на 13,4%, на мазут — на 6,7%, на дизельное топливо — на 1,6%. В результате, хотя в текущем году добыча нефти в России впервые за последние 10 лет не упала, ТЭК продолжает находиться в тяжелейшем финансовом положении: дебиторская задолженность предприятий на 1.07.1997 г. превысила 430 трлн. RUR, 90% из них подпадает под критерий банкротства.

Сложился инвестиционный климат, тормозящий наращивание добычи нефти и газа. Достаточно отметить, что в I полугодии с.г. по сравнению с тем же периодом прошлого года инвестиции в отрасль уменьшились на 15%. Это привело к уменьшению на 20% ввода новых скважин, в то время как из-за недостатка средств на восстановление постоянно простаивает почти 25% имеющихся.

Поэтому для нефте- и газодобывающих предприятий РФ желательным было бы такое реформирование налоговой системы, которое бы стимулировало наращи-

вание объемов добычи энергоносителей при одновременном снижении их стоимости.

Эта проблема отнюдь не является отвлеченной и для белорусских субъектов хозяйствования, ибо они полностью зависят от поставок энергоресурсов из России. А в последнее время некоторые ответственные лица Минфина РФ делают заявления о желательности полной синхронизации налогового законодательства РБ с российским.

Так что же предлагает проект нового НК РФ? Увеличение НДС с 20% до 22%, установление акцизов на бензин на уровне 70%, на дизельное топливо — 30%, на масла для двигателей — 35%, по реализации природного газа — 30%, по реализации добытой нефти и отдельно на услуги по перекачке нефти — по ставкам, утвержденным правительством России. Налог за пользование недрами при добыче нефти, газового конденсата и природного газа — от 6 до 16% к стоимости добытого минерального сырья.

К этому еще необходимо добавить и налог на воспроизводство минерально-сырьевой базы, ставка которого составляет для нефти, газового конденсата и природного газа 10% от стоимости реализованных объемов. Наконец, местные органы власти будут иметь право устанавливать местный налог с различных продаж нефтепродуктов в размере до 5% от стоимости реализации.

В результате, по заявлению председателя совета РАО "ЕЭС России" А. Дьякова, цены на конечную продукцию ТЭКа могут возрасти почти на 40%.

Напомним, сейчас в Беларуси ставка акциза на бензин составляет 25-30%, на дизельное топливо — 18%, налог на добавленную стоимость — 20%, экологический налог на переработку нефти — 1 ECU/т. Интересно бы знать, какова будет цена нефтепродуктов на белорусском рынке, если наши исполнители и законодательные органы "оперативно" синхронизируют налоговое законодательство РБ с российским на основе проекта НК РФ? Очень хотелось бы видеть и соответствующие расчеты Минфина: как эти новые цены повлияют на стоимость продукции производителей и товаров в торгующих организациях.

Безусловно, следует ожидать и падения спроса на нефтепродукты и, как следствие, дальнейшего падения объемов переработки нефти на наших нефтеперерабатывающих заводах.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК.

Надежда умирает последней

ИНВЕСТИЦИИ

Белорусское правительство рассчитывает, что в 1998 году доля иностранного инвестирования в общем объеме капиталовложений в белорусскую экономику составит 4,5-5%. В текущем году этот показатель пока не превышал 2%.

По данным БелаПАН, основные надежды на увеличение потока иностранных инвестиций правительство возлагает в основном на четыре источника.

Это Чешский экспортно-импортный банк, с которым уже подписано соответствующее соглашение, предусматривающее выделение 119 млн. USD на реконструкцию ПО "БелАЗ" в течение 2 лет.

Кроме того, ставка делается на австрийскую кредитную линию. Так как с долгами по ней белорусское правительство уже рассчиталось, оно надеется на привлечение новых средств на сумму 500 млн. USD. Возможно, что до конца нынешнего года будет принято решение об открытии кредитных линий для финансирования реконструкции Белорусского металлургического завода (Жлобин), а также ПО "Нафтан" (Новополоцк) и ряда других производств.

В качестве третьего источника рассматривается немецкая кредитная линия "Гермес". В течение октября правительство планирует полностью рассчитаться с долгами по ней (сегодня задолженность составляет порядка 10 млн. USD) и к моменту заседания белорусско-германского совета в ноябре 1997 года поднять вопрос о выделении оставшейся части предусмотренных для Беларуси средств — примерно 300 млн. USD.

Рассчитывают и на кредиты для поддержки и развития малого и среднего бизнеса в Беларуси. Часть из них уже используется: например, линия Европейского банка реконструкции и развития. Недавно была достигнута также договоренность об открытии кредитной линии Всемирного банка. Основной проблемой недостаточно эффективного освоения таких средств, по мнению правительства, является отсутствие необходимого количества серьезных инвестиционных проектов со стороны местных предпринимательских структур.

Справка "БР"

В 1997 году структура инвестиций в экономику выглядит следующим образом: 47% в общей массе составляют средства предприятий, 13% — республиканского бюджета, 8% — местных бюджетов, 14% — внебюджетных фондов, 16% — средства населения и лишь 2% приходится на внешние инвестиции.

ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Слишком бедны, чтобы производить дешевое

Отношения сельхозпредприятий и переработчиков далеки от рациональных

В первом полугодии 1997 г. намечалось увеличение объемов производства в перерабатывающей промышленности по сравнению с соответствующим периодом прошлого года. Так, рост производства молока цельного составил 4,1%, масла животного — 17,8%, сыра жирного — 30,3% (в натуральном выражении). Но мяса в Беларуси производили все меньше: 93,7% против первого полугодия прошлого года (выросло на 4,1% лишь производство колбас — чуть ли не единственного рентабельного мясного продукта).

Хуже всего, что в перерабатывающих отраслях усиливаются две негативные тенденции: падает уровень использования производственных мощностей, а износ основных производственных фондов (ОПФ) неуклонно преодевает все критические отметки. (Окончание на 19 й странице).

ДОКУМЕНТЫ

Конверсия жгет указа

К 10 октября на рассмотрение Совета министров РБ должен поступить проект президентского указа, затрагивающего вопросы конверсии.

В настоящий момент разработка документа ведется в Министерстве промышленности. Силами трех подгрупп (по электронной промышленности, радиопромышленности и оптико-механической промышленности) уже подготовлен предварительный вариант. Теперь на более высоком уровне чиновники и представители предприятий радиоэлектроники должны сделать соответствующие прикидки: какие предприятия и что получат в результате появления указа, и сколько это будет стоить государственному бюджету.

Учитывая, что рассмотрение проекта будет вестись с участием представителей Минфина, Минэкономики и Налогового комитета, работа не будет легкой и скорой. Однако факт участия перечисленных структур в то же время предполагает максимальную приближенность документа к экономическим реалиям и в определенной степени может быть залогом относительно быстрого прохождения документа через все инстанции.

Содержание проекта пока не разглашается.

Наталья ШКЛЯР.

МАЛЫЙ БИЗНЕС

Ну просто Все Возможности имеются!

(Окончание.
Начало на 13-й странице.)

"И тогда за несколько лет мы сможем создать мощную производственную базу", которая обеспечит и экспорт, и импортозамещение.

На предпринимателей, по высказываниям вице-премьера, возлагается также функция поглощения в ближайшие три года рабочей силы, которая будет высвобождаться в промышленности в процессе структурной перестройки. В идеале правительство рассчитывает на создание в этот период не менее 10 тысяч новых предприятий и минимум 200 тысяч рабочих мест (сейчас, по официальным данным, в республике функционирует 20 тысяч предприятий с образованным юридическим лицом и 80 тысяч — без такового).

"Если каждый предприниматель создаст 20-25 рабочих мест, то свой долг перед народом они могут считать выполненным", — заключил оратор.

Практики расставляют точки над "I"

В ответ на крупномасштабную речь г-на Прокоповича сами предприниматели рассказали о некоторых "мелких" проблемах, о наличии которых, по всей видимости, просто неизвестно руководству страны. Один из членов созданного совета, заместитель председателя Белорусского союза налогоплательщиков Семен Дрейзеншток, в частности, привел слова Александра Лукашенко об встрече с представителями "Форда" о необходимости создания в Беларуси более привлекательной налоговой системы, чем в соседних странах. Но, как выяснилось, у главы государства имеются "последователи" на местах, которые до сих пор не приняли мер по созданию такой системы.

Эту же мысль подтверждает и невыполнение чиновниками Указа № 262 "О государственной поддержке малых предприятий". В нем КМ было дано задание включить все положения указа, касающиеся помощи предпринимателям, в новый Налоговый кодекс, однако разработчики документа свели президентские усилия на нет. Более того, по утверждению специалистов, если Налоговый кодекс будет принят в том виде, в котором существует сегодня проект, то государство понесет колоссальные потери из-за оттока капитала и непривлекательности республики для инвесторов, из-за ухода еще многих субъектов хозяйствования в "теневой" бизнес и т. д.

Как положительный момент было отмечено то, что в прошлом году до 50% прибыли разрешено было льготировать в случае инвестирования в капитальные вложения. Однако уже в 1997 году появился нормативный документ Минфина, предусматривающий возможность направления части

прибыли на капитальные вложения только в случае нехватки амортизационных отчислений. Этот документ моментально послужил поводом для придиоров налоговых органов, хотя и явился явным нарушением законодательства.

А директор Минского моторного завода Константин Устымчук, к примеру, сообщил, что как руководитель предприятия (имея собственный печальный опыт в данном вопросе) он убежден, что в нынешних условиях предпринимателям выгоднее похоронить все созданное ранее. По его убеждению, если сегодня кто-то создает новое малое предприятие, то завтра же смельчак будет иметь дело чуть ли не с силовыми структурами.

Заострил г-н Устымчук внимание и на отсутствии полной информации о принимаемых чиновниками многочисленных инструкциях и нормативных актах. Когда такие вещи появляются "втихаря", практики не в состоянии застраховаться от возможных неприятностей с налоговыми и другими контролирующими органами (сотрудников которых, кстати, скоро станет больше, чем самих предпринимателей). Кроме того, были высказаны сомнения в целесообразности установления уголовной ответственности за любую ошибку в коммерческой деятельности: каждый человек имеет право на риск и, следовательно, на ошибки.

Директор предприятия сообщил также об эффективности опыта снижения налогового пресса — благодаря полученным льготам его завод за первые шесть месяцев текущего года выплатил в бюджет больше, чем за весь прошлый год (пропорция выплат в бюджет и средств, остающихся у предприятия, составляет 20:80%). Если же рассматривать всех субъектов хозяйствования в целом, то порядка 75-80% налоговых платежей вносятся ими в виде предоплаты, а вопрос о том, реализовано ли все произведенное, при этом никого не волнует.

Подводя некоторые итоги встречи, предприниматели объяснили Петру Прокоповичу, что для создания новых рабочих мест нужны три вещи: купить оборудование (при импорте которого уплаченный НДС возвращается лишь на фонды промышленности), нанять людей (на 1 рубль выплачиваемой им зарплаты приходится параллельно отправлять в бюджет 2-3 рубля) и иметь гарантии, что все заработанное будет сохранено предпринимателем (в проекте нового Налогового кодекса предусмотрена, например, возможность конфискации имущества по решению налоговых органов). В результате сегодня создание рабочих мест является убыточным делом.

Наталья ШКЛЯР.

Победивших нет

После отмены визита белорусской делегации в Липецк и Ярославль почему то разгорелся спор, кто лично проиграл в результате этого происшествия — Борис Ельцин или Александр Лукашенко.

Между тем, отдавая должное политической подоплеке скандала, резоннее было бы вспомнить, о чем в результате не смогли договориться хозяйственники Беларуси и российских областей, и подсчитать их косвенные убытки от этого "форс-мажора".

Урон обоюдный

Прежде всего, позволим себе напомнить, что подписание межправительственного соглашения о создании ФПП "БелРусАвто" между вице-премьером правительства РФ Василием Долговым и его российским коллегой Валерием Серовым, состоявшееся 1 октября в минской штаб-квартире СНГ, само по себе вовсе не ознаменовало начало работы ФПП. Ведь в Ярославле планировалось подписать учредительные документы "БелРусАвто". Поскольку подписание оных не состоялось, пока юридически невозможно зарегистрировать центральную компанию группы. Следовательно, неизвестно, когда ФПП приступит к работе над межгосударственной программой "Развитие дизельного автомобилестроения".

В Липецке планировалось обсудить возможность расширения поставок сельскохозяйственной техники ПО "Томсельмаш" в обмен на металлопродукцию Новолипецкого металлургического комбината. В поставках металлопродукта заинтересованы, кроме "Томсельмаша", и минский "Атлант", которому для выпуска холодильников, морозильников и компрессорного производства ежегодно требуется этой продукции на сумму до 100 млрд. RUR. Кроме того, срыв визита затруднит для АО "Атлант" продажу компрессоров Липецкому заводу холодильников (Минск готов поставлять туда 300-400 тыс. компрессоров ежегодно).

Минский тракторный завод, поставляя трактора и запчасти в Липецкую область, взамен получает оттуда сырье — листовую сталь. В 1998 году МТЗ будет испытывать потребность в материалах, выпускаемых предприятиями Липецкого, Белгородской, Орловской и Воронежской областей (сталь, проволока, корунд и др.). В Липецке

планировалось обсудить возможные схемы поставок тракторостроителям данной продукции предприятиями четырех упомянутых областей. До обсуждения дело не дошло.

Далее. Поскольку визит в Липецк подразумевал встречу с главами всех областей Центрально-Черноземного региона России, то не состоялось обсуждение перспектив создания ЗАО "Межгосметиз" (ранее планировалась одноконтинентальная ФПП) в качестве головной компании по производству металлокорда и бортовой проволоки. Для Республики Беларусь и БМЗ это создало бы преимущество по закреплению на рынках России, где работает семь шинных комбинатов, а также расширило бы стабильные возможности взаиморасчета за российские энергоснабжители. Увы, эти преимущества не были реализованы.

Проигрыш каждой из сторон

"Жертвами" отмены визита стали многие хозяйственники и регионов РФ, и Беларуси.

Предприятия концерна "Белнефтехим", в частности Новополоцкое ПО "Полимир", испытывают потребность в сырье, которое производится предприятиями Ярославской области. 17 сентября нынешнего года концерн направил письмо в ОАО "Славнефть-Ярославнефтеоргсинтез", в котором предложил организовать поставки прямогонного бензина на "Полимир" и уточнить условия поставки и оплаты. ПО "Нафтан" поставляет "Полимиру" прямогонный бензин по цене 185 USD за тонну. Но падение объемов переработки на "Нафтани" ведет к тому, что нефтехимики вынуждены обратиться к ярославским поставщикам. Их услуги обошлись бы "Полимиру" примерно в 215 USD/т (165 USD — заводская стоимость продукта и более 50 USD — расходы на транспортировку). В Ярославле планировалась попытка "сбить цену". Но поскольку визит не состоялся, а ответа на свое письмо "Белнефтехим" так и не получил, то "Полимиру" не стоит в ближайшее время рассчитывать на поставки бензина по "божеским" ценам.

АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЕ

"Форд" начинает с России

Как сообщают на заседании Совета республики Национального собрания Беларуси Петр Прокопович, белорусско-американское СП "Форд Юнион" начало свою деятельность с освоения российского рынка.

Всего за время своего функционирования завод по сборке автомобилей выпустил 250 машин (из них 150 — "Форд-Эскорт" и 100 — "Форд-Транзит"). Пробная партия автомобилей в количестве пяти "Транзитов" отправлена для реализации в Россию. Их цена составляет, по официальным данным, порядка 18 тысяч USD.

Предполагается, что лишь после освоения (вероятно, имеется в виду успешное освоение) российского рынка начнется реализация продукции

СП в Беларуси. Ничего конкретного по поводу отпускной цены для внутреннего потребления пока неизвестно. По словам вице-премьера, она будет зависеть от хода реализации, поэтому говорить о конкретике в этом вопросе преждевременно. В то же время представители головной компании "Форд" при организации СП обещали, что стоимость "фордов", собранных в РБ, будет ниже, чем на мировом рынке.

ОБУЧЕНИЕ

стран, а Беларусь, как ожидается, будут представлять представители 15 предприятий.

Наталья ЖДАНОВИЧ.

ВЫСТАВКИ

"Трайп" — среди лучших

Международная выставка потребительских товаров "Минский кирмаш. Осень-97" и выставка "Упаковка 97" открылись 30 сентября в выставочном комплексе ВО "Экспофорум" (пр-т Машерова, 14).

В их работе принимают участие более 60 предприятий и фирм из Беларуси, Латвии, России, Украины, Чехии и Болгарии.

По традиции, наиболее представительно выглядит экспозиция белорусских производителей, среди которых — Минский электротехнический завод им. Козлова, Минский часовой завод, Лидский завод электротехнологий, НПП "Интеграл", многие другие.

В конкурсе на лучшую экспозицию оргкомитет присудил гран при выставки ООО "Трайп". Эта фирма, известный в РБ производитель газированных напитков, вот уже пять лет "не дает нам заскучать". ООО "Трайп", отмечая свой первый юбилей, известно также как производитель строительных конструкций из полилорентиновых профилей.

Реализуем:

✓ **ЛЕНТЫ КОНВЕЙЕРНЫЕ** общего назначения, тип-2, на основе ткани ТК200-2, обкладка 5/2
3-х прокладочная-1 300 тыс. BRB/м²
4-х прокладочная-1 520 тыс. BRB/м²
5-и прокладочная-1 740 тыс. BRB/м²
6-и прокладочная-1 965 тыс. BRB/м²
а также теплостойкие, огнестойкие для жестких условий эксплуатации

✓ **РУКАВА** различного назначения (высокого давления, напорные, напорно-всасывающие)

✓ **РЕМНИ** (плоские резиноканавые, клиновые) и др. резиноканавую продукцию ниже цен предоплаты производителей в РБ

Тел.: (02161) 4-84-96, 4-82-44, 4-84-97; факс 4-84-99, 3-82-66.



До Встречи В Дортмунге

Промыленно-торговая палата г. Бонна и Контактно-бюро земель Северный Рейн-Вестфалия в сотрудничестве с Министерством внешних экономических связей РБ и при поддержке министерства иностранных дел ФРГ провели в сентябре заключительный семинар "Организация и ведение внешнеэкономической деятельности в ФРГ и странах ЕС" в рамках программы "Трансформ".

Для участия в семинаре были приглашены менеджеры, специалисты и руководители среднего и высшего уровня управления предприятий РБ различных форм собственности.

На пресс-конференции, прошедшей 1 октября в Международном образовательном центре, основной целью проведения семинара было названо повышение квалификации руководителей предприятий и организаций в области ведения внешнеэкономической деятельности и укрепление деловых связей между Беларусью и Германией. Причинами,

затрудняющими процесс проникновения белорусской продукции на западные рынки, как отмечалось, являются не только квоты ЕС, но и недостаточно высокое качество белорусской продукции и неумение наших предпринимателей ее продавать.

Семинар проводился для трех групп участников по темам: маркетинговая концепция, коммерческое предложение (содержание, форма, юридическое, коммерческое и административное значение), коммуникация между предприятиями и принципы успешного ведения деловых переговоров.

Всего в семинаре приняли участие 69 специалистов от 55 предприятий различных отраслей промышленности, торговых организаций, а также научно-исследовательских учреждений и высших учебных заведений.

В дальнейших планах Промыленно-торговой палаты Бонна, сказал ее управляющий, господин Ульрих, — организация встречи деловых кругов Германии и Беларуси в Минске в марте-апреле 1998 года. Правда, уверенность в том, что встреча состоится, нет: выделение денежных средств на проведение в Беларуси подобных мероприятий происходит достаточно сложно из-за нестабильности ее политического и экономического положения. Более вероятно, что следующая масштабная встреча белорусских и немецких предпринимателей состоится 6-7 февраля 1998 г. на экономическом форуме в Дортмунде, где соберутся 2000 гостей из различных

А зоны здесь тихие

По сообщению первого вице-премьера белорусского правительства Петра Прокоповича, к концу 1997 года в республике должно функционировать пять свободных экономических зон (СЭЗ).

Существует несколько проектов создания зон в разных регионах Беларуси. Первопроходцем в этой сфере стал Брест. Однако неудачный опыт (по крайней мере, до сих пор зона не начала нормально функционировать), видимо, не слишком испугал приверженцев создания у нас СЭЗ, и они пошли дальше.

К началу 1998 года планируется открыть СЭЗ "Минск", которая займет почти 1400 га площади. Цель ее создания — привлечение промышленного капитала и ориентация на производство. В связи с тем, что ставка делается на привлечение иностранного капитала, в зоне установлен упрощенный визовый режим, предоставляется освобождение работающих в зоне резидентов от уплаты таможенных пошлин и льготирование других налогов.

Территория, планируемая под СЭЗ, имеет уже практически подготовленную инженерно-техническую инфраструктуру, что позволяет рас-

считывать на больший успех по сравнению с СЭЗ "Брест" и минимизировать расходы государства.

До конца текущего года предполагается ввести в действие свободную экономическую зону в Гомеле "Гомель-Ратон". Она будет базироваться на предприятии, производящем комплектующие для автомобиле- и тракторостроения, оборудование для энергетики, средства связи и коммуникаций, мебель и фурнитуру (ранее предприятие специализировалось на выпуске технологического оборудования для радиоэлектронной промышленности). В органах власти обсуждалась и возможность приобщить к зоне белорусско-американское СП, создаваемое на базе "Коралла".

Цель создания данной СЭЗ (если не забыть, что белорусские предприятия, которые в нее войдут, по логике вещей, должны получить значительные преференции от государства) пока просматривается весьма смутно. Сейчас в Минэкономики работа-

ют над документами по проекту создания СЭЗ "Золотое кольцо Беларуси", разработанному в концерне "Белгипроинвест". Он предусматривает создание специального туристического маршрута по городам республики, представляющим определенную историческую ценность.

В данном проекте есть один большой минус: всю инфраструктуру СЭЗ придется создавать заново. Предполагается, что после своего запуска зона очень скоро начнет приносить реальный доход и, более того, позволит привлечь инвестиции для белорусских городов, не включенных в данную СЭЗ.

Как сообщил Петр Прокопович, СЭЗ в Минске и Гомеле должны были начать функционировать уже с 1 октября. По планам правительства, следующим должны открыться аналогичные зоны в Витебске и Гродно.

При организации белорусских СЭЗ ставка делается в основном на привлечение капитала соседей — России на Востоке и Польши на Западе.

Наталья ШКЛЯР.

НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЙ ПРОГРЕСС

Под знаком импортозамещения

С 1992 года, когда предприятия переходили в республиканское подчинение, а их "союзные" счета были заморожены, основным источником финансирования научно-технической деятельности в системе отраслевых КБ стал созданный тогда же внебюджетный фонд Минпрома. В условиях, когда инвестиционные возможности предприятий сошли на нет, это был практически единственный реальный источник финансовой поддержки творческих коллективов, занимающихся разработками для внедрения в промышленное производство.

Но уже в прошлом году стало совершенно ясно, что бюджетные ассигнования на деятельность КБ в 1997 г. будут предельно урезаны, а условия по образованию внебюджетного фонда станут еще менее благоприятными. При формировании государственных научно-технических программ (ГНТП) на 1996-1997 гг. были названы приоритетными только те направления, которые могли бы повысить экспортный потенциал республики или, по крайней мере, позволить отказаться от импорта аналогов. Восемь ГНТП, по которым госзаказчиком выступает Минпром, — "Белэлектроника-2", "Белсенсор", "Белавтогидротранспорт", "Станки и инструмент", "Диагностика, медицинская техника и оборудование", "Телевидение", "Аудиотехника", "Технологии" — как раз и призваны отразить основные приоритеты развития науки и техники в Беларуси.

Хотя постановлениями правительства они были утверждены в полном объеме, их бюджетное финансирование в 1996 году составило 40 трлн. BYB при утвержденных Кабинетом министров госзаказах на 119,3 трлн BYB (то есть изыскания профинансированы на 34% от запланированного). Фактически начало 6 из 8 программ перенесено на 1997 год, а окончание всех — на 1998 год (причем и этот вариант реализуется лишь в том случае, если господдержка будет более весомой).

Сегодня мы знакомим читателей "БР" с двумя из восьми ГНТП Минпрома — "Аудиотехника" и "Телевидение".

"Аудиотехника": планируется выигрывать за счет цены

Основной целью научно-технической программы "Аудиотехника" является разработка и подготовка промышленного производства изделий бытовой радиоприемной, звукоусилительной и звукоусилитель-

ной аппаратуры на предприятиях РБ с объемом выпуска каждого наименования до 100 тыс. штук в год. Среди предполагаемых разработок — тюнер-усилитель второй группы сложности с синтезатором частоты и цифровым управлением, всеволновой стереоприемник, усилитель звуковой частоты, переносная двухканальная стереомагнитола, бытовой радиоконфлекс и сетевой стереофонический УКВ-радиоприемник (исполнитель — НИИ ЦТ). Кроме того, на ПО "Интеграл" намечено расширение серийного производства элементной базы для изделий аудиотехники, а на НПП "Сигнал" ПО "Горизонт" — разработка и освоение в производстве пьезокерамических фильтров.

Судя по характеристикам, основное преимущество этих новшеств будет традиционным — ценовой фактор. Предполагается, что заводская отпускная цена будет ниже цены зарубежных аналогов в среднем в 2 раза, а по отдельным наименованиям — вчетверо. Перспективы проекта разработчики аргументируют так. Основные мощности по выпуску бытовой аудиотехники в советское время были сосредоточены в Прибалтийских республиках. Теперь приоритеты этих государств изменились, и упомянутые производства там практически полностью свернуты. Резко упал выпуск продукции и на предприятиях России, в частности в Новосибирской области. Разумеется, на рынке образовался вакуум, заполняющийся сейчас не лучшей, зато дешевой зарубежной продукцией преимущественно "желтой" сборки. Сервисные службы зарубежных фирм — производители аудиотехники в СНГ развиты из рук вон плохо, что только усугубляет эту ситуацию.

Исходя из двух этих факторов, разработчики ГНТП делают вывод (весьма, на наш взгляд, спорный), что на пространстве СНГ складываются обстоятельства, благоприятные для белорусской радиотехнической промышленности. Соответственно, они настаивают на наращивании объемов производства аудиотехники на основном профильном предприятии — ПО "Горизонт", имеющем, по их мнению, фору перед конкурентами: относительно мощная сеть сервисного обслуживания (55 технологических центров, в том числе 46 — в России), имидж торговой марки, сложившееся годами доверие покупателей к моделям "Океан" и "Селена".

Прогнозируются следующие успехи: увеличение объемов производства и сбыта современных моделей аудиотехники с 210 тыс. шт. (1996 г.) до 690 тыс. шт. (2000 г.). Такой результат позволил бы предприятиям ПО "Горизонт" не только полностью погасить задолженность перед государством и получить необходимые для реализации проекта кредиты, но и увеличить отчисления в бюджет с 1,8 млн. USD в 1996 г. до 10,03 млн. USD в 2000 г., а за все время реализации проекта обеспечить поступление в бюджет более 32 млн. USD в виде налогов, сборов и пошлин. А заодно создать и новые аудиопроизводства на предприятиях радиотехнического профиля, в первую очередь — на конверсионных.

"Телевидение": протекции для поставщиков комплектующих

Эта программа призвана обеспечить постановку на производство конкурентоспособной телевизионной техники (телеприемников, систем кабельного и спутникового телевидения, прикладных телесистем), новой элементной базы для нее, а также современных средств автоматизации для обеспечения потребностей серийного производства.

Разработать и освоить, в частности, предполагается модели многофункционального телевизора со стереозвук и встроенным приемником спутникового вещания на кинескопах 63 и 72 см по диагонали (эта работа наиболее близка к завершению), серию телевизоров с цифровой обработкой видеосигнала и звукового сопровождения, гамму новых экономичных моделей, в том числе черн-белых телевизоров.

В разделе "Кабельное и спутниковое ТВ" содержатся еще более смелые планы. Там речь идет о разработке усилителя и канального ответвителя сверхвысоких частот для головной станции кабельного телевидения; приемников спутникового телерадиовещания с микропроцессорным управлением; оборудования и ПО для сетей кабельного телевидения, многоканальных волоконно-оптических систем связи (ВОСС) для систем КТВ; многоцелевых линейных усилителей с диапазоном рабочих частот до 800 (860) МГц. (Окончание на 18-й странице).

Без дорог к успеху

9-10 октября на Минском автомобильном заводе проводятся мероприятия, посвященные 50-летию выпуска первого грузовика. Несмотря на трудности последних лет, завод постепенно находит свою рыночную нишу.

Обвальное сокращение за последние годы платежеспособного спроса на грузовые автомобили в бывших республиках СНГ резко обострило конкуренцию между заводами-производителями, некогда входившими в одно союзное министерство.

Особенно это проявляется в борьбе за заказы на автотехнику армейского образца со стороны военных ведомств тех стран, которые гарантируют ее оплату за счет бюджетных средств. Правда, такой крупнейший потенциальный заказчик, как российская армия, практически "вышел из игры" ввиду отсутствия финансирования. Хотя автомобильный парк армии не только устарел морально и физически, но и сильно сократился количественно: потребность российских военных в грузовиках исчисляется десятками тысяч штук.

В расчете на казенные заказы практически все автозаводы на постсоветском пространстве разработали и подготовили к серийному производству новые образцы армейской автотехники. А с покупателями в погоне пока больше повезло Кременчугскому автозаводу, ныне АО "АвтоКрАЗ". По имеющейся информации, в последнее время украинским автозаводом были получены достаточно крупные заказы на армейские грузовики

ловиях практически всех климатических зон бывшего Союза (в Средней Азии и Восточной Сибири, на специальном полигоне в Бронницах под Москвой) и были успешно завершены в конце 1990 г. По их результатам модель грузовика МАЗ-6317 была включена в план перевооружения. Однако ее широкой поставке в войска помешали политические события 1991 г., приведшие к распаду СССР.

На автомобиле установлен дизель, разработанный на ЯМЗ и собранный на Тутаевском заводе. Он хорошо показал себя в условиях эксплуатации, характерных для вооруженных сил. Силовые агрегаты, установленные на первых автомобилях, прошли без серьезных замечаний по 700-800 тыс. км. По техническим параметрам автомобиль не имеет себе равных для оснащения понтонных саперных частей.

Так как российская армия при всем желании не в состоянии приобрести продукцию у МАЗа, поиск покупателя ведется за пределами СНГ. При этом продолжается проверка автомобиля в экстремальных ситуациях.

В декабре 1995 г. минский грузовик в условиях жесткой конкуренции с продукцией ведущих мировых фирм выдержал показательные испытания в Африке. Машина успешно прошла по пустыне, болотистой и горной местнос-



МАЗ-6317

от Индии, Египта и Йемена. Причем для нужд индийских вооруженных сил была разработана специальная двухосная модификация КрАЗ-5313BE стоимостью 50 тыс. USD.

Всерьез намерен попытаться счастья в этом секторе рынка и Минский автомобильный завод со своей моделью МАЗ-6317. Этот полноприводный автомобиль полной массой свыше 25 тонн был разработан по техническому заданию Министерства обороны СССР в конце восьмидесятых годов, поскольку состоявшие тогда на вооружении Советской Армии грузовики аналогичного класса не в полной мере устраивали заказчика.

Опытные образцы машины прошли заводские и приемочные испытания с участием представителей Минобороны. Испытания проходили в ус-

ти, преодолевали броды глубиной до 2 метров и выдержала все самые строгие требования заказчика.

В декабре 1996 г. команда водителей-испытателей МАЗа на серийных автомобилях МАЗ-6317 приняла участие в триале на полигоне Министерства обороны России в г. Бронницах Московской области. В соревнованиях участвовало 24 экипажа Команды-участницы: АМО "ЗИЛ", НИИИ 21 (АТ) Министерства обороны России, АО "КамАЗ", АО "УралАЗ", АО "ТАЗ", Рязанский военный автомобильный институт, Арзамасский машиностроительный завод. По результатам соревнований минские машины получили высокую оценку представителей Министерства обороны и Министерства по чрезвычайным ситуациям РФ, газетчиков Сибири. А совсем недавно, в сентябре, объединенная команда "МАЗ — Яровит", оснащенная серийными автомобилями МАЗ-6317, выступила в роли официального технического партнера "Мастер-ралли-97". Главными ее задачами были бесперебойное снабжение участников гонки топливом и эвакуация аварийных машин. В ходе "Мастер-ралли-97" был также проведен I открытый чемпионат России по внедорожным ралли-рейдам, в котором команда на МАЗ-6317 одержала победу в классе грузовиков колесной формулы 6х6. Несмотря на некоторые практически неизбежные в таких дорожных условиях неполадки, все 10 грузовиков благополучно возвратились домой, преодолев более 11.000 км по пустыне Кара-Кум, степям Казахстана и российскому бездорожью.

Эти усилия не пропали даром. Минский автомобильный выиграл тендер на поставку 300 МАЗ-6317 для нужд вооруженных сил Судана. В подобной машине нуждается и родная белорусская армия. Интерес к этой модели проявляют нефтяники и газовики Сибири и крайнего Севера. Несколько машин уже приобрел "Газпром". Опытная партия отгружена в Поволжье. Все это позволяет прогнозировать весьма перспективное будущее для МАЗ-6317 именно как автомобиля двойного назначения.

Александр АЛЕСИН.

"БЕЛАВТОПРИЦЕП"

филиал МАЗ

ИЗГОТАВЛИВАЕТ И РЕАЛИЗУЕТ:

ПОЛУПРИЦЕПЫ 3-ОСНЫЕ НА ПНЕВМОПОДВЕСКЕ (ЕВРОСТАНДАРТ)
КОНТЕЙНЕРОВЫЕ 40 футов или 20 футов
2-ОСНЫЕ ПОЛУПРИЦЕПЫ САМОСВАЛ
И ДРУГУЮ ПРИЦЕПНУЮ ТЕХНИКУ (ВСЕГО 20 НАИМЕНОВАНИЙ), ЗАПЧАСТИ К НЕИ

**ОКАЗЫВАЕТ УСЛУГИ
ПО РЕМОНТУ
И МОДЕРНИЗАЦИИ
АВТОПРИЦЕПОВ**

ГИБКАЯ
СИСТЕМА ЦЕН
Тел.: 46-91-02, 46-97-68
Тел./факс: 42-83-59

Условие для инвестиций

В ближайшее время правительство должно рассмотреть проекты бизнес-плана и программы реструктуризации арендного предприятия "Минский подшипниковый завод", в основе которых лежит акционирование завода.

Следует учесть, что при подписании меморандума о взаимопонимании белорусское правительство пообещало Всемирному банку провести реструктуризацию нескольких крупных предприятий, среди которых назывался и МПЗ. Однако более чем полугодовая работа по преобразованию арендного предприятия в открытое акционерное общество зашла в тупик. После переоценки основных фондов стоимость приватизируемого имущества МПЗ возросла на 17,4%, а государственная доля — на 42,4%. Если по первоначальному проекту (до переоценки) наработанная в условиях аренды доля коллектива составляла 21,27%, то теперь она уменьшилась до 4,5% от величины уставного фонда. Это вызвало недовольство коллектива.

По имеющейся информации, в подготовленных на МПЗ документах речь идет об акционировании предприятия по условиям прошлого года (без новой переоценки). Коллектив обращается к правительству с просьбой разрешить реструктуризацию долгов по арендной плате (около 18 млрд. BYB) до 2001 года (кстати, в России такие просьбы удовлетворяли при условии, если предприятие исправно платит текущие налоги). Кроме того, государственный пакет акций предлагается передать в доверительное управление акционерному обществу (по льготной подписке коллектив сможет выкупить около 10-12% акций).

МПЗ надеется, что его проект будет одобрен. Поскольку теперь договор аренды МПЗ по закону не может быть пролонгирован, то, как признался директор завода В. Пенза, появилась бы мысль преобразоваться в государственное предприятие, но это не решает главной задачи — привлечение инвестиций.

Производство деградирует, конкуренты наступают на пятки

Первые шаги в реструктуризации МПЗ сделал в 1992 году, когда освоил производство практически всех групп подшипников, имеющихся в каталогах мира (примерно в это время здесь появился лозунг: производить только то, что можно продать). Если бы не новая маркетинговая политика, объем продаж по традиционной номенклатуре упал бы на заводе до 17% от уровня 1991 года.

Изменение структуры рынка вынудило МПЗ заменить массовое и крупносерийное производство на среднее и мелкосерийное (этот процесс еще не закончен). Соответственно потребовалось изменить структуру управления, а также сократить сроки подготовки производства и выпуска подшипников и снизить запасы на складах (в течение двух последних лет они не превышают установленного норматива).

В условиях падения спроса на подшипники в странах СНГ и в Беларуси завод стал резко наращивать экспорт в дальнее зарубежье (благо, что с 1995 года там начался рост промышленного производства на 3-5% в год). В результате за последние 6 лет экспорт в дальнее зарубежье вырос в 6 раз и составил 23% от общего объема производства. Специалисты считают, что в последние годы МПЗ завоевал на зарубежных рынках не только свое место, но и определенный имидж. По словам В. Пензы, благодаря последнему фактору удалось увеличить цены на продукцию на рынках дальнего зарубежья в среднем на 18-20% в год.

По прогнозам, в ближайшие годы ожидается незначительный рост промышленного производства в России, Украине и других странах СНГ, что повлечет за собой увеличение выпуска подшипников на этих рынках ежегодно на 5-6%. МПЗ уже сейчас ощущает конкуренцию на этих рынках.

Однако реальность такова. Сегодня производственные мощности МПЗ загружены на 40-45%. Выполнение последнего проекта технического перевооружения на заводе завершено 10 лет назад, оборудование морально и физически стареет (коэффициент износа составляет 85%). Учитывая крайне высокий уровень капиталоемкости подшипникового производства в сравнении с другими отраслями, становится ясно, почему инвестиции для завода имеют сегодня первостепенное значение.

Где взять 100 миллионов?

Тем не менее завод намерен наращивать объемы и сохранить существующие рынки сбыта. За счет чего?

По плану развития МПЗ до 2001 года, рост выпуска подшипников и нетрадиционных изделий должен составить 34,2% (в штуках). При этом производительность труда намечено увеличить на 49,5%, затраты на 1 рубль реализованной продукции снизить на 17%, объем прибыли нарастить в 3,8 раза. Таким образом удалось бы достичь рентабельности в 35%. Однако под эту программу и обновление технологического оборудования МПЗ потребуется 2,8 трлн. BYB, или 100 млн. USD.

Своих денег на эти цели у предприятия нет. По расчетам заводских экономистов, за счет прибыли и амортизационных отчислений завод может обеспечить лишь 20-30% необходимых

средств. Есть планы получения долгосрочных кредитов, в том числе под гарантии правительства, — это еще 40%. Рассчитывает МПЗ и на получение налоговых льгот от государства, что помогло бы получить 10% от необходимой суммы. Кроме того, завод надеется привлечь прямые иностранные инвестиции в создание совместного предприятия и за счет увеличения уставного капитала от вторичной эмиссии акций (что может дать еще 20% необходимых денег).

По мнению специалистов, наиболее благоприятным вариантом финансирования может оказаться следующий: создание совместного предприятия с фирмой SKF (владеет 20% мирового рынка подшипников) и получение им кредита. Но реализовать эти планы можно только при акционировании МПЗ.

В программе реструктуризации завода до 2001 года обозначена главная цель — сохранить завод единым и адаптировать его к рыночным условиям.

Повтому на базе акционерного общества планируется создать холдинг, материнская компания которого должна сконцентрировать более чем половину акций дочерних. На полную хозяйственную самостоятельность со статусом дочерних предприятий и правом юридического лица в составе холдинга намерено перевести, в первую очередь, управление механизации и автоматизации производства, цех ТНП, подсобное сельское хозяйство, потом — швейный и ремонтно-строительные цеха. В самостоятельные производства будут также выделены цеха, которые будут выпускать шариковые подшипники и ролико-сферические изделия. В условиях децентрализации управления они должны стать так называемыми центрами прибыли.

Следующий этап — создание на базе экономических служб финансово-расчетного центра для проведения расчетных операций между самостоятельными структурными подразделениями. На базе технических служб планируется создать научно-технический центр, услуги которого будут покупать хозрасчетные подразделения.

При принятии решений все создаваемые структуры должны иметь необходимую степень свободы и работать прибыльно (допускается, что отдельные из них могут иметь убытки, но не выше установленного уровня; одновременно реализуется программа их выхода на эффективную работу). Повысить заинтересованность подразделений в результатах работы планируется через участие руководства и работников в собственности и прибылях.

Чем чревата медлительность

Единственное, чего МПЗ не может себе позволить, — терять время. Сейчас завод готовит поставки подшипников для завода компании Ford, который развернул свое производство в Беларуси, и других зарубежных производителей. Поскольку в соседних государствах СНГ уже созданы заводы по производству легковых автомобилей совместно с фирмами Ford, Daewoo, General Motors, KIA и т. д., минчане также планируют организовать поставки своей продукции на эти заводы на базе участка автомобильных подшипников. Разработан также ряд программ, реализация которых поможет поддерживать конкурентный уровень. Но нужны инвестиции.

Специалисты осознают, что в противном случае завод ожидает участь, к примеру, польских подшипниковых предприятий, многие из которых в отсутствие реформ медленно умирали. Только после того как Польша приступила к акционированию и приватизации, благодаря иностранным инвесторам заработали подшипниковые предприятия в Познани, Сосновце, Краснике.

ИРИЭР ставит новые задачи

В Беларуси появилась структура, призванная подготовить предприятия к приему инвестиций

На минувшей неделе зарегистрирована новая организация, создание которой нашло безоговорочную поддержку в правительстве и во всех ключевых министерствах, — Институт реструктуризации, информатизации, экономических реформ и управления рисками (ИРИЭР).

В состав учредителей закрытого акционерного общества вошли известные корпоративные и общественные организации страны — БСПиА, Белорусская ассоциация "Деловая инициатива", Белорусский страховой союз, Белгосстрах, Национальный центр стратегических инициатив "Восток — Запад" и другие.

Цель, которую ставит перед собой ИРИЭР, звучит достаточно масштабно: содействовать экономическому становлению перспективных отраслей народного хозяйства на основе комплексной реструктуризации предприятий. Удастся ли ее достичь, если в Беларуси нет четкой государственной концепции реформирования промышленности?

По словам генерального директора ИРИЭР Александра Воронина, идея создания этой структуры назрела давно (кстати, она принадлежит экс-главе представительства Всемирного банка в Беларуси Кристоферу Уиллоби, который еще несколько лет назад предложил А. Воронину заняться ее реализацией). "Конечно, нам не хватает государственной концепции преобразования промышленности, — говорит А. Воронин. — Но хорошо уже то, что правительство созрело до понимания этих проблем. Дальше пойдет наш институт, который предложит предприятиям схему адаптации к рыночным условиям".

По словам А. Воронина, при подписании устава "нам выламывали руки, чтобы среди главных целей ИРИЭР было записано получение прибыли". Зная, насколько "богаты" сегодня отечественные предприятия, институт не ставит эту задачу во главу, но в то же время будет избегать тех направлений, которые явно принесут убытки.

Учредителями ИРИЭР стали несколько фирм, которые уже давно работают по отдельным направлениям. Например, информационно-методическое предприятие "Новый отчет" занимается обучением и тренингом персонала. Белгосстрах осуществляет деятельность, связанную с управлением рисками. За ассоциацией "Деловая инициатива" стоят крупные предприятия, ученые, банкиры, бизнесмены. Фирма "Интелкаш" имеет опыт в проведении реструктуризации.

Теперь же, по словам А. Воронина, фирмы консолидируют усилия в достижении единой цели — повышении конкурентоспособности белорусских производителей. "Институт создан как спецотряд, который покажет на примере нескольких предприятий, как это можно сделать, чтобы затем тиражировать опыт". Его задача — выделить объекты, привлекательные для инвестора. А поскольку госпредприятия в нынешнем виде неэффективны и не готовы к приему инвестиций, ИРИЭР займется необходимой подготовкой и непосредственно процессом привлечения инвестиций.

Поиск предприятий будет вестись по отраслевому признаку (среди привлекательных факторов — местные рынки сырья, невысокая материалоемкость продукции и т. д.). Скорее всего, на первом этапе будет продолжена работа с концерном "Беллесбумпром", возможно, с Минлесхозом, Минсельхозпродом, Минпромом (уже направлены предложения БелАЗу, идут переговоры с Минским заводом колесных тягачей). "Мы не вмешиваемся в технологическое производство, наша задача — показать, как надо изменить организационную и управленческую структуру, чтобы привлечь инвестиции", — говорит А. Воронин. Причем процесс этот достаточно

длительный — чтобы предприятие ощутило результаты реструктуризации, потребуется, как минимум, полгода.

Первое, что предстоит сделать, — обучить персонал. Предварительно проводится обследование предприятия, чтобы определить степень его готовности к реструктуризации и уровень кадрового состава. Можно сказать, институт будет инициировать процесс реструктуризации, опираясь на поддержку ученых, специалистов и госчиновников.

Второй этап — разработка совместно с предприятием схемы управления, постановка систем качества, контроллинга и т. д. Чтобы выйти на новый технологический уровень, требуется изучить риски и управлять ими.

Наконец, инвестиции должны быть застрахованы. Если инвестор не получит прибыли, он получит компенсацию страховой компании. "Таким образом, в заключение нашей работы мы предлагаем предприятию законченную схему привлечения инвестиций", — говорит А. Воронин.

Задача состоит не в том, чтобы непременно найти инвестора. Главное — помочь предприятию решить стоящие перед ним проблемы.

Практически на каждом предприятии предстоит провести децентрализацию управления. Ведь суть реструктуризации — это оптимальное делегирование полномочий генерального директора "вниз", в самостоятельные структуры, которые ими оптимально распорядятся. Процесс этот достаточно длительный и сложный, его не осилит одна фирма.

Если у нас появится конкурентоспособный товар, в который будет выгодно вложить инвестиции, деньги всегда найдутся, — убежден А. Воронин. — Как только мы покажем, что есть предприятия, где страхуются инвестиционные риски, инвесторы обязательно появятся". По его словам, чаще всего для капиталовложений нужны гарантии получения прибыли. И если на Западе хозяин капиталов имеет 4% прибыли, а здесь — 12%, причем с абсолютной гарантией возврата средств, он будет делать бизнес здесь, невзирая ни на какие политические риски. Если же само предприятие структурно не подготовлено к инвестициям, то ни один инвестор работать с ним не будет.

Можно ли выпускать качественную продукцию на деградировавшем отечественном оборудовании (по официальным данным, износ близок к 60%)? Отвечая на этот вопрос, А. Воронин заметил, что некогда в Америке иметь лесопилку уже означало быть богатым. У нас же лесопильное производство нерентабельно. Почему? Им неграмотно управляют. ИРИЭР считает одной из важнейших своих задач привлечение к управлению профессионалов. "Тогда даже на изношенных фондах можно организовать выпуск только той продукции, которая будет продаваться".

Фактически новая структура — первая в Беларуси фирма, которая стремится занять нишу по комплексному обслуживанию предприятий в области реструктуризации. Но учредителями ИРИЭР этот монополизм не радует. По их мнению, чтобы поднять белорусскую промышленность, подобных фирм требуется около сотни. Максимум, что может "освоить" в течение года институт, — 10 предприятий.

Что касается стоимости услуг ИРИЭР, то, по словам А. Воронина, для белорусских промышленников она ниже мировых цен в 7-10 раз.

Справка "БР"

Минский подшипниковый завод по объемам производства занимает 10-е место среди промышленных предприятий Беларуси и 2-е — среди предприятий комплекующих отраслей. Среди 26 подшипниковых заводов стран СНГ по этому показателю МПЗ занимает 4-е — 5-е место (по итогам 1991 г. был на 9-м). За 1996 г. завод произвел около 5% от общего количества подшипников в странах СНГ. Сегодня МПЗ удовлетворяет 70% потребности предприятий РБ в подшипниках.

Основная продукция — подшипники качения диаметром от 10 до 920 мм, весом от 20 г до 640 кг, которые по потребительским качествам не уступают мировым аналогам, соответствуют стандартам ISO-9000 и конкурентоспособны на мировом рынке.

На заводе прошло 5 реконструкций, последняя — в 1986 г. С 1991 г. завод работает в условиях аренды.

Динамика уровня продаж продукции АП МПЗ по стоимости



Объемы продаж подшипников на экспорт

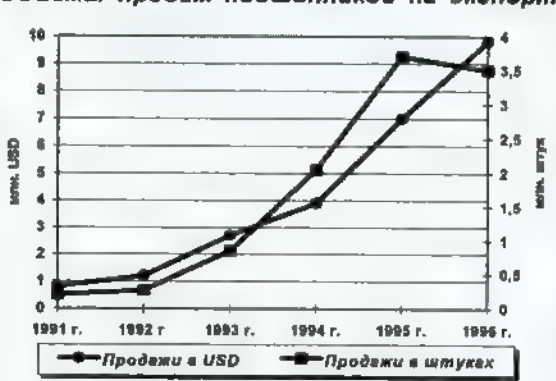
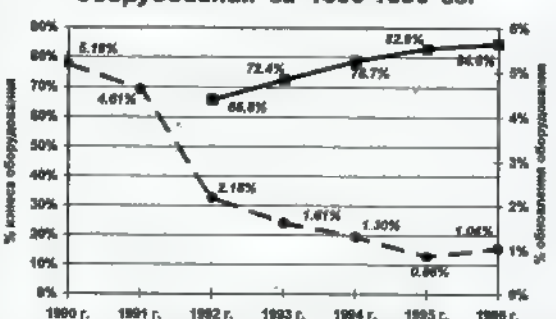


График уровня износа и обновления оборудования за 1990-1996 гг.



Разговор об отсутствующем

ФИНАНСОВО-ПРОМЫШЛЕННЫЕ ГРУППЫ

В последние годы формированию финансово-промышленных групп (ФПГ) и участию в них белорусских субъектов хозяйствования уделяется большое внимание как правительством республики, так и самими предприятиями — потенциальными участниками межгосударственных хозяйственных структур. Вот только до достижения конкретных результатов в большинстве случаев дело не доходит.

Поэтому нам приходится в основном отдавать предпочтение теории. Что же такое финансово-промышленные группы и каково их назначение в экономике государства в целом и конкретного предприятия в частности?

Там, где действительно правит капитал...

В развитой экономике ФПГ представляют собой довольно распространенную форму интеграции финансового, промышленного и торгового капитала через систему участия.

Среди всемирно известных финансовых и промышленных групп можно назвать: в Германии — "Дойче банк" (контролирует примерно треть акционерного капитала страны и охватывает 38 из 70 крупнейших акционерных обществ обрабатывающей промышленности), "Дрезднер банк" (в нее входят 11 крупнейших промышленных фирм), "Коммерцбанк" и др.; в Великобритании — финансовые группы "Апоидс" (активы — 55-60 млрд. USD), "Барклейс" (активы — 33-35 млрд. USD); в США — группы Моргана, Меллоу, "Банк оф Америка", "Сити-корпорейшн", промышленно-финансовые группы Рокфеллеров, Дюпонов и т. д.; в Японии — "Мицубиси", "Мицуби", "Фуде", "Санва", "Дайити-Канге".

В отличие от других распространенных форм интеграции и организации производства (таких, как концерны, тресты, картели, промышленные холдинги), финансово-промышленные группы объединяют под контролем головной компании юридически и хозяйственно самостоятельные фирмы и предприятия, относящиеся к разным отраслям экономики, — банки и другие кредитные учреждения, промышленные, торговые, транспортные компании.

Путем создания ФПГ обеспечивается максимальный свободный переток технологий, квалифицированных кадров и капиталов, сохранение и устойчивое экономическое целосообразное производственно-кооперированных связей по выпуску сложной конечной продукции, существенное расширение инвестиционных и экспортных возможностей. И это понятно: при сегодняшних достижениях научно-технического прогресса только крупный капитал способен обеспечить применение новейших технологий и максимальную эффективность производства, то есть выпуск и сбыт конкурентоспособной продукции при минимальных издержках.

Основой создания ФПГ, так же как и других крупных предпринимательских структур, является система участия, которая позволяет объединять под эгидой головной компании значительное число фирм путем участия в их акционерном капитале. Суть ее заключается в том, что для контроля над акционерным обществом достаточно владеть определенной долей его акций.

Современные финансовые группы контролируют крупнейшие концерны и тресты, используют для своего образования холдинги и, конечно, пользуются картельными соглашениями. Например, американская финансовая группа Моргана (официальное название — "Коудрей (Лазир) — Морган Гренфелл — Морган США", активы — 18-20 млрд. USD) контролирует такие крупнейшие концерны, как "Дженерал электрик" и "Виккерс". В состав ядра самой могущественной в Германии финансовой группы "Дойче банк" входят концерны "Сименс", "Бош", "Маннессманн" и др. Это уже само по себе говорит о специфике их образования, организации и функционирования.

Согласно принятой в международной практике классификации, по своему правовому положению финансово-промышленные группы являются корпорацией, то есть акционерным обществом, что предопределяет общую схему их управления и организационной структуры; по характеру собственности это, как правило, частные фирмы, хотя в состав ФПГ могут входить и государственные или полугосударственные (смешанные) корпорации; по принадлежности капитала — различают национальные (капитал принадлежит предпринимателям одной страны) и смешанные

транснациональные ФПГ (имеют широкую сеть дочерних предприятий за рубежом, их капитал принадлежит предпринимателям двух или нескольких стран).

В состав ФПГ часто входят крупные и даже крупнейшие фирмы и корпорации. Основной целью их объединения является укрепление своих позиций на внутреннем и мировом рынке, повышение устойчивости, эффективности и конкурентоспособности всех участников группы.

Ярким примером глобальной монополизации, без которой было бы весьма проблематично поддержание высокого уровня затрат на неизбежные и дорогостоящие прикладные научно-технические разработки, является слияние в США компаний "Боинг" и "Макдоннелл — Дуглас", в результате чего американцы захватили почти 75% мирового производства авиационной продукции. Единственным их конкурентом остается европейский консорциум "Эйрбас Индастри", судьба которого во многом зависит от более тесного слияния французской "Аэроспасьяль", британской "Бритиш аэроспейс", испанской КАСА, — то есть, в конечном счете, от возможности создания единой авиационной компании Европы.

Схема организации ФПГ как базовой модели транснациональных корпораций (ТНК) предполагает, кроме производственных и проектно-конструкторских структур, обеспечивающих технологическое взаимодействие и производственную кооперацию (комплектацию), обязательное наличие в своем составе:

а) маркетинговых служб (центральных и региональных);
б) крупного универсального коммерческого банка с филиалами и дочерними банками в зоне функционирования производственных и сбытовых структур;

в) страховой компании, гарантирующей сохранность депозитов вкладчиков и возврат кредитов заемщикам.

Участники ФПГ самостоятельно действуют на внутреннем рынке и выступают в международных торговых сделках, материнской компании передаются только функции финансового контроля и стратегического управления инвестициями, производством и сбытом продукции.

Российский принцип: единение по отраслевой ориентации

Финансово-промышленные группы условно можно разделить на две категории: построенные по технологическому признаку (куда входят предприятия-смежники, связанные производственно-технологическим процессом) и построенные по территориальному признаку (куда могут

входить предприятия разных отраслей, но относительно компактно расположенные территориально). Кроме того, создаются и неформальные финансово-промышленные группы отраслевой ориентации, как, например, "ЛУКОЙЛ", "ЮКОС", "Сургутнефтегаз" — лидеры среди вертикально интегрированных групп нефтегазового комплекса в России.

Кстати, необходимо подчеркнуть, что в деле создания правовой базы деятельности ФПГ, так же как и в формировании самих финансово-промышленных групп, из стран Содружества Российская Федерация продвинулась дальше всех.

Хотелось бы отметить солидность подхода к проблемам формирования рыночных промышленно-хозяйственных структур в России, где созданы Ассоциация ФПГ и Московский центр структурных преобразований промышленности. Данным центром проводится экспертиза всех проектов по созданию ФПГ, при этом анализируется, каким образом деятельность каждой ФПГ соотносится с программой приоритетных направлений экономического развития как конкретного города, так и промышленного комплекса страны в целом. Кроме того, все расчеты по основным показателям экономического эффекта создания каждой группы производится Центральным экономико-математическим институтом Российской Академии наук. В Беларуси подобные структуры в настоящее время попросту отсутствуют.

Что же касается нормативно-правовой базы РФ по вопросам создания и деятельности финансово-промышленных групп, то здесь необходимо назвать такие основополагающие документы, как:

- Федеральный закон РФ "О финансово-промышленных группах" от 30.09.1995 г. № 190-ФЗ, который, по сути, стал первым шагом в корпоративном законодательстве России, регулирующим отношения внутри группы и с государством. Были отменены ограничения по структуре капитала, на перекрестное владение акциями, на численность работающих; предусмотрены такие меры поддержки ФПГ, как предоставление государственных гарантий для привлечения инвестиций под реализацию конкретных проектов, а также льгот по операциям с ценными бумагами участников группы. Однако самое главное препятствие — запрет на участие предприятий и банков сразу в нескольких группах — осталось;

- Указ Президента РФ от 1.04.1996 г. № 443 "О мерах по стимулированию создания и деятельности финансово-промышленных групп", который устранил препятствия для вхождения предприятий в состав ФПГ на основе участия в общем капитале путем передачи в доверительное управление центральных компаний пакетов акций, закрепленных в федеральной собственности, а также путем внесения в качестве вклада в уставный капитал центральной компании недвижимого имущества, сдачи его в аренду и в залог;

- Постановление правительства РФ от 9.01.1997 г. № 24 "О порядке ве-

дения сводных (консолидированных) учета, отчетности и баланса финансово-промышленной группы", что обеспечило усиление единовластия в ФПГ и прозрачности бухгалтерии на предприятиях.

Стоит отметить, что, в соответствии с указанным федеральным законом, транснациональной ФПГ присваивается статус межгосударственной (международной), и ее участникам могут предоставляться таможенные тарифные льготы при условии создания группы на основе межправительственного соглашения.

В числе нерешенных проблем — механизм осуществления взаимозачета уплачиваемого налога на добавленную стоимость при поставках продукции внутри группы, а также вопросы, связанные с разрешением ускоренной амортизации основных средств.

Весьма скромные белорусские достижения

Сотрудничество России и Беларуси в области создания межгосударственных структур базируется на межправительственных соглашениях о содействии в создании и развитии производственных коммерческих, кредитно-финансовых, страховых и смешанных транснациональных объединений (15.04.1994 г., Москва) и об основных принципах создания финансово-промышленных групп (6.01.1995 г., Минск).

Создана совместная белорусско-российская комиссия по вопросам создания и деятельности совместных межгосударственных финансово-промышленных групп.

Имеются и весьма скромные практические результаты. Так, например, ФПГ "Нижегородские автомобили" создана в 1995 году на базе АО "ТАЗ". С белорусской стороны в ее состав вошли государственное предприятие Борисовский завод "Автогидроусилитель" и ОАО "Борисовский завод автотракторного электрооборудования". В ФПГ "Точность" по производству наукоемкой продукции принимает участие АО "Пеленг".

В стадии формирования находится ФПГ "Формаш" по развитию машиностроения для производства химических волокон и нитей, для текстильной и легкой промышленности, в которой планируется участие Брестского машиностроительного завода и барановичского завода "Торгмаш".

Кроме того, в настоящее время прорабатываются двусторонние белорусско-российские межправительственные соглашения о создании двух межгосударственных ФПГ:

- "БелРусАвто" — по развитию дизельного автомобилестроения Беларуси и России (участники от РФ — МАЗ, БелАЗ, МоАЗ и МЗКТ, от РФ — АО "Автодизель", АО "Тутаевский моторный завод", АО "Ярославский завод топливной аппаратуры"). Подписание соответствующего межправительственного соглашения между РФ и РФ, а также учредительных документов группы было намечено на время визита Президента РФ в Ярославль 3 октября, но перенеслось на неопределенный срок из-за отмены самого визита белорусской делегации.

- по развитию электронных отраслей Беларуси и России (участники от РФ — ГИПК "Планар", НПО "Интеграл", Витебское ПО "Монолит" и молдоченский завод "Спутник", от РФ — московское АО "Российская электроника" и др.).

Вместо планируемой ФПГ "Межгосметиз" будет создано ЗАО "Межгосметиз" в качестве головной компании Межгосударственного производственного объединения по производству металлокорда и бортовой проволоки (участники от РФ — Белорусский металлургический завод (г. Жодино), от РФ — ОАО "Орловский сталепрокатный завод", ОАО "Волгоградский сталепрокатный канатный завод", ОАО "Машиностроительный завод им. Медведева" (г. Орел).

Что касается участия белорусских тракторостроителей в ФПГ "Интертрактор", то в настоящее время работа по формированию этой группы приостановлена в связи с тем, что предложенный российской стороной вариант создания ФПГ не согласуется с интересами ПО "МТЗ" и Республики Беларусь в целом. Неприемлемой для Минского тракторного завода была признана заявленная российской стороной в рамках ФПГ инвестиционная программа, предусматривающая создание на АО "Липецкий тракторный завод" наиболее популярной гаммы сельскохозяйственных колесных тракторов с диапазо-

ном мощностей 50-80 л. с., аналогичных уже выпускаемым на МТЗ и составляющих в настоящее время свыше 90% общего объема производства. Минчанам же, согласно проекту, предлагалось освоить производство тракторов мощностью 100-130 л. с.

Чему необходимо научиться

Исходя из мирового опыта и опыта России, к необходимым условиям для возможного формирования ФПГ можно отнести:

- преобразование промышленного капитала в акционерную форму, способную реально обеспечить систему участия и взаимного имущественного интереса объединяющихся в ФПГ субъектов хозяйствования;

- наличие законодательной и нормативно-методической базы;

- приблизительное совпадение уровней научно-технического и технологического развития объединяющихся в ФПГ субъектов хозяйствования.

Основные проблемы формирования ФПГ с участием предприятий Минпрома Беларуси заключаются в следующем:

1. Крайне медленно идущей в республике процесс акционирования промышленных предприятий, то есть отсутствие акционерной формы промышленного капитала и полное отсутствие приватизации государственных промышленных предприятий делают невозможным достижение реальной имущественной заинтересованности белорусских субъектов хозяйствования в создании ФПГ.

2. Национальная законодательная и нормативно-методическая база, предусматривающая порядок формирования национальных и транснациональных корпоративных структур, регламентацию и регулирование деятельности субъектов хозяйствования различных организационно-правовых форм и имущественно-хозяйственных отношений между ними, находится в зачаточном состоянии.

Необходимо приступить к формированию конкретных национальных финансово-промышленных структур (как, например, "Белорусский автобус"), определяя при этом недостатки существующего законодательства и внося в правительство предложения по его совершенствованию.

3. Существует изоляция торгового финансового капитала от производства и сильнейшего инвестиционного спада в экономике. Банки и другие финансово-кредитные институты концентрируют свою активность в основном на высокодоходных краткосрочных торговых кредитах и спекулятивных операциях и не заинтересованы в условиях инфляции в производственных инвестициях. В то же время предприятия, имея низкую рентабельность, фактически лишены в условиях инфляции возможности собственного инвестирования и постоянно испытывают недостаток оборотных средств.

Особую тревогу вызывает увеличение объема требований по предоставлению всевозможных льгот и обеспечению государства всяческих мер стимулирования ФПГ от вновь создаваемых групп. Понятно, что государства должны обеспечивать определенный преференциальный режим для финансово-промышленных групп. Но надо помнить, что, исходя из принципа добровольности и осознания экономической целесообразности создания группы и участия в ней конкретных субъектов хозяйствования, ФПГ должна таким образом осуществлять свою деятельность, чтобы в целом самостоятельно обеспечивать себя промышленными и финансовыми источниками, чтобы каждый член транснациональной ФПГ принимал активное участие в оздоровлении национального бюджета своей страны, уменьшая его дефицит и зависимость от международных фондов. В противном случае создание ФПГ теряет свой смысл, заключающийся в становлении национальных экономик государств. Механизм оперативной государственной поддержки ФПГ должен быть обеспечен только для групп, осуществляющих свою деятельность в приоритетных отраслях экономики, обладающих высоким экспортным потенциалом.

Людмила ЧЕГЛИК,
первый зам. начальника
управления маркетинга
и сотрудничества со странами
СНГ Минпрома РБ.

Динамика процесса формирования финансово-промышленных групп в России

Годы	К-во групп (единиц)	Численность работников (тыс. чел.)	К-во предприятий (ед.)	В том числе		Потребность в инвестициях (млрд. RUR)	Объем промышленного производства (млрд. RUR)
				Промышленные	Финансовые		
1994	6	365	116	61	21	7,5	11
1995	16	1.626	252	152	28	1.310	25
1996	34	18.498	более 600	500	87	65.097	50
1997	150-170*				80% всех банков		

* — Прогноз

Источник: "Международная экономика и международные отношения", 1997 г., № 4

Справка "БР"

По данным аналитического центра бывшего Министерства промышленности РФ, в составе 49 российских ФПГ — свыше 700 предприятий и научно-исследовательских институтов и более 70 банков, банковских групп и финансовых компаний из 37 регионов России.

В некоторые транснациональные ФПГ с участием российского капитала входят и белорусские компании. Вкратце — о двух из них.

МФПГ "Аэрофин". Зарегистрирована в марте 1997 года правительствами России, Беларуси, Украины, Казахстана и Молдавии. Одной из первых на территории стран СНГ получила официальный статус межгосударственной. Центральной компанией МФПГ является Международная финансовая корпорация (МФК) "Аэрофин" с уставным капиталом в 49,5 млрд. RUR, которая действует с февраля 1994 года. В ФПГ входят также МАПО "МиГ", АО "ОКБ им. Яковлева", ряд банков и страховых компаний, авиаконцерны, в том числе белорусские "Белавиа" и "Минскавиа". Активы группы оцениваются в 4,5 трлн. RUR.

МФПГ "Точность". Создана на базе АО "Авангард" (Москва). Учредительные документы утверждены в марте 1997 года правительствами России, Украины и Беларуси. В состав группы входят московские коммерческие банки "Российский кредит" и "Арсенал", страховая компания "РК-Гарант", инвестиционная компания "НОВОТЭК", специализированная страховая компания "Витязь-С", а также 16 предприятий оборонной промышленности России, Украины и Беларуси (АО "Пеленг"). Задача ФПГ — разработка и производство особо точного оружия.

Под знаком импортозамещения

(Окончание. Начало на 15-й странице).

Рыночные факторы, с точки зрения разработчиков ГНТП, и здесь весьма благоприятны. В 1994 г. выпуск телевизоров в странах бывшего Союза снизился на 53% по сравнению с 1993 годом, а в России — на 49%. Значительное падение объемов производства наблюдалось в 1995 и 1996 годах.

Что касается КТВ, то концепция его развития, аналогичная белорусской, разработана и в России, и в других странах СНГ. С учетом еще «союзного» опыта (Беларусь обеспечивала до 75% потребностей СССР по системам кабельного телевидения) на ПО «Горизонт» уже сейчас поступают запросы о возможных поставках нового класса оборудования для КТВ из Москвы и других регионов РФ. Нуждается в современных системах КТВ и внутренний рынок.

Потенциал, накопленный в НИИ ЦТ в области разработки аппаратуры для систем кабельного ТВ, позволяет создать новый класс линейных усилителей с полосой частот до 800 (860) МГц, а производственная база ПО «Горизонт» — обеспечить выпуск необходимой аппаратуры. Запасной вариант: производство систем КТВ может быть организовано на Гродненском объединении «Радиоволна», также имеющем опыт изготовления аппаратуры по разработкам НИИ ЦТ.

В результате реализации программы «Телевидение» предусматривается увеличение объемов поставок комплектующих изделий и материалов предприятиями РБ.

Характерно, что этого весьма опасаются представители собственно телевизионных заводов. Они справедливо полагают, что рост импортозамещающих поставок на первых порах принесет им в основном резкий всплеск рекламаций. Но протекционистскому давлению государства, которое хочет оказать пресловутую «точечную» поддержку другим предприятиям, кроме «Горизонта» и «Витязя», телезаводы вынуждены будут уступить.

Уже сейчас в рамках внутриреспубликанской производственной кооперации им поставляется ряд наименований радиодеталей и комплектующих: ПО «Интеграл» поставляет интегральные микросхемы, полупроводниковые приборы, пульты ДУ, ПО «БелВАР» — всеволновые селекторы телеканалов; ПО «Монолит» — керамические конденсаторы; Пружанский завод радиодеталей — резисторы; ПО «Термопласт» — разъемные электрические соединители.

Телевизионщики не всегда довольны качеством и этих поставок.

Но, согласно ГНТП, теперь планируется внедрять новые импортозамещающие наименования — элементную базу для цветных телевизоров моделей ТЦ 601-603, 655, 657, 675, 690, 695 (разработкой и освоением ее производства занимается ПО «Интеграл»). Будет расширена номенклатура производства селекторов каналов с освоением серийного производства всеволновых селекторов каналов СКВ-163, СКВ-165, СКВ-162 (исполнитель — Витебское ПО «Витязь»). Наконец, НПК «Сигнал» ПО «Горизонт» поручено разрабатывать и производить пьезокерамические резонаторы на частоту 432 КГц, а заводу «Ланта» Витебского ПО «Монолит» — высоковольтные однослойные керамические конденсаторы. Вообще уровень самообеспеченности комплектующими и материалами для головных заводов телевизионной отрасли планируется довести с 10% (показатель 1995 года) до 40% уже в 1998 году.

Телевизионная промышленность РБ занимала в бывшем Союзе лидирующее положение. В лучшие свои дни она обеспечивала потребности большей страны в телевизионных приемниках на 30%, в кинескопах — на 20% (в том числе в цветных кинескопах 61ЛК5Ц — на 50%). По отдельным видам микродетальной продукции республика и вовсе была монопольным поставщиком.

Накопленный тогда потенциал сохранен и сегодня, но используют его пока в основном в сторону «вала», наращивания производственных объемов. Отсутствие у предприятий оборотных средств породило большую кредиторскую задолженность; «голодный паек» калволожений не позволяет провести техническое перевооружение. Надежность и дизайн телевизионной техники также не на должном уровне, что практически лишает шансов конкурировать на рынках дальнего зарубежья. При этом в результате «утечки мозгов» от распыления значительную часть высококвалифицированных инженерно-технических и производственных специалистов.

В настоящее время в республике действительно нет более массовой, технически сложной, наукоемкой, пользующейся устойчивым спросом в республике и за ее пределами продукции, чем телевизоры. Но рыночное пространство стран СНГ неуклонно и интенсивно заполняется продукцией иностранных фирм. Средняя оптовая цена наиболее популярных зарубежных моделей с кинескопами 31 и 34 см по диагонали в среднем колеблется в зависимости от класса от 237 до 445 USD. Как видим, даже ценовое преим-

ущество белорусских производителей становится все более шатким. Что же касается такого достоинства, как более развитая сервисная сеть, то многие потребители в выборе между хорошим ремонтом ненадежного ТВ и плохим сервисом телевизора известной марки, менее подверженного поломкам, часто выбирают второе.

«Я планов наших люблю громче...»

Освещать научно-техническую деятельность в Беларуси трудно хотя бы потому, что «планов громче» в этой сфере никогда не соответствует ни нищим возможностям господства, ни размерам собственных средств на счетах предприятий. В итоге многие разработки замораживаются на этапе, далеком от заключительного.

Неисправимое «жизнелюбие» ученых, всегда ориентирующихся на оптимистический сценарий финансирования, пронизывает все не из наивной веры в светлое завтра. Просто разработчики отдают себе отчет в том, что «малыми деньгами» технологические революции не делаются. Поэтому запрашиваемые (и даже полностью утверждаемые Совмином) объемы финансирования отражают реальные минимальные нужды отрасли в техническом и технологическом перевооружении. А объемы предоставляемые характеризуют бедность казны и предприятий, внедряющих эти новшества.

Как уже было сказано выше, бюджетное финансирование всех ГНТП Минпрома в 1996 году составило около 40 млрд. BYB. Между тем только по двум описанным ГНТП «Аудио техника» и «Телевидение» в том же 1996 г. предполагалось выделить из бюджета 56 млрд. BYB (21 и 35 млрд. BYB соответственно). То есть господдержка не покрывает минимально необходимых затрат даже по двум из внедряемых ГНТП — а всего, напомним, на ближайшие два года намечено осуществить восемь программ.

За какие деньги? За счет самих предприятий? Но, будучи вынужденными наращивать объемы производства, предприятия не имеют значительных свободных средств, которые могли бы поддержать изыскания конструкторов. Так и замыкается круг, в середине которого остается ученый-разработчик — из тех, кто еще не «экспортировал мозги» в страны, где их оценивают по достоинству.

Владислав МАКСИМОВ.

Нелюбимое дитя государства

Дальнейшее развитие сети бизнес-инкубаторов, научных и технологических парков в Беларуси будет определяться не только объективными трудностями переходного периода, но и особенностями реализуемой у нас экономической модели «рыночного социализма». Между тем это направление работы могло бы способствовать смягчению переживаемых кризисных явлений.

Малый инновационный бизнес начал развиваться в Беларуси лишь в конце 80-х — начале 90-х годов. За рубежом термин «бизнес-инкубатор», относящийся к организации поддержки малого бизнеса, появился в конце 50-х годов. В то время один американский социолог взял в аренду за бесценно никому не нужное здание старого вокзала и создал в нем организацию, в которую мог прийти каждый новатор, начинающий бизнесмен с самой безумной идеей и получить любую консультационную и другую помощь. Результаты превзошли все ожидания: из 100 начинающих бизнесменов на ноги становились тогда лишь 12, а в бизнес-инкубаторе, созданном в старом вокзале, через короткое время около 30% предпринимателей перешли из малого в средний бизнес, еще большее количество нашло свое место на рынке.

В современном мире бизнес-инкубатором принято считать инновационную структуру, которая ставит перед собой цель поддержать образование и развитие новых предприятий путем предоставления им площадей для аренды, первоначального капитала, консультаций и т. п.

Известны случаи объединения нескольких успешно работающих бизнес-инкубаторов в новую структуру — технопарк. Технопарками часто называют и бизнес-инкубаторы (они продвигают к успеху высокотехнологические идеи через развитие малых и средних форм предпринимательства). Словом, полной терминологической определенности нет. Например, в Ассоциации бизнес-инкубаторов Польши зарегистрировано 34 организации, но такие структуры, как технопарки, там практически отсутствуют.

В большинстве современных стран технопарк представляет собой форму сотрудничества университетов, крупных научных центров, местных органов управления, промышленных предприятий, банковских и коммерческих структур, заинтересованных в социально-экономическом и технологическом развитии того или иного региона.

Мировой опыт свидетельствует, что малый инновационный бизнес не может развиваться без поддержки. Например, научно-технологический парк при БГУ все годы после своего создания пользовался материальной и интеллектуальной базой университета. Практически все созданные им предприятия вышли из его кафедр и лабораторий. Между технопарком и малыми инновационными предприятиями (которые образовались до создания технопарка) были установлены договорные отношения.

Сегодня этот технопарк включает 15 малых предприятий, работающих в области приборостроения, информационных и телекоммуникационных технологий, новых материалов и химических технологий, лазерной физики и оптики. Он оказывает помощь и услуги в выставочной и рекламной деятельности: за последние 3 года он представил новые разработки своих малых фирм в Лейпциге и Ганновере, в Варшаве и Райне, на нескольких республиканских выставках. При содействии технопарка предприятия смогли установить взаимовыгодные контакты с новыми отечественными и зарубежными партнерами.

К сожалению, на стадии предварительных намерений уже несколько лет находятся проекты создания технопарков в Гродно и Полоцке. За это время уехал обратно в Россию, так и не воплотив в жизнь свою мечту о создании в Полоцком регионе технопарка экологической ориентации (экопарка), один из главных его идеологов — бывший главный инженер Томского технопарка, доктор технических наук Валерий Трофимов.

Еще один широко разрекламированный проект пытался реализовать на базе научно-производственного объединения «Центр» (г. Минск). НПО «Центр» избрало путь создания технопарка в виде совместного предприятия с привлечением в качестве иностранного партнера одной из американских фирм (этот вариант включал реструктуризацию крупного предприятия и использование рыночных механизмов

хозяйствования). Грандиозная по своим масштабам задача потребовала немалых усилий и принятия целого ряда исключительных постановлений республиканских и местных властей, но так и не была доведена до конца. По мнению некоторых экспертов, НПО «Центр» привело к неудаче стремление построить в условиях переходной экономики технопарк по чисто западным стандартам.

Инновационный бизнес (как и малое предпринимательство), включая его законодательную базу, находится в Беларуси в начальной фазе становления. Сравним условия, в которых развиваются бизнес-инкубаторы в США и в Беларуси.

США	Беларусь
Освобождение от налогов на протяжении пяти лет	От налогов не освобождены. Система налогообложения не содействует развитию бизнеса.
Имеют долгосрочное кредитование	Отсутствие стартового и оборотного капитала. Нет возможности взять кредит, так как нечего дать в залог.
Бизнес-инкубаторы — собственные здания	Бизнес-инкубаторы собственных зданий не имеют.
99% бизнес-инкубаторов — беспроцентные организации	Юридический статус или благотворительный фонд, или общественная организация.
На 10-60% само-окупаемы	Могут быть на 10-80% самоокупаемыми, однако необходим постоянный поиск спонсорских средств.
Время инкубации — два и более лет	Пока эффективность инкубации весьма низка.
После инкубации 80% новых предприятий выживают, бизнес-инкубация существенно содействует снижению безработицы	Бизнес инкубация может содействовать созданию рабочих мест, однако эти возможности пока не используются.

Оценивая возможность выживания в таких условиях инновационных структур, следует согласиться с идеологами создания технопарка при Белгосуниверситете. По мнению Анатолия Лесникова и Анатолия Гришановича, технопарки в РБ должны создаваться по принципу step by step. Их рекомендация: цепочку инновационного процесса не рвать и собирать заново по заимствованным моделям, а логически дорабатывать адекватно внешним и внутренним условиям.

Следует также подчеркнуть, что понятие «технопарк» или «бизнес-инкубатор» в Беларуси трактуют иначе, чем в развитых странах. На Западе под инновацией понимают значительное более широкое круг новшеств. Это может быть не только новейшая стратегическая научная разработка, но и хорошо известная в мире технология, которую впервые внедряют в какой-то стране или регионе. Это позволяет воспользоваться преимуществами, которыми наделяет законодательство многих стран те предприятия, которые работают с инновационными проектами.

Сведение толкования этого понятия исключительно к внедрению передовых, да еще и стратегических научных идей (эта мысль прослеживается в высказываниях некоторых белорусских должностных лиц) может иметь негативные последствия. Вне поля внимания окажется значительная часть проектов, связанных с внедрением достаточно скромных по научному уровню, но полезных и экономически выгодных идей. Здесь следовало бы вспомнить мудрость древнего изречения: «Бог проявляется в мелочах».

Антон СЛОНИМСКИЙ, кандидат экономических наук.

Справка «БР»

Первые технопарки в Беларуси возникли в 1993-1994 годах. 8 января 1994 г. зарегистрировано ЗАО «Научно-технологический парк» при БГУ в Минске. Годом ранее зарегистрировано ЗАО «Технологический парк «Могилев». Сегодня в мире насчитывается около 500 технопарков (из них 150 — в США).

Сравнительные технические характеристики отечественных и зарубежных моделей телевизоров (премиальный класс)

Наименование функции, параметра	«Горизонт-63СТВ»	«Горизонт-657РТ» 695СРТ	SONY KVE2541	PANA-SONIC 2671EE	PHILIPS 25PT450A	SAM-SUNG CK6226W	SUPRA 8TV2524 MS	JVC AV-25F1
Размер кинескопа по диагонали см	63	63	63	63	63	63	63	63
Стандарт телевизионного вещания	BG/DK							
Система цветного изображения	SECAM/PAL	SECAM/PAL/NTSC	PAL/SECAM NTSC					
Дистанционное управление/ количество функций	да/36	да/40	да/38	да/34	да/40	да/26	да/26	да/44
Вывод информации на экран	да	да	да	да	да	да	да	да
Меню	нет	да	нет	нет	да	нет	нет	да
Квазипараллельный канал	нет	да	да	да	да	нет	нет	да
Стереодвухканальное сопровождение	нет	да/да	да/да	да/нет	да/да	нет	нет	да/да
Расширение стереобазы/ панорамное звуковое сопровождение	нет	да/да	да/да	да/да	да/да	нет	нет	да/да
Система повышения качества изображения								
а) корректор цветовых переходов	нет	да	нет	нет	нет	нет	нет	да
б) корректор сигнала яркости	нет	да	нет	нет	да	нет	нет	да
Автоматический баланс белого	да	да	да	нет	да	да	да	да
Количество запоминаемых программ	90		60	50	60	50	50	100
Автоматический поиск каналов	да	да	да	да	да	да	да	да
Автоматическое запоминание каналов при настройке	нет	да	нет	да	да	да	да	да
Подключение телетекста/ русифицированная версия	да/да	да/да	да/нет	да/нет	да/да	нет	нет	да/нет
Кадр в кадре (PIP)	да	да	да	нет	нет	нет	нет	нет
Возможность отображения формата 16:9	нет	да	нет	нет	нет	нет	нет	да
Автоматизированная технологическая регулировка	нет	да	нет	нет	да	нет	нет	да
Подключение сервисных устройств через разъем SCART	да	2	2	2	2	да	да	2
Возможность подключения спутникового тюнера	нет	да	нет	нет	нет	нет	нет	нет
Количество элементов	550	610	нет данных		570	нет данных		
Количество регулировок	15	2x12	25	28	2x12	нет данных		
Количество печатных плат	4	5	6	5	5	нет	нет	нет
Выходная мощность звука, Вт	6	2x12	2x10	2x10	2x12	10	8	2x10
Потребляемая мощность, Вт	85	85	85	80	85	75	75	110
Ориентировочная стоимость в странах СНГ, USD (опт.)	350	450	650	670	656	605	600	680

Слишком бедны...

(Окончание.
Начало на 13-й странице).

Себестоимость: неизбежный рост

На некоторых заводах отрасли мощности задействованы ровно настолько, чтобы не остановить производство вовсе (Кировский молочный завод — 17%, Красненский консервный завод — 16,1%, примеры можно продолжать). Исключением являются только сахарные комбинаты, мощности которых загружены практически полностью (кроме Скидельского, где задействовано 77% мощностей). Вместе с тем износ ОПФ уже достигает на отдельных предприятиях 70% и более. Это давно нуждающиеся в обновлении Полудский мясокомбинат (75,9%), Верхнедвинский маслосырзавод (77,7%), Стародорожский консервный завод (73,4%), ОАО "Служский сахарорафинадный комбинат" (77,2%) и многие другие предприятия.

Проведенный нами анализ пока зывает, что полная себестоимость производства (в долларовом эквиваленте) за 1996 г. увеличилась по мясу животного на 15%, свинине — на 19%, колбасным изделиям — на 30%, говядине — на 36%, молоку цельному — на 48%, сыру сычужному — на 284%. Исключение составляет только сахар, себестоимость производства которого уменьшилась в минувшем году на 12,8%. Схожие тенденции сохраняются и в текущем году.

Наибольший удельный вес в полной себестоимости данных продуктов имеют: сырье и основные материалы, прочие производственные расходы, топливо и энергия, общепроизводственные и общехозяйственные расходы. Причем

удельный вес сырья и основных материалов составляет от 64% для молока цельного до 85,9% для масла животного. Поэтому рост себестоимости производства указанных продуктов в 1996 г. — в основном следствие увеличения стоимости сырья.

Поскольку закономерным итогом данного процесса является рост оптово-отпускных и розничных цен на эти продукты, сокращается спрос на них и падает их конкурентоспособность на внутреннем и особенно внешнем рынках.

Износ фондов порождает высокую затратность

Понятно, что при полной загрузке мощностей предприятий и оптимизации их сырьевых зон себестоимость производства будет ниже. Расчеты показывают, что, например, на ОАО "Томельский мясокомбинат" снижение может составить от 8,16% до 9,64% (132,57 — 156,6 USD на 1 т мяса скота), на ОАО "Барановичский молочный комбинат" — от 8,58% до 13,04% (61,1 — 92,87 USD на 1 т молочной продукции в пересчете на молоко), на Пинском консервном заводе — от 19,6% до 22,08% (40,1 — 45,2 USD на 1 туб плодощных консервов). Но износ ОПФ не позволяет прыгнуть выше головы, провоцируя дальнейший рост себестоимости и падение рентабельности.

К слову, рентабельность производства в минувшем году уменьшилась по сравнению с 1995 г. по мясной промышленности с 5,8% до 4,12%, по молочной — с 7,5% до 7,16%, по сахарной — с 28,4% до 11,7% соответственно.

А поскольку инфляция, завывший курс рубля, сдерживание

розничных цен на основные продукты за счет производителей и переработчиков, ограничение рентабельности мясо-молочной промышленности, отсутствие инвестиционной политики и прочие факторы никуда из нашей действительности не исчезли, об увеличении эффективности производства и в этом году речи быть не может.

Приватизация: половина намеченного

Важной проблемой в развитии перерабатывающей промышленности является приватизация. К началу нынешнего года из 296 предприятий переработки, подлежащих акционированию, в ОАО преобразовано лишь 151, или 51%. Главной причиной низких темпов акционирования является слабость принятой методики разгосударствления и приватизации. Пока преобладают чисто распределительные схемы, не стимулирующие технологического и технического прогресса предприятий. Производители лишены мотивации для увеличения вновь создаваемых стоимостей и привлечения дополнительного капитала, образования прочной материально-технической базы. Все говорит о неудачном выбранной модели акционирования.

Вместе с тем предприятия, акционированные даже по существующим схемам, работают эффективнее государственных. Все же сказывается то, что здесь совершенствуются структуры управления и производства, начинается модернизация, осваиваются новые, более рентабельные, пользующиеся спросом виды продукции, улучшается мотивация труда.

Борьба в сырьевых зонах

Реформирование самым тесным образом связано с состоянием сырьевых зон перерабатывающих предприятий, которые в большинстве случаев не отвечают современным требованиям. Анализ данных за 1996 г. показывает, что сырьевые зоны приватизированных и государственных предприятий не обеспечивают полную загрузку мощностей сырьем (за исключением предприятий сахарной и молочной промышленности, где сырьевые зоны преимущественно соседствуют с предприятиями и где отсутствует "заготовительный" антагонизм между ними).

Прочие сырьевые зоны размыты и неустойчивы. Например, в мясной промышленности из-за нехватки сырья (особенно свинины) предприятия, более крепкие в финансовом отношении, заготавливают сырье по повышенным закупочным ценам в "чужих" сырьевых зонах. В итоге у "варягов" растут транспортно-заготовительные расходы и себестоимость продукции, у "хозяев" — снижается загрузка мощностей.

Сырьевые зоны приватизированных предприятий более компактны благодаря совершенствованию структуры производства и управления, системы заготовок сырья и сбыта готовой продукции, большей заинтересованности акционеров в результатах экономической деятельности.

Как потерять 15 миллионов долларов

Проведенные нами исследования показали, что основными факторами, влияющими на объемы заготовок сырья, являются плотность

заготовок, площадь сырьевой зоны предприятия, потери при транспортировке и хранении сырья.

В теории и на практике установлено, что потери сырья при транспортировке и хранении имеют следующие значения: потери живого веса скота при транспортировке — 1,8-2,5%; потери молока при транспортировке в автоцистернах — 0,14%; потери сахарной свеклы при транспортировке и хранении — 1,55-2% (по данным концерна "Белшпрот" за 1996-1997 гг.); потери плодов и овощей при транспортировке и хранении — 10-15%.

Коэффициенты потерь для данных отраслей имеют, соответственно, следующие значения: 0,018-0,025; 0,0014; 0,015-0,020; 0,10-0,15. Нетрудно подсчитать, что потери за 1996 г. в стоимостном выражении ориентировочно составили: по скоту в живом весе — 134,9 млрд. BYB (10,18 млн. USD), по молоку — 5,765 млрд. BYB (435 тыс. USD), по сахарной свекле — 6,908 млрд. BYB (521 тыс. USD), по плодам и овощам — 54,4 млрд. BYB (4,106 млн. USD). Общая сумма потерь — 201,973 млрд. BYB, или 15,242 млн. USD по тогдашнему курсу.

Используя данные по производству и закупкам сырья, мы рассчитали также плотность заготовок и уровень переработки сырья за 1990-1996 гг. по стране в целом (см. таблицу). Тенденция падения этих показателей вполне очевидна (исключение составляет плотность заготовок и уровень переработки сахарной свеклы, а также плодов и овощей в 1996 г., где отмечалось некое увеличение по сравнению с 1995 г.). И это еще одно доказательство серьезного кризиса сельского хозяйства.

Молоко на корм скоту

Тревожит и то, что при уменьшении заготовок мяса и молока уровень их переработки остается крайне низким — 54% и 50,1%, то есть практически половина скота и молока не перерабатывается, а остается в местах производства. Плодоовощной продукции и вовсе перерабатывается 9,3% (для сравнения: в развитых странах этот показатель не опускается ниже 50%).

Причем если сельхозпредприятия еще как-то стремятся повысить товарность своей продукции, то в хозяйствах населения она, особенно по молоку, плодам и овощам, постоянно снижается. Это неудивительно: многие заготовители сокращают объемы заготовок, а большинство колхозов и совхозов прекратили прием молока от населения, поскольку терпят на этом одни убытки.

Чтобы увеличить загрузку всех мощностей предприятий лишь на 1%, необходимо увеличить закупки молока на 1,73% (на 42,4 тыс. т). В этом случае себестоимость производства молочной продукции по отрасли снизилась бы на 14,25 млрд. BYB (1,075 млн. USD), а производители могли бы получить дополнительную денежную выручку порядка 67 млрд. BYB. Но молоко чаще всего идет на корм скоту, от чего страдают и производители, и переработчики.

Станислав БАРАНОВСКИЙ, зав. сектором БелНИИЭИ АПК, кандидат технических наук.

Алексей МЕЛЕШЕНЯ, аспирант БелНИИЭИ АПК.

Аграриям — общий рынок?

Проект соглашения об общем аграрном рынке стран СНГ, выработанный на заседании президиума Межгосударственного экономического комитета (МЭК) Экономического союза СНГ в середине сентября, будет после доработки рассмотрен на встрече глав правительств стран СНГ 9 октября в Бишкеке.

Напомним, что коллегия МЭК Экономического союза СНГ единогласно одобрила проект этого соглашения, а председатель коллегия МЭК, вице-премьер правительства России Валерий Серов заявил, что оно является "историческим документом".

Проект соглашения предусматривает создание общего аграрного рынка, обеспечивающего свободное движение сельскохозяйственной продукции, продовольственных товаров, научно-технической продукции и технологий для агропромышленных комплексов стран Содружества.

По данным МЭК, за последние 6 лет в странах СНГ наблюдается значительный спад производства сельскохозяйственной продукции. Его валовой объем в 1996 году в целом в странах Содружества составил только 62% от уровня 1990 года.

ИНВЕСТИЦИИ

Деньги проходят стороной

Пока белорусская пищеперерабатывающая промышленность вынуждена бороться с трудностями своими силами, у соседей в той же отрасли осуществляются новые инвестиционные проекты.

Корпорация McDonald's намерена вложить в реконструкцию московского "Мак-комплекса" 25 млн. USD.

Об этом заявил директор комплекса Михаил Курбанов. АО "Москва-Макдональдс", 80% акций которого принадлежат канадской McDonald's, в ближайшие пять лет вложит эти средства в реконструкцию и расширение перерабатывающе-распределительных линий.

В текущем году на предприятии уже проведена реконструкция линии мясоперерабатывающего производства, что дало возможность втрое увеличить его мощность.

В Лондоне подписано кредитное соглашение о предоставлении Европейским банком реконструкции и развития (ЕБРР) кредита в размере 20 млн. USD Днепропетровскому масложатковому заводу (Украина).

Этот кредит является самым крупным среди всех проектов ЕБРР в частном секторе экономики Украины. Он будет использован на пополнение оборотных средств, закупку семян подсолнечника и завершение строительства первой в СНГ линии по производству рафинированного масла.

Кредит ЕБРР расширит существующие экстракционные мощности завода, что позволит перерабатывать 240 тыс. тонн семян в год (12,5% рынка Украины) и производить 110 тыс. тонн сырого масла в год.

Американская компания UGF приобрела 49% акций АО "Донецкий мясокомбинат" (Украина). Интересы UGF в Украине представляет харьковская инвестиционная компания "Сигма Фонд".

Как сообщила председатель правления АО "ДМК" Зинаида Абдрахимова, американская компания намерена инвестировать в комбинат более 1,5 млн. USD. По ее словам, на первых порах эти инвестиции позволят предприятию пополнить оборотные средства и закупить мясо для производства колбасных изделий. В дальнейшем, полагает З. Абдрахимова, возможно сотрудничество АО "ДМК" с американской компанией по программе модернизации производства на комбинате.

По материалам агентства "Интерфакс".

Жертвы "государственного изъятия"

КОММЕНТАРИИ "БР"

Авторы нашей публикации достаточно точно определили болевые точки в отношениях между производителями и переработчиками сельскохозяйственного сырья. Вполне очевидно, что эти отношения не сводятся к проблемам дисциплины и ответственности и требуют изменения всего механизма хозяйствования. В равной степени это относится и к вопросам рационализации заготовок сельхозпродукции. До тех пор пока не удастся гармонизировать отношения заинтересованных сторон, и производители, и переработчики будут нести потери и сетовать друг на друга.

Мы признаем необходимость разработки долгосрочной программы развития перерабатывающей отрасли, но ситуацию надо менять уже сегодня. Не только потому, что производство на изношенном оборудовании, которое к тому же не в полной мере используется, увеличивает издержки, но и потому, что полученная таким образом продукция может быть опасной для потребителя.

Да, необходимо повышать товарность производства, но есть небесполезное опасение, что власти применяя для этого привычные методы увеличат обязательные поставки и прикрепят каждый колхоз к "своему" переработчику. Такая схема может быть очень рациональной, но ни мяса, ни молока она не прибавит.

Вообще способность превращать рациональное в иррациональное — родовой признак наше-

го сельского хозяйства. С одной стороны, все необходимое для производства хозяйства покупают. С другой — свободы продавать продукцию не имеют, ибо государственное изъятие продукции по фиксированным, не покрывающим издержки производства ценам, торговле называть нельзя.

Конечно, колхозы у нас подневольные и от скрытого неповиновения проявлять не станут. Но скрытый протест, который проявляется в явном сокращении производства, они демонстрируют довольно убедительно. В отличие от растениеводства — отрасли, где на объемы производства сильно влияют погодные факторы, уровень животноводства неуклонно снижается. И может наступить момент, когда единственным и рациональным способом обеспечения населения продовольствием окажется картонная система.

Залог выживания — динамичность

БСПиА совместно с Минпромом и Институтом приватизации и менеджмента организовали недавно на Минском подшипниковом заводе семинар "Проблемы реструктуризации крупных промышленных предприятий".

Как отметил во время его открытия вице-президент БСПиА Георгий Бадей, без решения

проблемы реструктуризации нельзя достичь конкурентоспособности и привлечь внешние инвестиции. На внутреннее же рассчитывать не приходится: собственный капитал белорусских банков не превышает 300 млн. USD.

Эксперт Международной организации труда Александр Лузин, имеющей большой опыт работы с крупнейшими компаниями мира, напом-

нил белорусским промышленникам, что в условиях открытой экономики ключевое значение приобретает способность предприятия своевременно и адекватно реагировать на изменения внешней среды. Чтобы приобрести такую способность, белорусским заводам нужна реструктуризация, ибо если "фирма постоянно не очищается, она познбает".

РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ

Нет смысла играть в реформы

Даже на базе государственного объединения можно создать адаптированную к рынку бизнес-систему

Настоящей "изюминкой" прошедшего семинара стало выступление генерального директора Чебоксарского объединения "Промприбор" (ныне — ОАО "ЗЭИМ") Станислава Ляпунова — кстати, нашего земляка, которого еще в советские времена направили в Россию "поднимать" отстающий завод.

Причиной того, что аудитория не отпустила оратора в течение нескольких часов, стала, видимо, не только блестящая способность российского директора образно и доходчиво разъяснить сложнейшие экономические механизмы функционирования холдинга, но и неотвратимость подобных изменений в скором будущем на белорусских предприятиях.

Прежде всего С. Ляпунов подчеркнул, что сегодня критика приватизации (мол, "видишь, они акционировались два года назад, а эффективность не повысилась") постулат не совсем корректно. Приватизация создает лишь предпосылки для эффективной системы управления. Как мы раньше выбивали деньги? Едешь в министерство, хорошо на коллегии выступил, коробочку конфет кому нужно вручил — смотришь, и кредиты получил. Вот мы и доразвивались... Акционерная форма — это предпосылка для привлечения и автоматического перетекания капитала в наиболее эффективные сферы. Если предприятие плохо работает, акционеры сбрасывают ваши акции, и капитал уходит туда, где норма прибыли выше.

Работа "по-советски" — тулик

По словам директора, после того как рухнула советская система, руководители предприятия честно признались себе: маловероятно, что в таком состоянии мы сможем работать хорошо на рынке (ибо ни у одного из западных заводов не было такой социальной базы и такого количества технологических переделов). "Единственное, что нам оставалось", — говорит С. Ляпунов, — побыстрее адаптироваться к новым условиям.

Сразу же поставили перед собой две основные задачи: снизить издержки (10 лет назад мы начали готовиться к тому, что неизбежно подберемся к западным ценам) и включить мотивационный механизм. Теперь уже очевидно, что на предприятии правильно сориентировались, приняв следующее решение: только изменив форму собственности, можно изменить мотивацию персонала (согласно последним исследованиям, до 80% рабочего класса лояльно настроено). Кроме того, осознали простую зависимость: чем больше работников в той или иной структуре, тем ниже эффективность управления ею. Чтобы повысить эффективность управления объединением, пришлось к мнению, что необходимо его "раздробить".

Что получились

В центре новой структуры, которая образовалась после акционирования ПО "Промприбор", располагается материнская компания (по сути, это бывший завод, который по базовым технологиям и продукту движется к западному уровню), вокруг находится более 30 дочерних фирм. В материнской компании работают 1700 человек, хотя по мировым меркам оптимальная численность

для такого предприятия (как уточнил директор, она таковой и станет, когда разовьется рынок предложений) — 500-800 человек.

Акционирование прошло в 1992 году, и сегодня в АО чуть более 9% госсобственности, остальной пакет — у стратегического партнера, руководителей и персонала фирмы. Однако, как выразился директор, "колхоз остается колхозом" — это надо учитывать при построении системы управления АО. Многие предприятия до сих пор сохранили прежнюю пирамидальную структуру управления во главе с генеральным директором ("памятники неэффективному администрированию", считает С. Ляпунов). Акционерная форма создает иную систему управления, но она не меняет сознание и мотивацию персонала автоматически.

Что делали? В рамках холдинга шаг за шагом создали целую группу центров финансовой ответственности (ЦФО). Сначала цехи сдавали в аренду коллективам, а по мере их готовности переводили на работу по банковскому счету. Постепенно увеличивается количество подразделений, получивших самостоятельность. Так фирмы переводятся с директивного управления (которое все меньше срабатывает) на управление экономическими методами, происходит децентрализация.

Сегодня директор цеха может оказаться в такой ситуации: у его фирмы отрицательное сальдо, и на складе ему не выдают материал. А его коллега может сообщить: "Я прокредитовал соседний цех... Мне сейчас выгоднее дать деньги в кредит, чем использовать самому".

Центр финансовой ответственности получает не план, а заказ, должен его выполнить и продать продукцию. ЦФО является полным владельцем за работанных средств. Компания работает по внутренним ценам — на внешнем рынке ценообразование другое. Цена определяется не директивно, а путем переговоров (директивной она становится после того, как согласована между двумя сторонами). Если не удалось достичь согласия сторон, то директор цеха садится за стол переговоров с директором ЦФО. При этом сумма трансфертных цен не дает конечной цены — это решение было изначально публично обсуждено, поскольку заведено на стратегии компании.

Директор признался, что изначально было опасение, что арендные предприятия "нахалают" и разбегутся. Практика показала, что таких случаев мало: люди начинают осознавать причастность к делу, срабатывает стремление к стабильности. Более того, персонал фирм добровольно использует заработанные средства на развитие. Работа дочерних предприятий строится на договорных отношениях, невыполнение которых наказывается экономически.

Важный момент — удовлет-

ворение хозрасчетных претензий. Первоначально приняли вариант, по которому комиссия разбирается в конфликте, и виновный возмещает потери. Практика показала, что в жизни часто просто невозможно доказать упущенную выгоду и т. д. А если не можешь удовлетворить претензию, какой смысл ее подавать? В дальнейшем фирмы научились заключать мировые соглашения, не подавая претензий.

Уроки преобразований

Один из главных уроков акционирования, по мнению С. Ляпунова, состоит в том, что нельзя заниматься реформой собственности понарошку. "По этой причине я стою насмерть против того, чтобы АО получили право выкупать акции у акционеров, и нам удалось добиться этого. Если ты не готов стать собственником — не играй, но если созрел — неси ответственность. И если хочешь раз обмануть акционеров, больше сделать это не удастся".

С. Ляпунов назвал несколько базовых принципов реструктуризации. Если подразделения не получают свободу, они не станут подвижными и инициативными. Но не все структуры достойны выживания. Не надо тащить в холдинг всех, потому что слабое звено может поглотить остальных. И еще один принцип — право самостоятельного распоряжаться прибылью. Это и раньше провозглашалось, однако никогда не доходило до конца.

Практика также убедила чебоксарского директора в том, что патронатная система целесообразна и эффективна только на определенном этапе. По российскому законодательству, есть две формы работы с дочерними предприятиями в акционерных обществах: с правом вмешательства (тогда несеешь и ответственность) и без такого права (тогда юридическое лицо несет ответственность в пределах законодательства). В Чебоксарах выбрали патронатную систему, и в течение первых лет после окончания рабочего дня часами говорили о проблемах, опыте дочерних фирм, давали советы, выступали гарантами, иногда помогали финансами, но никогда не вмешивались в оперативную деятельность.

А через 5 лет материнская компания объявила: конкурентоспособен — умирай ("лучше потерять часть неэффективного капитала, чем его сплать"). В итоге в АО всего 3 банкрота, хотя есть несколько слабых фирм. Директор убежден, что нельзя "ходить строем" — скорость развития фирм различна. Конечно, это нагрузка на холдинг, но результат себя оправдывает. Если фирма хочет иметь больше свободы и развиваться эффективно, то ей предоставляется право юридического лица. А получив это право, она становится объектом налогообложения.

Еще одно золотое правило при проведении реструктуризации: основа — переговоры, а не директива. Только достижение баланса интересов разных субъектов, участвующих в реструктуризации, может привести к успеху. Не может быть удачной реструктуризации, если на какой-то стадии мы "передавали" своего партнера.

Как обучают кадры

С. Ляпунов подчеркнул, что воспитанные на государственной идеологии и ином отношении к собственности люди оказались не готовы к реформам. Поэтому в компании задумались, как помочь членам коллектива вписаться в реформу и найти свое место. При этом исходили из того, что ошибки подчиненных на 80% определяются ошибками управленцев. Выбрали тотальное обучение.

"Сегодня мы набираемся храбрости говорить, что у нас создана система непрерывного опережающего внутрифирменного обучения, благодаря которому быстрее всего происходит шифровка знаний конкретных людей", — сказал директор. Это обучение ведется в двух направлениях: конкретные знания — для реализации конкретных действий и специальные, которые создают предпосылки для получения будущих знаний.

В АО осуществляются проекты "Золотой фонд" и "Элита". В золотой фонд включены около 16% специалистов компании (которыми здесь дорожат и которых по-особому стимулируют). Элита — это молодежь, которую компания терпеливо растит. Например, если у работника компании ребенок заканчивает школу, он должен поработать в фирме до того, как поступит в вуз. А поступив на стационар, студент должен работать в компании несколько часов (сколько позволяет нагрузка).

Пару лет назад АО изменило отношение к персоналу. Здесь считают, что людям надо помогать строить карьеру. Как заметил директор, "иногда мы принимаем на работу людей, не вписывающихся в нашу систему, однако мы уверены, что лучше раздвинуть границы нашего бизнеса, чем лишить человека возможности реализовать свои идеи".

Основные результаты

По словам директора, доперестроечные объемы упали, потому что сузились рынки традиционной продукции. Что касается дореформенной и нынешней численности персонала, то она не изменилась. В холдинге уменьшилась, а во внешних фирмах увеличилась. Зато только за счет внутренних ресурсов (проведено уже 4 эмиссии), без инвестиций извне, тем более государственных, АО реализует мощную инвестиционную программу и успешно осваивает производство новых продуктов, что позволило диверсифицировать производство.

Компания работает прибыльно, зарплату платит вовремя, долгов не имеет. Абсолютные цифры директор называть не стал, пояснив, что они нередко имеют стратегическое значение: "У нас появился мощный конкурент, который 9 месяцев держал микросовую рентабельность. Все зависело от того, кто кого переиграет. Я выиграл".

Кто-то из участников семинара поинтересовался активностью контролирующих органов. По словам С. Ляпунова, избыточного контроля нет, но за минусовую рентабельность штрафует налоговая инспекция. Что касается цен на продукцию, то они практически достигли мировых (разбежка в 10-15%). Мы понимаем, заметил директор, что резерв остался очень маленьким и надо менять

структуру цен, увеличивать зарплату и т. д.

Отвечая на вопрос об уровне бартера, С. Ляпунов заметил, что, согласно внутренним нормативам, 35% расчетов с акционерным обществом обязательно должно проводиться деньгами, от 15% до 40% — ценными бумагами. И если бы не суррогаты ценных бумаг, которыми наводнен российский рынок, эту пропорцию удалось бы соблюсти. Директор подчеркнул, что компания целенаправленно ведет работу по снижению бартера.

В дочерних предприятиях холдинг владеет от 2 до 95% акций. Кстати, он уже имеет не только дочерние фирмы, но и "внучатые". Конкуренция внутри компании всячески поощряется. Например, если дочерняя фирма получает детали от своей — это не значит, что так будет и дальше (и наоборот). Если есть более конкурентное предложение — пожалуйте! По словам директора, это процессы управляемые, но не закрытые. Конкуренция создается даже таким образом: отдел маркетинга разделили на две части, одна из которых осталась на заводе, а другая ушла в дочернюю фирму.

По словам С. Ляпунова, в условиях, когда отсутствовала база цен, одной из самых сложных проблем стало налаживание работы снабженческих служб. Был создан специальный центр, разрабатывавший систему показателей, которая дает возможность заработать и в то же время работать на фирму. Сейчас вся сбытовая деятельность и централизована, и децентрализована одновременно. Есть центральная служба — можешь обратиться туда, если же фирма способна сама решить свои проблемы эффективнее — так и делает. "Но не могу сказать, что мы создали уникальную систему", — признался директор. — Пока нет базы, приходится работать и через контроль, и через силовые методы, и через ограничитель.

Система обязательных заказов дочерних фирм также существует, но заказ должен быть "доведен до ума" и согласован в цене. А если фирма жалуется, что партнер ставит ее в неконкурентные условия, — кто оценивает силу аргументов спорящих? Кроме хозрасчетной комиссии, которая работает с претензиями, апеллировать можно к правлению АО. Если же возникают проблемы в отношениях между холдингом и дочерними фирмами, можно обратиться к закону третейского суда, который создан в компании (хотя спорящие могут выйти и в арбитраж). Решения третейского суда являются обязательными.

Как решается проблема платежей внутри фирмы? "В этом случае руководитель идет в банк или ко мне: если у фирмы хорошие позиции, я выступаю гарантом, если плохие — нет".

После выступления к гостю из Чебоксар выстроилась очередь желающих ознакомиться на практике с реструктуризацией объединения. Кстати, контакты с ним С. Ляпунов просил поддерживать через Белорусский союз арендаторов и предпринимателей.

Татьяна МАНЕНОК.

ХРОНИКА

Количество субъектов возрастает

Решением совета директоров ОАО "Челябинский тракторный завод" (ЧТЗ) производство, специализирующееся на выпуске тяжелых промышленных тракторов ДЭТ-250, ДЭТ 350, а также скреперов и мини тракторов "Уралец", которое ранее входило в структуру этого крупнейшего российского производителя тракторной техники, выделено в самостоятельное ОАО "Челябинский завод мощных тракторов".

Как сообщил "Интерфаксу" председатель совета директоров ОАО "ЧТЗ" Василий Кичеджи, Челябинский завод мощных тракторов стал 11-м самостоятельным акционерным обществом в рамках холдинга "ЧТЗ" (решение о преобразовании ОАО "ЧТЗ" в холдинг было принято осенью 1996 года). Контрольный пакет акций (51%) всех предприятий принадлежит головной компании.

По его словам, до конца этого года предполагается выделить на самостоятельный баланс опытный цех ЧТЗ, два инструментальных цеха и главный цех инженерных машин.

Челябинский тракторный был приватизирован в 1992 году. Размер его уставного капитала составил 1105,3 млрд. рублей, номинал акций — 100 рублей. 25% акций — привилегированные с фиксированным дивидендом (10% от суммы чистой прибыли). Акционерами предприятия являются 64 юридических и 65 тыс. физических лиц. Контрольный пакет голосующих акций принадлежит группе челябинских компаний во главе с ООО "Скиф-К", 18% находится у трудового коллектива предприятия, 5,6% принадлежит компании "Восток" (г. Уфа).

БЕЗ СЛОВ

Количество приватизированных предприятий в СНГ	
	1996 г.
Азербайджан	6 034
Армения	1 434*
Беларусь	2 123
Грузия	14 532
Казахстан, тыс.	20,2
Киргизия, тыс.	6,2**
Молдавия	—
Россия, тыс.	127
Таджикистан	2 311
Туркмения	1 741***
Узбекистан, тыс.	74 0
Украина, тыс.	47,9

* Без малых предприятий и незавершенных строите-
льств объектов
** Без агроэкспорта
*** На 1 июля 1996 г.

Источник:
"Интерфакс".

Подписка на газету
"Белорусский рынок"
и размещение
рекламы
по тел./факсу:
(017) 222-76-41,
222-76-44



ВОКРУГ ДЕКРЕТА

Слишком медленно поспешаем

Как стало известно "БР", на 8 октября намечено совещание Президента РБ с вице-премьерами, на котором среди прочих будут обсуждаться и проблемы приватизации. В частности, предполагается, что будет заслушан доклад по ситуации, сложившейся в этой сфере.

Эта ситуация давно известна, и ее образно прокомментировал пару месяцев назад на расширенном заседании Совмина премьер Сергей Линг: "Стоять там — иди сюда". Четыре месяца в Администрации Президента находился проект декрета, без которого не может продолжаться приватизация предприятий республиканской собственности. Теперь его вернули в Мингосимущество с просьбой учесть в документе последние высказывания главы государства по вопросам реформирования собственности.

Означает ли проведение совещания, что приватизация в Беларуси будет наконец реабилитирована? Вполне возможно, что А. Лукашенко подпишет такой декрет, — он настолько тщательно "вылизан", что ревидировать его дальше, кажется, нет оснований. Тем более что основные его принципы — медленная, постепенная, "точечная" приватизация — без какой-либо корректировки абсолютно соответствуют духу последних высказываний главы государства.

Никакой крамолы в проекте не содержится, он лишь закрепляет воз-

можность продолжения акционирования. Теперь не придется опасаться ни бесконтрольного передела собственности (предполагается ввести мораторий на движение акций, купленных на льготных условиях, на период ваучерной приватизации), ни быстрых темпов. Никакой спешки в этом деле и не предвидится, поскольку во главу приватизационной политики поставлено желание трудового коллектива, что даст возможность персоналу предприятий блокировать их акционирование.

Это доброе намерение "посоветоваться с народом" может обойтись правительству слишком дорого. Привыкшие долгое время клеветать с теплотой государственной руки, немногие коллективы добровольно пойдут на реструктуризацию. Тысячу раз подумают и управленцы, поскольку явный крен в сторону жесткого администрирования и регулирования цен в отношении предприятий всех форм собственности не прибавит им ни энтузиазма, ни желания убеждать коллективы в прелестях акционирования. Причем многие из них до сих

пор верят, что могут быть спасены либо за счет восстановления советских рынков, либо за счет государственной помощи.

И хотя глава государства продолжает козырять темпами роста производства промышленной продукции на белорусских предприятиях, что якобы свидетельствует о правильности избранной стратегии "приватизации не по Чубайсу", но и в правительстве многие хорошо понимают, что государство не в состоянии тянуть и дальше обузу убыточных предприятий (об этом, в частности, говорил на последней коллегии Минэкономики С. Линг). Однако в нашей ситуации стимулировать процесс приватизации может только введение жесткой финансовой дисциплины. Хватит ли на это воли?

Между тем близится к завершению очередной год, который ни на йоту не продвинул нашу страну к реформам, в том числе и в отношении собственности (даже если А. Лукашенко и подпишет декрет, в нынешнем году волны акционирования не будет — сама процедура занимает не менее трех месяцев). Приходится повторять, что без существенной доли частного сектора рынок в стране никогда не заработает. Работа же нерыночного хозяйства невозможна без жесткой тоталитарной власти.

ЭМИССИИ

Последует продолжение

Намеченное на 27 сентября собрание акционеров Минского маргаринового завода не состоялось по причине отсутствия кворума — не хватило 10% голосов.

На сегодняшний день АО "Минский маргариновый завод" насчитывает около 1,5 тысячи акционеров. Государство владеет пакетом в 45,2%, около 18% акций распылены среди мелких акционеров по Беларуси, около 15% сосредоточили крупные держатели — физические лица, остальные — у персонала предприятия.

В канун собрания акционеры получили письмо за подписью министра Минсельхозпрода В. Леонова. В нем, в частности, говорилось, что АО "Минский маргариновый завод" — единственное в РБ акционерное общество, где до сих пор не состоялось ежегодное собрание акционеров, не приняты необходимые решения в части распределения прибыли, выплаты дивидендов и т. д.

Акционерам напомнили, что наблюдательный совет вносил на утверждение собрания акционеров решения о второй эмиссии акций без приведения номинала акций первого выпуска в соответствие с их реальной стоимостью. В результате, говорится в письме, продажа акций второй эмиссии производилась по цене во много меньше их реальной стоимости и при этом определенному кругу лиц. Далее шла просьба поддержать предложения по расторжению контракта с генеральным директором завода и переизбранию наблюдательного совета.

Решить поставленную задачу теперь будет проще. На минувшей неделе ВХС принял решение о несоответствии законам нормы устава АО, касающейся расторжения контракта с директором. Несколько лет назад в целях консолидации акционерного общества Мингосимущество приняло решение, что по вопросам контракта с директором государство голосует не полным пакетом, а половиной. Тогда эта норма закону соответствовала.

Поскольку собрание акционеров сорвалось, принято решение провести его в ближайшее время методом опроса.

МЕНЕДЖМЕНТ

Тема — Внутрикorporативное управление

После четырех лет работы одна из ведущих организаций в области корпоративного обучения и повышения квалификации управленческих кадров в Беларуси — Институт приватизации и менеджмента (ИПМ) — переходит к новому стандарту обучения. Об этом было объявлено его руководством во время презентации программ на будущий год.

За минувшие четыре года в институте прошли обучение около 8 тысяч человек, проведены 293 курса по 155 темам. Более 1580 предприятий и фирм приняли участие в семинарах института, среди его постоянных клиентов — ПП "Белтрансгаз", ПО "Беларуськалий", ППО "Азот", МПО "Химволокно", ОАО "Коммунарка", ЗАО "Милавица", АП "Минский подшипниковый завод" и т. д.

Однако впервые за время своей работы институт организовал встречу преподавателей и сотрудников со своими слушателями, чтобы услышать, насколько их устраивает программа учебы, и скорректировать ее в соответствии с пожеланиями своих клиентов.

Как отметил вице-президент ИПМ Павел Данейко, институт начинает новый этап работы. Он уже смог убедить своих учредителей пойти на резкое увеличение уставного фонда. Кроме того, ИПМ резко снижает цены на свои услуги. "Мы надеемся, что создадим новое явление в Беларуси, хотя уже появились конкуренты, которые дышат нам в затылок", — сказал П. Данейко.

Новые программы обучения института строятся на так называемой концепции "обучения взрослых". Она отличается от концепции "традиционного образования", которая используется всеми белорусскими образовательными учреждениями. Если традиционное образование представляет собой передачу преподавателями новых знаний из одного или нескольких учебников, то новая концепция напоминает работу тренера с профессиональными игроками, и ее особенность в том, что людей надо учить не столько новым знаниям, сколько умению применять уже имеющиеся.

Этот стандарт предполагает привлечение к обучению преподавателей, прошедших обучение за рубежом и имеющих опыт работы консультантов, а также использование методов активного обучения, развитие личных качеств участников и т. д.

Помимо многочисленных традиционных курсов и семинаров (в том

числе и за рубежом), ИПМ начинает обучение в области финансов, маркетинга, управления предприятиями и привлечения инвестиций. Намечен целый цикл семинаров: как создать отдел маркетинга, как научить продавать товары, как управлять издержками предприятий и т. д. Кроме того, в институте создается центр поддержки развития конкурентоспособности.

Одним из направлений ИПМ становится внутрикorporативное управление. Внутрикorporативные программы предполагают проведение диагностики предприятия и включение системы развития персонала. С какой целью? Чтобы создать команду, которая хотела бы разговаривать на одном экономическом языке. Ведь недаром японцы говорят: сначала готовим высококвалифицированных людей, а затем высококачественную продукцию. Эта программа включает также такие направления, как менеджмент персоналом и контроллинг.

Показательно, что достаточно серьезные задачи перед институтом сегодня уже способны поставить и его клиенты. Например, директор обувного АО "Луч" Людмила Головатчик интересуется опытом стратегического менеджмента: на базе бывшего государственного объединения создан холдинг, а как включить мотивационный механизм, чтобы стимулировать работу дочерние предприятия на конечный результат? В ЗАО "Милавица" считают необходимым распространить программу внутрикorporативного обучения на мастеров. А вот генеральный директор АО "Витебскдрев" Юрий Тишина считает, что прекрасные теоретические знания, которые дает ИПМ, должны быть более адаптированы к реальной экономической ситуации.

"Наша задача — научить руководителя оптимистическому лессизму: чтобы люди были готовы к плохому, а это значит — научились решать стратегические задачи", — подчеркнул П. Данейко.

В Молдавии — денежная, в Беларуси — "точечная"

КОНТАКТЫ

Представители Мингосимущества Молдавии знакомы лишь недавно с опытом приватизации в Беларуси. Это ответный визит — год назад Молдавию в рамках соглашения о сотрудничестве посетили работники белорусского министерства.

В Мингосимущество РБ состоялся "круглый стол" с участием специалистов обеих стран. Разговор обозначил полярные подходы в политике проведения приватизации, хотя обе страны стартовали примерно с одинаковых позиций. Молдавия сделала ставку на быстрый передел собственности с помощью боновой приватизации, Беларусь же в последние годы изменила курс и возлагает надежды на "точечную" приватизацию.

Принимая гостей, министр приватизации Василий Новак отметил, что хотя некоторые обвиняют Беларусь в низких темпах, на самом деле реформы идут не медленно, а обдуманно ("не надо рубить сплеча, если не готовы коллектив и директорский корпус"), поскольку во главу поставлена задача привлечения инвестиций. Более того, по его словам, чтобы не опорожнить процесс приватизации, Беларусь отошла от безудержного реформирования собственности: "Теперь мы приостановились и дальше пойдем только по "точечным" проектам". (Хотя далее министр заметил, что хорошо бы в будущем году акционировать предприятия со 100-процентным государственным капиталом — а дальше пусть ожидают внешнего инвестора.)

В доказательство правильности занятой позиции в реформировании собственности В. Новак указал на рост на 11% ВВП и на 15% — промышленного производства.

Судя по всему, белорусская сторона довольна приватизационными результатами. Министр рассказал, что в РБ уже реформировано 2462 объекта, из них 712 предприятий республиканской собственности и 1700 — коммунальной. В негосударственном секторе, который выпускает 1/3 всей продукции, работает около 30% занятых (половина из них — в акционерных обществах). Например, в столице 29% объектов торговли переданы в частные руки. По словам министра, такая неспешность дает возможность жителям почувствовать выгоды приватизации. Как результат 71% высказался за ее проведение и только 15% пока против.

Подчеркнув, что до середины 1999 года Беларусь завершит малую приватизацию, В. Новак поделился с молдавскими приватизаторами еще одной проблемой — грядущей необходимостью погашения чеков (63% населения их получили, лишь 20% погасили и только на 30% чеков есть акции для погашения), для чего понадобится 10 трлн. BYB — это 1/6 белорусского бюджета. Кроме того, по словам министра, чековая приватизация в Беларуси сопровождалась негативными моментами, когда акции у граждан скапывали финансовые структуры ("если бы они вкладывали инвестиции — тогда другое дело, но ведь они это делают для того, чтобы высосать предприятие"). Поэтому-то министерство и предложило ввести мораторий на продажу акций, купленных населением за чеки.

Невзирая на уверенность в своей правоте, похвастаться результатами на инвестиционном поприще белорусы, однако, не смогли. Пока в процессе акционирования инвестор пришел лишь на Могилевский металлургический завод и Ошмянскую кофейно-цикорную фабрику (у инвестора "Коралла" возникли проблемы). Зато коллегам рассказали о новых структурах при Мингосимуществе — Комитете по продаже акций и Комитете по санации и банкротству (аналогичной структуры у коллег из Молдавии нет). Министр отметил, что 21% белорусских предприятий нерентабельны, и чем скорее специалисты займутся их реструктуризацией, тем лучше.

Министр подчеркнул необходимость сохранить и далее государственный контроль за проведением приватизации. Беларусь уже отказалась от ежегодного принятия республиканских программ, и сейчас Мингосимущество ждет принятия президентского декрета. При этом было отмечено, что хотя приоритет в проведении приватизации принадлежит трудовым коллективам, если государство захочет приватизировать то или иное предприятие,

инициатором может выступить правительство или местная власть. Однако, заметил далее министр, большинство белорусских предприятий — градообразующие, и от ошибки при преобразовании, например, МТЗ может пострадать полгорода. Или, не дай Бог, кто-то скупит гродненский "Азот" — с чем останутся наши колхозы?

Молдавия избрала вариант быстрой приватизации. После того как рухнул Союз, здесь приняли решение, что заводы союзного подчинения стране не нужны. В 1995 году в Молдавии практически завершили боновую приватизацию (аналогично нашей чековой), в результате которой из 4 млн. человек 3,5 млн. стали акционерами (бонны получили 90% населения). Молдавской программой были определены предприятия для продажи только за деньги, а также за деньги и бонны.

В итоге за бонны народного достояния были проданы 2225 предприятий. Чтобы люди могли конвертировать свои бонны в акции, в стране открылось 150 пунктов сбора заявок (они также могли приобрести акции через инвестиционные и трастовые компании). Таким образом, 41% предприятий были проданы на открытом аукционе, остальные реформировались путем увеличения уставного фонда деньгами и боннами. Боновая приватизация в Молдавии озаглавлена 15 республиканскими аукционами, на которые выставилось от десятка до 600 предприятий.

Сейчас Молдавия приступила к денежной приватизации. Процесс идет неспроста: например, более 40 предприятий были выставлены на продажу на инвестиционных торгах, новые собственники появились у немногих (по сколько вырученные деньги от продажи собственности сразу уходят в бюджет, инвесторы больше привлекают участие в процессе увеличения уставного капитала).

По словам замминистра приватизации Молдавии Зинаиды Графини, ошибкой было то, что очень торопились и не привлекали к реформе собственности отраслевые министерства и органы местной власти (после знакомства с работой минских и молдавских частных предприятий молдаване с восторгом отзывались об их взаимоотношениях с местной властью). Однако торопиться обязывали не жесткие сроки, а жесткие цифры бюджета. К примеру, в этом году в бюджет от приватизации должно поступить около 40 млн. USD (после бюджетного секвестирования от белорусской приватизации ожидают 80 млрд. BYB).

Большой своей победой молдаване считают тот факт, что половина их акционированных предприятий работают прибыльно. Активную помощь в реструктуризации многих предприятий оказывают международные организации, которые сразу же поставили условие: помощь будет оказываться только негосударственному сектору. Однако самый главный эффект молдавской приватизации, как отметили их специалисты, в том, что заработали фондовая биржа и вторичный рынок ценных бумаг.

Вопрос "чей подход к реформированию собственности более приемлем?" на "круглом столе" открыто не прозвучал, хотя, естественно, интересовал многих. Думается, отвечать на него пока преждевременно. Молдавия завершила лишь первый этап передела собственности и встала перед задачей помочь предприятиям обрести эффективного собственника и провести реструктуризацию. Беларусь же на передел не решилась и остановилась на полпути.

Маленький штрих, который только на первый взгляд не имеет никакого отношения к приватизации. Отвечая на вопрос белорусской стороны, не за счет ли внешней поддержки стабильно ведет себя национальная валюта Молдавии, З. Графини ответила утвердительно. Но специалисты не могут не понимать, что это — также показатель общей экономической политики государства.

Шанс проглотить срок сделки с зарубежным партнером

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

ПЕРЕВОЗКИ

24 сентября вступило в силу Положение "О порядке регулирования Министерством внешних экономических связей Республики Беларусь сроков проведения экспортными-производителями (импортерами) внешнеэкономических сделок на территории Республики Беларусь", утвержденное МВЭС еще 16 июля и зарегистрированное Министерством юстиции 17 сентября.

Положение устанавливает порядок регулирования министерством сроков проведения экспортными-производителями (импортерами) внешнеэкономических сделок, связанных с выполнением работ и оказанием услуг. Разработано оно на основании указов Президента РБ № 52 от 8 февраля 1995 г. и № 48 от 14 января 1997 г.

МВЭС регулирует сроки проведения внешнеэкономических сделок в случаях, если:

- срок платежа по экспортируемым резидентом-производителем товарам от даты отгрузки товаров нерезиденту превышает 120 дней (Указ № 48);

- срок поступления товаров по импортному контракту со дня проведения платежа нерезиденту РБ превышает 60 дней (Указ № 52);

- срок расчетов или встречной поставки по бартерным, товарообменным и компенсационным сдел-

кам от даты отгрузки товаров нерезиденту превышает 60 дней (Указ № 52);

- срок взаиморасчетов с нерезидентами РБ за выполненные работы или оказанные услуги от даты подписания сторонами акта о приемке-сдаче выполненных работ (оказанных услуг) превышает 60 дней (Указ № 48).

Если при заключении контракта с иностранным партнером вы оговариваете большие сроки, то их необходимо согласовать с МВЭС до предоставления в таможенные органы паспорта сделки и контракта, а если таможенное оформление не требуется, то до начала исполнения контракта (договора).

В положении содержится перечень причин, являющихся основанием для обращения в МВЭС за продлением сроков:

- длительный операционный цикл изготовления технически

сложного оборудования фирмой из-готовителем (очевидно, когда она является поставщиком);

- длительный срок транспортировки продукции, поставка продукции на склады портов СНГ и Балтии;

- реализация продукции через агентские и дилерские фирмы с рассрочкой платежа в сроки, превышающие установленные законодательством;

- сезонность и цикличность поставок;

- низкая конкурентоспособность продукции собственного производства на мировом рынке;

- наличие международных договоров и конвенций, регулирующих порядок взаиморасчетов в сроки, превышающие установленные законодательством РБ;

- наличие форс-мажорных обстоятельств, в том числе вызванных кражами, временными запретами на вывоз продукции, авариями на предприятиях, временной остановкой производства предприятий-изготовителей и их поставщиков, потерей груза в пути, и другие причины.

По поводу последней причины возникает вопрос: каким образом до начала исполнения контракта можно подтвердить факт наличия форс-мажорных обстоятельств? Между тем, если сделка не подлежит тамо-

женному оформлению, согласовать вопрос о продлении сроков необходимо именно в это время.

Хочется предупредить, что негодовать в случае отказа МВЭС продлить сроки даже при наличии вышеуказанных причин не стоит. Причины дают субъекту хозяйствования лишь возможность обратиться в министерство, которое принимает решение, возможно, исходя из каких-то иных предпосылок. Следует отметить, что подобные положения часто встречаются во многих современных нормативных актах.

Для получения разрешения экспорт-производитель (импортер), помимо письма с указанием причины, не позволяющей выполнить сделку, срока, необходимого для устранения препятствующих обстоятельств, УНН и сведений о регистрации (перерегистрации), обязан представить в МВЭС копии документов, подтверждающих наличие причины: копию контракта (договора).

Срок рассмотрения обращений в МВЭС — 15 дней. По истечении этого срока заявителю должно быть предоставлено разрешение или мотивированный отказ.

Алексей ДЕРБИН.

НАЛОГИ

БУХГАЛТЕРИЯ

Каждому — учетный номер

Как стало известно редакции "БР", к началу нового года налоговые органы планируют перейти на новую методику учета доходов физических лиц.

В первую очередь, это связано с возможным принятием уже на этой сессии Палаты представителей изменений и дополнений в Закон "О декларировании физическими лицами доходов, имущества и источников денежных средств".

В частности, предполагается ввести всеобщее обязательное представление деклараций о доходах. Напомним, что в настоящее время декларации в обязательном порядке должны представлять только те, кто имеет несколько источников дохода, причем в совокупности годовой доход должен превышать предельную сумму, облагаемую по ставке 9% (в настоящее время — 1940.000 BYB) в месяц.

Кроме того, для облегчения работы с налогоплательщиками каждому из них планируется присвоить учетный номер (УНН), аналогичный тому, который имеют ныне субъекты хозяйствования.

Основной проблемой, способной отодвинуть на неопределенное время реализацию этих замыслов, очевидно, будет разработка соответствующего программного обеспечения, а также увеличение численности персонала налоговых органов.

Новые командировочные

С 20 сентября приказом Министерства финансов № 123 изменены нормы командировочных расходов.

Как отмечается в документе, изменение произошло в связи с увеличением минимальной заработной платы. Теперь суточные составят 90.000 BYB за каждый день командировки, а если руководитель посчитает, что у вас есть возможность ежедневно возвращаться из ко-

мандировки к месту постоянной работы, то размер суточных уменьшается до 30.000 BYB.

Расходы по найму жилого помещения возмещаются в размере, указанном в квитанции, а если документов, подтверждающих стоимость вашего прожи-

вания, не окажется, то выплачивается 20.000 BYB за каждый день проживания. При этом не учитывается время нахождения в пути, за исключением случаев, когда речь идет о водителе грузового автомобиля и сопровождающих его лицах.

Оффшорные гавани

На прошлой неделе в Минске прошел семинар "Налоги и взаиморасчеты", проведенный юридической фирмой Pratt & Partners. В ходе семинара были обсуждены некоторые вопросы регистрации компаний за рубежом, в частности, подходы к элементам оффшорной схемы как базиса для обслуживания бизнеса в РБ.

Напомним, понятие "оффшор" означает порядок осуществления бизнеса в соответствующих зонах. В этих зонах (так называемых "налоговых гаванях") налогообложение либо отсутствует, либо осуществляется в льготном режиме.

Под определение "оффшор" подпадают также свободные экономические зоны (СЭЗ). Преимуществом ведения бизнеса в них является низкая стоимость и быстрота (7-10 дней) регистрации компаний, возможность открытия счетов в любых странах мира. В ряде экономических зон не требуется предоставление бухгалтерской отчетности. Она заменяется ежегодным фиксированным сбором, размер которого колеблется от 100 до 1.000 USD.

Как известно, одной из целей, преследуемых при создании оффшорной компании, является сокрытие ее истинного владельца, его банковского счета и проводимых через этот счет операций. Только судебное решение страны регистрации компании (а в некоторых случаях — еще и запрос Интерпола) может послужить основанием для раскрытия такой информации.

Учреждение компании

Процесс учреждения оффшорной компании включает в себя направление запроса в государственный реестр для регистрации названия и подачу заявки и учредительных документов на регистрацию.

После регистрации и получения регистрационного номера необходимо внести уставный капитал, минимальный размер которого в разных странах различен. Затем учредитель производит расчеты с посредником и вносит фиксированный ежегодный сбор.

Следующая задача — назначение должностных лиц компании (членов правления, совета директоров, секретаря, внешнего аудитора). В некоторых оффшорных зонах в совет директоров необходимо ввести учредителя. Кроме

того, обязательным условием для должностных лиц может быть наличие гражданства страны регистрации компании.

Старое вино в новые мехи

Первые схемы работы с оффшорными компаниями появились в РБ около 5 лет назад, однако некоторые специалисты считают, что действительно эффективные варианты возникли лишь 1-1,5 года назад.

Классический оффшор, используемый в основном для аккумуляции денежных средств, по утверждению части профессионалов, устарел. (В качестве примера здесь можно назвать компании, создаваемые на Сейшельских, Багамских и Бермудских островах).

В настоящее время все большую популярность приобретает создание нерезидентных компаний. Они принадлежат нерезидентам страны их регистрации и управляются, как правило, из-за рубежа. Такие компании формально не подпадают под понятие "оффшор", однако их создание является одним из эффективных способов ведения бизнеса, поскольку они относятся к категории низконалоговых.

Ирландия

Ирландская Республика представляет собой одно из государств, на территории которых возможно создание подобных компаний. Доходы, полученные за пределами ИР, налогом не облагаются.

Тот факт, что Ирландия является членом ЕЭС, придает зарегистрированной там фирме высокий международный статус. Недостатками созданных в Ирландии квазиоффшорных компаний (Datashet Ireland) является то, что от них ежегодно требуется заверенная ирландским аудитором финансовая отчетность. Существует и вероятность, что налоговые органы Ирландии потребуют открыть имена реальных владельцев фирм. Добавим также, что другие члены

ЕЭС требуют от ИР прекратить регистрацию нерезидентных компаний.

Нерезидентные компании не облагаются в Ирландии налогом на прибыль, однако уплачивают сбор (stamp duty) на выпуск либо передачу акций. При регистрации компании необходимо учитывать, что в ее названии некоторые слова недопустимы (например "банк", "траст" и т.д.) и присутствие слов Limited или Teoranta обязательно. Минимальный размер уставного капитала составляет 2 фунта, а количества акционеров — 2 человека.

Директоров компании должно быть также двое, причем оба должны быть не гражданами Ирландии. На секретаря компании это правило не распространяется. Необходимо ведение счетов и наличие регистрационного офиса (юридического адреса, по которому всегда смогут ответить на некоторые вопросы о компании). Общедоступной информацией являются сведения о директорах, секретаре, регистрационном офисе компании, а также годовой и некоторые другие финансовые отчеты. Валютный контроль за компанией не устанавливается.

Великобритания

Англия благодаря относительно низким (по сравнению с другими европейскими странами) издержкам при учреждении и деятельности компании также заслуживает внимания желающих вести выгодный бизнес. С 1988 г. она не позволяет регистрировать оффшорные компании, однако нет запрета на нерезидентные фирмы, которые платят сравнительно низкий налог на прибыль. Централизованная система регистрации компаний упрощает их учреждение.

США

Несмотря на то, что США считаются государством, где все исправно платят налоги, некоторые штаты являются благоприятными с точки зрения избежания налогообложения и получения доходов. В качестве примера можно назвать Делавэр, Вайоминг, Неваду, которые предоставляют весьма заманчивые условия для создания нерезидентных компаний.

LLC (ООО) — одна из разновидностей компаний, признанных в США. Ее существование обычно ограничено фиксированным промежутком времени. В от-

Особый режим

Новая инструкция, которая вступила в силу 24 сентября, ужесточает порядок организации перевозки детей автомобильным транспортом.

Теперь все субъекты хозяйствования независимо от формы собственности, осуществляющие перевозку групп детей автомобильным транспортом, обязаны не позднее трех суток до назначенного срока поездки предоставлять в органы ГАИ по месту выезда официальное уведомление с указанием даты и маршрута поездки, марки и госномеров транспортных средств, фамилий водителей, а также списки детей и сопровождающих их лиц (утвержденные областными, Минским городским и делами образования). Кроме того, не позднее чем за один сутки до поездки органами ГАИ должен производиться техосмотр транспорта для перевозки детей.

Что касается водителей, то обязательным условием их участия в такой поездке являются непрерывный стаж работы на транспортных средствах категории "Д" не менее 3 лет и отсутствие любых нарушений правил дорожного движения на протяжении последних 2 лет. Это требование распространяется и на иностранных водителей, перевозящих детей по нашей территории.

В случае, если сотрудники ГАИ либо старший сопровождающий, находящийся в головном транспортном средстве, выявят нарушения данной инструкции или правил дорожного движения, движение транспорта должно быть прекращено до устранения установленных нарушений.

Данная инструкция, безусловно, в какой-то мере является реакцией на катастрофу, произошедшую 1 июля этого года, в результате которой погибли дети, следовавшие из Речицкого района Гомельской области на оздоровление в Бельгию. Однако уроки трагедии учтены не в полной мере. Сопровождение машинами ГАИ транспорта с детьми документ предусматривает только в том случае, если перевозка осуществляется тремя и более транспортными средствами.

Алексей ДЕРБИН.

ТЕХНОЛОГИИ БИЗНЕСА

личие от партнерских компаний, в которых обязательным условием является американское гражданство их учредителей, создание компании LLC таких ограничений не предусматривает. Члены компании подписывают Operating Agreement (соглашение об управлении), которое определяет систему ее менеджмента.

Учредительный договор можно составить таким образом, что члены компании не будут отвечать по ее долгам. Функционирование компании имеет лишь незначительные формальные ограничения; контроль со стороны государства также отсутствует.

При должной организации налогообложение компании не осуществляется. Субъектами налогообложения выступают члены компании после распределения конечной прибыли. Однако и им, даже при законном ведении дел, нет необходимости платить налоги: одним из наиболее существенных преимуществ этой формы является возможность предоставления ежегодного нулевого бухгалтерского отчета. Дело в том, что источники доходов компании находятся за пределами США, и вследствие этого, по американскому законодательству, налогообложению не подлежат. Договоры об избежании двойного налогообложения на эти компании не распространяются.

Схема создания и функционирования такой компании проста: частное лицо заключает с посредником договор о номинальных услугах и создает при его посредничестве компанию LLC.

И, наконец, Беларусь

В настоящее время все больше отечественных предпринимателей привлекает подобный способ ведения бизнеса. Тем более что белорусское законодательство не запрещает покупку уже готовых или регистрацию новых компаний за рубежом.

Однако тот факт, что семинары по данной тематике начинаются с выступления работников прокуратуры, напоминающих об уголовной и гражданской ответственности за то и это, позволяет сделать вывод о негативном отношении властей к подобным финансовым схемам.

Вадим ХОДОСОВСКИЙ.

Компьютеры и компьютерное обеспечение

№ п/п	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		ОЗУ	HDD	МОНИТОР	ВРЕДОВАЯ	КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА (USD)	Гарантия	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
		Тип/МГц	Частота										
КОМПЬЮТЕР													
1	ORAMA 25/7	AMD K5	250	256	3.5	1300	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
2	ORAMA 25/7	AMD K5	250	256	3.5	1300	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
3	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
4	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
5	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
6	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
7	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
8	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
9	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
10	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
11	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
12	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
13	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
14	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
15	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
16	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
17	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
18	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
19	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
20	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
21	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
22	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
23	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
24	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
25	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
26	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
27	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
28	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
29	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
30	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
31	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
32	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
33	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
34	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
35	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
36	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
37	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
38	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
39	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
40	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
41	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
42	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
43	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
44	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
45	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
46	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
47	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
48	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
49	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
50	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
51	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
52	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
53	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
54	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
55	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
56	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
57	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
58	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
59	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
60	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
61	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
62	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
63	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
64	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
65	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
66	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
67	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
68	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
69	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
70	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
71	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
72	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
73	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
74	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
75	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
76	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
77	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
78	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
79	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
80	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
81	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
82	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
83	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
84	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
85	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
86	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
87	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
88	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
89	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
90	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
91	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
92	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
93	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
94	Stratum	AMD K5	250	256	3.5	1275	ЕД/ЕД/ЕД/ЕД	11	выбор	MT	382	ОПАСИОН	680-40-5381
95	Stratum	AMD K5	250	256	3.5								

Новая информация в таблице

ВЫСТАВКИ

ВОЗМОЖЕН ВЗЛЕТ

С 27 по 30 октября в выставочном комплексе на проспекте Машерова, 14 будет проходить 6-й Международный салон "Современный офис и банк", который организуют выставочное общество "Экспозорум" и Фонд информатизации. О том, как идет подготовка к выставке, рассказывает руководитель проекта Елена Павлюк.

— За пять лет работы наш салон стал значительным событием в деловой жизни республики. И в этом году его программа обещает быть интересной и насыщенной. Экспозиция формируется по следующим направлениям

- оргтехника и вычислительная техника,
- автоматизированные системы обработки информации,
- современные системы телекоммуникации и средства связи,
- мебель и оборудование для банков и офисов,
- канцелярские товары,
- научно-техническая, учебно-методическая, справочная и деловая литература,
- менеджмент,
- услуги банков, страховых, лизинговых, трастовых, консалтинговых компаний, рекламных агентств

В рамках салона пройдет 2-я международная выставка системного и прикладного программного обеспечения, на которой будут представлены операционные системы, сетевое ПО, программные средства защиты информации, обучающие программы и т.д. Желательно смогут поучаствовать в "круглом столе", презентациях и научно-практических семинарах

— Какие цели ставят перед собой организаторы салона?

— Формируя экспозицию, мы исходили из того, что сотрудники любой компании, занимаясь обустройством своего офиса, постоянно сталкиваются с одной и той же проблемой — все необходимое приходится покупать у разных фирм. Эта тенденция характерна не только для нашего рынка — даже на Западе не существует компаний, одинаково успешно предлагающих компьютеры и программное обеспечение, деловую и справочно-методическую литературу, офисное оборудование и т. д. Поэтому основная цель нашего салона — дать посетителям возможность оценить весь спектр предложений ведущих фирм по самым разным направлениям и получить законченные решения.

— Сейчас в выставочном бизнесе довольно четко просле-

живается тенденция отказа от универсальных выставок в пользу специализированных и даже узкоспециализированных. Не считаете ли вы, что "современный офис и банк" — тематика слишком широкая для одной выставки, другими словами, не страдает ли ваше мероприятие некоторой поверхностностью?

— Дело в том, что понятие "специализированная выставка" неоднозначно. Например, выставку с названием "Мебель" можно отнести к специализированной. Но представьте, что на такую выставку приходит не бизнесмен, а обыкновенный посетитель, который ищет, скажем, кухонный комплект. Станет ли он обращать внимание на офисную мебель? Вряд ли. С другой стороны, когда на наш салон приходит деловой человек с конкретной целью подобрать себе компьютер, он обязательно обратит внимание и на последние версии бухгалтерских программ, и на новые банковские услуги, и на офисное оборудование. Потому что все это — его рабочие инструменты, и если что-то не нужно сейчас, то обязательно понадобится завтра. Именно специфика посетителей делает нашу выставку специализированной.

Что касается "поверхностности", то, согласитесь, этот недостаток в той или иной степени присущ любому выставочному мероприятию, ведь объять необъятное невозможно. Но мы стараемся, чтобы каждый из заявленных разделов экспозиции был представлен максимально полно и разнообразно. Об этом говорят и состав участников

— Вы могли бы назвать некоторых из них?

— Конечно. О своем участии заявили уже более 70 компаний. Среди них ИП "Micro Express Int.", ИИФ "Софт-Информ", НПД "Надежные программы", ООО "Астрон", ООО "Видеопечать", НТС "Тол-Софт", ООО "Компьютеры и периферия", СП "Кроссфилд электроники", ИП "Мас электроникс", ЗАО "Омнис", СП "Протирейд". Ставить точку здесь еще рано: до салона почти месяц, и заявки на участие в выставке и проведение презентаций и семиналов продолжают поступать.

— Что бы вы как организаторы посоветовали будущим участникам вашего салона?

— Нужно принимать во внимание многие обстоятельства. Например, время проведения. Если весенние выставки компьютерного оборудования и технологий по традиции носят демонстрационный характер, то осенью большинство клиентов принимают решение о приобретении того, с чем состоялось знакомство весной. Учитывая это обстоятельство, самыми главными критериями готовности той или иной компании к участию в салоне могут служить продуманная маркетинговая политика и наличие стабильного ассортимента. Другими словами, человека, который придет покупать нужно удивить не только новыми технологиями, но и минимальным сроком поставки, низкими ценами, заманчивыми гарантийными обязательствами, гибкой системой скидок.

В заключение я хотела бы пожелать успехов читателям вашей газеты и пригласить всех в гости на наш салон

南 港 港

Итак, подготовка к выставке идет полным ходом. Конечно, участие в ней связано с дополнительными затратами, но эти деньги не будут выброшены на ветер. Опросы, проводимые организаторами салона, свидетельствуют, что для большинства экспонентов участие в прошлогодней выставке стало переломным моментом после длительного затишья, у многих объем продаж увеличился в несколько раз. Учитывая, что Минск не балует своих жителей обилием выставок, посвященных банковским и офисным технологиям, тем, кто серьезно работает в этой области, не стоит упускать такой шанс.

МОДЕЛЬ	ОТЯЖИ	USD	ПРОДАВЦ	TEL.
ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ				
HP 4000	12	430	БЕЛГУС	
HP 4000	12	430	Интерпол Сервис	
HP 4000	12	2200	Ком. в Перел.	
HP 4000	12	2600	ELKO	
HP 4000	12	1245	Ком. в Перел.	
HP 4000	12	5700	ELKO	

Новая информация в таблице

Dainova PC - поддержка бизнеса

Компания Dainova "ПК системы" объявляет специальную программу продвижения лицензионного программного обеспечения. Суть предложения в установлении льготных цен на пакеты программ при покупке вместе с ПК "Dainova".

Первый из предлагаемых пакетов включает предварительно устанавливаемую операционную систему Windows'95 и программу "1С Бухгалтерия для Windows'95". Покупателю ПК новой серии "Dainova PC" пакет обойдется всего в 217 USD. В розничной продаже стоимость указанных программ составляет более 350 USD. Стоимость пакета входят телефонные консультации по установке бухгалтерской программы и дискаета с белорусской настройкой.

Легальный soft на Беларусь

На прошедшей в Москве выставке Softsoft-97 компания DAINOVA: "ПК системы" подписала договор о сотрудничестве с российской фирмой "Физтесофт". "ПК системы" получили статус OEM-партнера и дистрибьютора в Беларуси.

Основным продуктом является операционная система PTS-DOS. Продукт полностью совместим с MS-DOS 6.2. Кроме того, PTS-DOS поддерживает одноканальную сеть и содержит boot-manager, что позволяет иметь на машине до 9 операционных систем. PTS-DOS рекомендован к применению в государственных учреждениях России и сертифицирован Министерством обороны.

C 1 октября PTS-DOS устанавливается на ПК серий Dainova-PC и Dainova-Cromax и предлагается местным компаниям-сборщикам в пакетах из 10 лицензий с мастер-дискотом по цене 107 USD.

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИИ	ЦЕНА USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ				
HP LaserJet II	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet III	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet IV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet V	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet VI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet VII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet VIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet IX	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet X	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XIV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XVI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XVII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XVIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XIX	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XX	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXIV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXVI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXVII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXVIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXIX	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXX	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXIV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXVI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXVII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXVIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXIX	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XL	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLIV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLVI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLVII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLVIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLIX	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet L	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LIV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LVI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LVII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LVIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LIX	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet L	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670

"КОМПЬЮТЕРЫ И ПЕРИФЕРИЯ"

ВЕДУЩЕЕ СЛОВО В КОМПЬЮТЕРНОМ МИРЕ - И ТЕЛЕФОН НАШ ЗНАЕТ ЛЮБОЙ:
23 4 5 6 7 0

HP LaserJet II	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet III	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet IV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet V	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet VI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet VII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet VIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet IX	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet X	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XIV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XVI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XVII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XVIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XIX	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XX	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXIV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXVI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXVII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXVIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXIX	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXX	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXIV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXVI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXVII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXVIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXIX	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XL	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLIV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLVI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLVII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLVIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLIX	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet L	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LIV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LVI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LVII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LVIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LIX	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet L	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670

СТРУИНЫЕ ПРИНТЕРЫ				
HP LaserJet II	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet III	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet IV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet V	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet VI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet VII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet VIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet IX	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet X	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XIV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XVI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XVII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XVIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XIX	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XX	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXIV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXVI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXVII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXVIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXIX	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXX	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXIV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXVI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXVII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXVIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XXXIX	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XL	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLIV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLVI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLVII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLVIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet XLIX	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet L	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LIV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LV	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LVI	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LVII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LVIII	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet LIX	A4 600 dpi, 8 ppm	12	БЕЛХАРД	343663/343670
HP LaserJet L	A4 600 dpi, 8 ppm	12		

Брест (0162) 26-61-84
Гомель (0232) 56-14-17
Молодечно (01773) 6-34-53
Могилев (0222) 26-68-43

ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	ОЗУ	ЖЕСТКИЙ ДИСК	ВНЕШНИЙ ДИСК	МОНИТОР	ВИДЕОКАРТА	КОМПЬЮТЕР	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
HP 200	Pentium 200	256	2500	IDE/CD	15"	2	1	Комп. и Периф.	2542	ИВА	644 22 22
HP 200	Pentium 200	256	2500	IDE/CD	15"	2	1	Комп. и Периф.	2542	ИВА	644 22 22
HP 200	Pentium 200	256	2500	IDE/CD	15"	2	1	Комп. и Периф.	2542	ИВА	644 22 22
HP 200	Pentium 200	256	2500	IDE/CD	15"	2	1	Комп. и Периф.	2542	ИВА	644 22 22
HP 200	Pentium 200	256	2500	IDE/CD	15"	2	1	Комп. и Периф.	2542	ИВА	644 22 22
HP 200	Pentium 200	256	2500	IDE/CD	15"	2	1	Комп. и Периф.	2542	ИВА	644 22 22
HP 200	Pentium 200	256	2500	IDE/CD	15"	2	1	Комп. и Периф.	2542	ИВА	644 22 22
HP 200	Pentium 200	256	2500	IDE/CD	15"	2	1	Комп. и Периф.	2542	ИВА	644 22 22
HP 200	Pentium 200	256	2500	IDE/CD	15"	2	1	Комп. и Периф.	2542	ИВА	644 22 22
HP 200	Pentium 200	256	2500	IDE/CD	15"	2	1	Комп. и Периф.	2542	ИВА	644 22 22

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22

Узнай
качество
EPSON!

SEIKO
EPSON
CORPORATION

законодатель
в мире
компьютерной
периферии

• матричные
• струйные
• лазерные
принтеры
• сканеры
• расходные
материалы

со склада в Минске
и под заказ
сертификат РБ

ООО «Тибериум» - авторизованный дилер
(017) 236-85-83
236-84-91

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22
HP 200	...	ИВА	644 22 22

Информация в таблице на понедельник принимается до 18.00 субботы по телефонам: Минск (017) 222-78-43 и 222-78-44. Цена одной строки — 65.000 руб. (24 USD); * строки с ассортиментом — 155.000 руб. (7,4 USD).

[illegible]

Mini Tower	6	29	ИнформерЗнад	220614, 265118
Mini mini	6	28	ЮНИТИ ТРЕНД	186354, 21278
КЛАВИАТУРА				
Key 4 mini 2.4 Wireless RS 1.5 cord	2	11	ЮНИТИ ТРЕНД	36944, 104
Key 4 mini 2.4 Wireless RS 1.5 cord	2	11	ЕЛКО	36944, 104
Key 4 mini 2.4 Wireless RS 1.5 cord	2	11	ЛИМЕНС	36944, 104
ВЕРСИОНАЛЬНЫЙ БЛОК				
Ver 4 mini 2.4 Wireless RS 1.5 cord	2	11	ЮНИТИ ТРЕНД	36944, 104
Ver 4 mini 2.4 Wireless RS 1.5 cord	2	11	ЕЛКО	36944, 104
Ver 4 mini 2.4 Wireless RS 1.5 cord	2	11	ЛИМЕНС	36944, 104
ДИСКЕТЫ				
3M	2	11	ЮНИТИ ТРЕНД	36944, 104
3M	2	11	ЕЛКО	36944, 104
3M	2	11	ЛИМЕНС	36944, 104
Ver 4 mini 2.4 Wireless RS 1.5 cord	2	11	ЮНИТИ ТРЕНД	36944, 104
Ver 4 mini 2.4 Wireless RS 1.5 cord	2	11	ЕЛКО	36944, 104
Ver 4 mini 2.4 Wireless RS 1.5 cord	2	11	ЛИМЕНС	36944, 104
ЗАЩИТНЫЕ ФИЛЬТРЫ				
Ver 4 mini 2.4 Wireless RS 1.5 cord	2	11	ЮНИТИ ТРЕНД	36944, 104
Ver 4 mini 2.4 Wireless RS 1.5 cord	2	11	ЕЛКО	36944, 104
Ver 4 mini 2.4 Wireless RS 1.5 cord	2	11	ЛИМЕНС	36944, 104
КАБЕЛЬ, УДАЛНИТЕЛИ				
Ver 4 mini 2.4 Wireless RS 1.5 cord	2	11	ЮНИТИ ТРЕНД	36944, 104
Ver 4 mini 2.4 Wireless RS 1.5 cord	2	11	ЕЛКО	36944, 104
Ver 4 mini 2.4 Wireless RS 1.5 cord	2	11	ЛИМЕНС	36944, 104
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ				
Ver 4 mini 2.4 Wireless RS 1.5 cord	2	11	ЮНИТИ ТРЕНД	36944, 104
Ver 4 mini 2.4 Wireless RS 1.5 cord	2	11	ЕЛКО	36944, 104
Ver 4 mini 2.4 Wireless RS 1.5 cord	2	11	ЛИМЕНС	36944, 104

Информация в таблице не подлежит размещению до 18.00 субботы по телефонам/факсам: (017) 222-78-41 и 222-78-44. Цена одной строки – 55.000 руб. (2,4 USD); * строки с ассортиментом – 155.000 руб. 17,4 USD

Белфорт	2 342 054
	2 342 052
БН-Проект	2 325 376
КотвЭнда	2 233 118
Компьютеры и	
Периферия	2 345 670
Ксеркс-сервис	2 233 229
Скансы	2 206 206
Тонир	2 292 999
Техосервис	2 306 629
Алгоритм (Гродно)	473 636
Грамада (Витебск)	377 454
ИнтелСталь (Белст)	235 973



10 көпүөтү ы. мунууу
 20 2500 көпүөтү ы. мунууу

Финансы ТАМР: • Барановичи 5-47-40 • Брест 42 71 14 • Витебск 37 75-08
• Гомель 53-58-01 • Гродно 44 10-34 • Жоліно 4 27-04 • Могилев 22-69-77
• Молодечно 7 77-20 • Новополоцк 7-34 34 • Пінск 2 36-48

КАЧЕСТВО ВАШИХ ДОКУМЕНТОВ

[illegible][illegible][illegible]

МОДЕЛЬ	ОПИСАНИЕ	СР. ЦЕНА	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
KONICA 1212MB 22	A2, 12 стр. макс. инстр. на рус. языке	1	850	Тибериум	3683-36849
Mita CC 35	A4, 4 стр. 2/300, 750 к/мес.	1	450	ТАИМО	2006-7620452
Mita CC 35	A4, 4 стр. 2/300, 750 к/мес.	1	520	СКАИИ	305761-306754
Mita CC 35/55	A4/B4, 4 стр. 2/300, 500 к/мес.	12	45/847	АРНБИА	2685-7620452
Mita CC 55	B4, 10 стр. 2/300, 64-156%, 3000 к/мес.	12	969	ТАИМО	2006-7620452
Mita CC35	A4, 4 стр. 2/300, 750 к/мес.	1	490	СКАИИ	305761-306754
Mita CC35	B4, 10 стр. 3000 к/мес.	1	490	БелКомПринт	32804, 3200
Mita CC 12 5	Факс, 12 стр. 3000 к/мес.	2	969	ТАИМО	2006-7620452
Mita CC 1260	B4, 12 стр. 4000 к/мес.	1	969	БелКомПринт	32804, 3200
Mita CC 1260	B4, 12 стр. 4000 к/мес.	12	1149	ТАИМО	2006-7620452
Mita CC 1560	A3, 15 стр. 7800 к/мес. 50-200%	1	969	БелКомПринт	32804, 3200
Mita CC 1560	A3, 5 стр. 5000 к/мес.	12	1469	ТАИМО	2006-7620452
Mita CC 560	A3, 5 стр. 10 стр. макс. инстр. на рус. языке	2	454	АРНБИА	2685-7620452
Mita CC 860	A3, 8 стр. 8000 к/мес.	2	949	ТАИМО	2006-7620452
Mita CC 2360	A3, 23 стр. 5000 к/мес.	12	2439	ТАИМО	2006-7620452
Mita CC 3060	A3, 30 стр. 25000 к/мес.	12	3249	ТАИМО	2006-7620452
Mita CC 4060	A3, 40 стр. 2/300, 50% 200%	12	4919	ТАИМО	2006-7620452
Nashua 3413	B4, 13 стр. макс. инстр. на рус. языке	1500	Тибериум	368332-36849	
Nashua 3522d	A3, 22 стр. макс. инстр. на рус. языке	1500	Тибериум	368333-36849	
Nashua 36125	A4, 2 стр. макс. инстр. на рус. языке	950	Тибериум	368332-36849	
Nashua 3700/2385	A4/B4, A3, макс. стоимости копий	1700	Тибериум	368333-36849	
OLIVETTI 8820	A3, 2 стр. макс. инстр. на рус. языке	1820	ДИСПЕРАДО	639048-639122	
OLIVETTI 8820	A3, 20 стр. 50-200%, бумага на 80000 копий	12	2250	ТАИМО	36593-364288
OLIVETTI 802	2 стр. дисперсионное копирование	12	3820	ТУССОН	36593-364288
OLIVETTI 802	A3, 5 стр. 50-200%, бумага на 80000 копий	12	1960	ТАИМО	36593-364288
OLIVETTI 802	A3, 12 стр. А3, макс. инстр. на рус. языке, макс. 63	12	1000	Копи и Периф.	343633/343670
RIKON 2012	B4, 12 стр. 3000 к/мес.	12	1000	ИНКАРТ	710294
RIKON 2212	B4, 12 стр. 3000 к/мес.	12	1230	ИНКАРТ	710294
RIKON 5010	A3, 10 стр. 5000 к/мес.	12	850	ЮНИЛДЭ	2452026
RIKON PT 3030/3555	A4/B4, 15 стр. макс. инстр. на рус. языке, до 30.000 стр.	12	599	БИСПРИС	200926
RIKON PT 4070	A3, 20 стр. макс. инстр. на рус. языке, до 30.000 стр.	12	858	БИСПРИС	200926
SHARP	Аппараты от 60 коп. макс.	Call		ТЕХ	39947-399805
SHARP	Официальные дилеры формата А4	Call		ТЕХ	39947-399805
SHARP	Персональные аппараты формата А4	Call		ТЕХ	39947-399805
SHARP SF 2014/212	B4, 14 стр. макс. инстр. на рус. языке	12	807	АРНБИА	2685-7620452
SHARP SF 2020/2120	A3, 20 стр. макс. инстр. на рус. языке	12	807	АРНБИА	2685-7620452
SHARP SF 2 14	B4, 14 стр. макс. инстр. на рус. языке	Call		СКАИИ	305761-306754
SHARP SF 2 16	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке	Call		СКАИИ	305761-306754
SHARP SF-2116		12	1769	ТЕХ	39947-399805
SHARP SF-2116/2118	A3, 16/18 стр. макс. инстр. на рус. языке	12	807	АРНБИА	268537/268423
SHARP Z 20	A4, 3 стр. гарантия	12	379	СКАИИ	305761/306754
SHARP Z 20/25/2	A4, 3 стр. гарантия, склад	12	379	ИНКАРТ	710294
SHARP Z 20/25	A4, 3 стр. 300 коп. макс.	12	379/807	АРНБИА	268537/268423
SHARP Z 52	A4, 5 стр. гарантия	Call		СКАИИ	305761-306754
SHARP Z 8	B4/A4, 8 стр. макс. инстр. на рус. языке	Call		СКАИИ	305761-306754
SHARP Z 8 0/830	B4, 8 стр. 000 коп. макс.	12	807	АРНБИА	268537/268423
Toshiba 210	A4, 12 стр. 5000 к/мес. разраб.	36	1170	ТрансКМФ	628 11
Toshiba 250	A4, 13 стр. 4000 к/мес. 85-14% разраб.	36	1170	ТрансКМФ	628 11
Toshiba 650	A3, 16 стр. 20000 к/мес. 20-20% разраб.	36	2750	ТрансКМФ	626767
Toshiba 2950	A3, 20 стр. 20000 к/мес. 50-200% разраб.	36	2750	ТрансКМФ	626767
XEROX	Аппараты на отечественных языках	Call		ДУИИ	6458-7568427
XEROX 3030/2950	A4, D, шрифтовые, чертёжные аппараты	Call	600	Копи и Периф.	343633/343670
XEROX 520	A4, 4 стр.	12	485	ТАИР	292999
XEROX 53 0	A4, 4 стр.	12	485	ТАИР	292999
XEROX 5616	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке	2	850	ТАИР	343633/343670
XEROX 5 6	A4, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке	12	999	ТАИР	343633/343670
XEROX 5815	A3, 15 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	Call	4000	Копи и Периф.	343633/343670
XEROX 5815	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	Call	4000	Копи и Периф.	343633/343670
XEROX 8 645	A4, 10 стр. макс. инстр. на рус. языке	12	299	Копи и Периф.	343633/343670
XEROX 8520	A4, 5 стр.	2	965	Копи и Периф.	343633/343670
XEROX 8827	A4, 8 стр. макс. инстр. на рус. языке	2	965	Копи и Периф.	343633/343670
XEROX 8827	A4, 8 стр. макс. инстр. на рус. языке	2	965	ТАИР	292999
XEROX 520	A4, 4 стр.	12	485	Копи и Периф.	343633/343670
XEROX 8520	A4, 5 стр. 3000 к/мес., склад	2	Call		
XEROX 8827	A4, 8 стр. 1000 к/мес. макс. инстр. на рус. языке	2	Call		
XEROX 9315	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	12	Call		
SHARP Z 20/25	A4, 3 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP Z 810	B4, 8 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 20 4/214	B4, 14 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс. инстр. на рус. языке, макс. 4000	2	Call		
SHARP SF 21 6/218	A3, 16 стр. макс				

СКАНЭКС
официальный дилер
XEROX в РБ
вся номенклатура изделий
фирм SHARP и XEROX
сервисное обслуживание
т/ф (0172) 206-206, 203-012, 204-019 (сервис)

Информация в таблицу на понедельник принимается до 18.00 субботы по телефону/факсам: (017) 222-76-41 и 222-76-44. Цена одной строки – 55.000 руб. (2,4 USD); * строки с ассортиментом – 155.000 руб. (7,4 USD).

Понедельник, 6

Белорусское телевидение

7.30. Утренний коктейль. 7.45, 17.55. "Музыкальная обложка". 7.50. "Горный край". Киноочерк. 8.00. Резонанс. 8.50. "Телебарометр". Прогноз погоды. 9.00. Здоровье. Как сохранить слух? 9.30, 17.45. Экономист. 9.40. М/фильм. 10.00. Темная комната. Достоверно. 10.25. 8. Тарасов в х/ф "Водитель автобуса" ("Беларусьфильм"). 1-я с. 11.30. И. Чигринов. "Человек с медвежьим лицом". Телеспектакль. 13.00, 15.00, 18.00, 23.55. Новости. 13.10. Продолжение телеспектакля "Человек с медвежьим лицом". 13.45. Телевизионный Дом кино. Новости белорусского кинематографа. 14.10. "Уникум". Игра-тест. 15.15. Видеокурс немецкого языка. Передача 1-я. 15.45. ТВ — школе. Белорусская литература. 5-й класс. "Песня — душа народа". 16.15. На добрый лад. Передача из Гомеля. 16.30. Гости в дом. Китай: путь к прогрессу. 17.00. Музыкальный антракт. 17.10. "Утоли мои печали". Д/ф. 17.25. "Из жизни неизвестного лица". Телеочерк о директоре совхоза "Воропаево" Поставского района П.В. Чеботаренке. 18.15. 8. Тарасов в х/ф "Водитель автобуса" ("Беларусьфильм"). 1-я с. 19.20. Тема дня. 19.40. "Насущные проблемы образования". Принимает участие министр образования Республики Беларусь В.И. Стрелец. 20.05. Криминальная хроника. 20.25. "Кто это?" Телеигра. 20.30. Музыкальный антракт. 20.40. Колыбельная. 21.00. Панорама. 21.50. Филмотека. Т.Дорониной в х/ф "Мачеха". 23.20. Концертный сезон. По страницам фестиваля "Музы Нескуча". 0.05. Футбол. Чемпионат Беларуси. "Локомотив-96" — "Динамо" (Минск). 2-й тайм. Передача из Витебска.

ОРТ

8.00, 11.00, 14.00, 17.00, 0.15. Новости. 8.15. "Девушка по имени Судьба". Х/ф. 9.00. Поле чудес. 10.00. Здоровье. 10.30. "Угадай мелодию". Телеигра. 14.20. "Драконы подземелий". М/ф. 14.45. Марафон-15. 15.05. Звездный час. 15.40. Премьера фантастического сериала "Космическая полиция". 16.05. ...До шестнадцати и старше. 16.30. Премьера сериала "100 лет приключений". 17.20. "Девушка по имени Судьба". Х/ф. 18.00. Погода. 18.10. Час пик. 18.35. "Угадай мелодию". Телеигра. 19.05. Понедельник с Познером. Программа "Мы". 19.45. Спокойной ночи, малыши! 20.00. Время. 20.40. Программа передач. 20.45. Подземные чудовища в триллере "Дрожь земли". 22.30. "Серебряный шар". Олдри Хелпер. Ведущий — В.Вульф. 23.15. "Линия кино". Фильм Ивана Дыховичного "Женская роль".

Канал "Россия"

7.00, 10.00, 16.00, 19.00, 22.00. Вести. 7.20. Дежурная часть. 7.35. Х/ф "Жизнь Дэвида Копперфилда, рассказанная им самим" (Великобритания). Экранизация по роману Ч.Диккенса. 8.35. История одного события. 8.50, 9.50, 24.00. Товары — почтой. 9.00. "Санта-Барбара". Х/ф. 13.30. "Путь домой". Х/ф. 14.50. Промо. 14.55. Музыка на десерт. 15.10. Графоман. 15.20. Лучше не бывает. 15.25. Экспозитив. 15.30. На пороге века. 15.55. Прогноз погоды. 16.20. Православный календарь. 16.25. "Санта-Барбара". Х/ф. 17.20. Лукоморье. 17.40. История одного события. 17.55. Х/ф "Жизнь Дэвида Копперфилда, рассказанная им самим" (Великобритания). Экранизация по роману Ч.Диккенса. 19.35. Национальный интерес. 20.10. Творческий вечер А.Резанова. 22.20. Вовремя. 22.25. Добрый вечер. 23.10. Дежурная часть. 23.25. Лестница в небо. 23.55. Прогноз погоды.

Санкт-Петербург

12.30, 15.30, 18.30, 21.30. Информ ТВ. 12.45. "Убойный отдел-2". Х/ф (США). 13.35. Срок ответа — сегодня. 14.05. Советы садоводам. 14.25. Роман с героем. 14.55. Международное обозрение. 15.40, 20.30. Телеслужба безопасности. 15.55, 20.00. Телестанция "Моя Россия". 16.40. Детское ТВ. М/ф. "Роботам о зевотках". 17.25. Телемагазин. 18.45. Спорт. 18.55. Большой фестиваль. 19.10. "Убойный отдел-2". Х/ф (США). 20.50. Пенальти. 21.45. Информ ТВ. Пролог. 21.50. Спорт. 21.55. Параллельный город. 22.25. "Свободный полет". Музыкальная программа.

НТВ

5.00, 9.00. Сегодня утром. 8.05. Х/ф "Королевство" (Дания). 9.15. Кнопка плюс. 9.30. "Маски-шоу": избранное. 10.00. Х/ф. "Доктор Куин, женщина-врач". 11.00, 13.00, 15.00. Сегодня днем. 11.20. Старый телевизор. 13.20, 15.20. Финансы и бизнес. 13.30. Мелодрама "Эпохочеловек" (Испания). 15.30. Программа для детей "Улица Сезам". 16.00. Д/ф "XX век: семь портретов". 7-я с. 16.55. Впрок. 17.10. Дистанция. 17.40. Футбольный клуб. 18.00, 21.00. Сегодня вечером. 18.40. Герой дня. 19.00. Мелодрама "Маленький преступник" (Франция). 21.45. Х/ф "Доктор Куин, женщина-врач". 22.35. Сегодняшнее. 23.00. Сегодня в полночь. 23.25. Синема: все о кино.

8-й канал

18.00. Для детей. "Пострелы". 18.30. Программа Кеннета Колланда. 19.00. Х/ф "Ришелье". 20.00. Азбука "Новый Эдем". 20.30. Вечарица. 20.45. Х/ф "Лабиринты любви". 9-10-я с. 22.30. Х/ф "Приключения частного детектива Нестора Бурмы".

В том числе:

Новости

БТ: 8.00 (Резонанс). 13.00, 15.00, 18.00, 21.00 (Панорама). 23.55. ОРТ: 8.00, 11.00, 14.00, 17.00, 20.00 (Время). 0.15. РТР: 7.00, 10.00, 16.00, 19.00, 22.00. СПБ: 12.30, 15.30, 18.30, 21.30, 23.45. НТВ: 5.00, 9.00, 11.00, 13.00, 15.00, 18.00, 21.00, 22.35, 23.00.

Авторские программы

10.00. БТ. Темная комната. Достоверно. 18.10. ОРТ. Час пик. 18.40. НТВ. Герой дня. 19.05. ОРТ. Понедельник с Познером. Программа "Мы". 22.30. ОРТ. "Серебряный шар". Олдри Хелпер.

Художественные фильмы

7.35. РТР. "Жизнь Дэвида Копперфилда, рассказанная им самим" (Великобритания). 8.05. НТВ. "Королевство" (Дания). 8.15. ОРТ. "Девушка по имени Судьба". 9.00. РТР. "Санта-Барбара". 10.00. НТВ. "Доктор Куин, женщина-врач". 10.25. БТ. В.Тарасов в х/ф "Водитель автобуса". 1-я с. 12.45. СПБ. "Убойный отдел-2" (США). 13.30. РТР. "Путь домой". 13.30. НТВ. "Эпохочеловек" (Испания). 15.40. ОРТ. "Космическая полиция". 16.25. РТР. "Санта-Барбара".

16.30. ОРТ. "100 лет приключений". 17.20. ОРТ. "Девушка по имени Судьба". 17.55. РТР. "Жизнь Дэвида Копперфилда, рассказанная им самим" (Великобритания). 18.15. БТ. 8.Тарасов в х/ф "Водитель автобуса". 1-я с. 19.00. НТВ. "Маленький преступник" (Франция). 19.00. ВК. "Ришелье". 19.10. СПБ. "Убойный отдел-2" (США). 20.45. ОРТ. "Дрожь земли". 20.45. ВК. "Лабиринты любви". 9-я и 10-я с. 21.45. НТВ. "Доктор Куин, женщина-врач". 21.50. БТ. Т.Дорониной в х/ф "Мачеха". 22.30. ВК. "Приключения частного детектива Нестора Бурмы". 23.15. ОРТ. Фильм И.Дыховичного "Женская роль".

Развлекательные программы

9.00. ОРТ. Поле чудес. 9.30. НТВ. "Маски-шоу": избранное. 10.30, 18.35. ОРТ. "Угадай мелодию". 20.25. БТ. "Кто это?".

Спорт

17.40. НТВ. Футбольный клуб. 18.45. СПБ. Спорт. 20.00. ВК. Азбука "Новый Эдем". 21.50. СПБ. Спорт. 0.05. БТ. Футбол. Чемпионат Беларуси. "Локомотив-96" — "Динамо" (Минск). 2-й тайм. Передача из Витебска.

Вторник, 7

Белорусское телевидение

7.30. Утренний коктейль. 7.45, 17.55. "Музыкальная обложка". 7.50. "Мое Полесье". Киноочерк. 8.00, 13.00, 15.00, 18.00, 23.50. Насосы. 8.10. Сельчане. Овощеводство в Беларуси. 8.40. "Глебовы". Д/ф Белорусского телевидения. 9.00. ТВ — школе. Белорусская литература. 5-й класс. "Песня — душа народа". 9.30, 17.45. Экономист. 9.40. М/фильм. 10.05. "Навстречу". Детский театр "Талантика" и Хореографический колледж. 10.25. Четвертое измерение. До востребования: художник А.Клинов. 10.55. Гости в дом. Китай: путь к прогрессу. 11.25. "Водитель автобуса". Х/ф. 2-я с. 12.30. Акколада. Музыкально-развлекательная программа. 15.15. "Все про все". 15.40. ТВ — школе. Белорусская литература. 8-й класс. Франциск Скорина — белорусский первоучитель. 16.20. Творцы. Поэт-песенник с Поставщины Аркадий Нафранович. 17.00. Музыкальный антракт. 17.10. Уроки Н.Новожиловой. 18.15. "Водитель автобуса". Х/ф. 2-я с. 19.20. Тема дня. 19.40. "Познай себя". Как подружиться с самим собой? 20.05. Музыка без границ. Музыкально-информационная программа. 20.30. Осень — работ восемь. 20.40. Колыбельная. 21.00. Панорама. 21.50. О.Борисов в х/ф "По главной улице с оркестром". 23.25. Телевизионный Дом кино. Актрисы Любовь Полищук и Лариса Удовиченко. 24.00. Третий тайм.

ОРТ

8.00, 11.00, 14.00, 17.00, 23.55. Новости. 8.15. "Девушка по имени Судьба". Х/ф. 9.00. Программа В.Познера "Мы". 9.40. "Смехопанорама". Ведущий — Е.Познер. 10.20. Домашняя библиотека. 10.30. "Угадай мелодию". Телеигра. 14.20. "Драконы подземелий". М/ф. 14.45. Кварете "Веселая компания". 14.55. Счастливый случай. 15.40. "Космическая полиция". Фантастический сериал. 16.05. ...До шестнадцати и старше. 16.30. "100 лет приключений". Х/ф. 17.20. "Девушка по имени Судьба". Х/ф. 18.00. Погода. 18.10. Час пик. 18.35. "Угадай мелодию". Телеигра. 19.00. Тема. 19.45. Спокойной ночи, малыши! 20.00. Время. 20.40. Программа передач. 20.45. Подземные чудовища в триллере "Дрожь земли". 22.30. "Серебряный шар". Олдри Хелпер. Ведущий — В.Вульф. 23.15. "Линия кино". Фильм Ивана Дыховичного "Женская роль".

Канал "Россия"

7.00, 10.00, 13.00, 16.00, 19.00, 22.00. Вести. 7.20. Дежурная часть. 7.35. Х/ф "Жизнь Дэвида Копперфилда, рассказанная им самим". 8.35. История одного события. 8.50, 9.50, 0.25. Товары — почтой. 9.00. "Санта-Барбара". Х/ф. 13.30. "Рогоносец". Х/ф. 15.10. Графоман. 15.20. Лучше не бывает. 15.25. Экспозитив. 15.30. Новое "Пятое колесо". 15.55. Прогноз погоды. 16.20. Православный календарь. 16.25. "Санта-Барбара". Х/ф. 17.20. Лукоморье. 17.40. История одного события. 17.55. Х/ф "Жизнь Дэвида Копперфилда, рассказанная им самим". 19.35. Национальный интерес. 20.10. "Сиси и поцелуй императора". Х/ф (Германия). 21.50. Мой Пушкин. 22.20. Вовремя. 22.25. Добрый вечер. 23.10. Дежурная часть. 23.25. Горная десятка. 0.20. Прогноз погоды.

Санкт-Петербург

12.30, 15.30, 18.30, 21.30. Информ ТВ. 12.45. "Убойный отдел-2". Х/ф (США). 13.35. Срок ответа — сегодня. 14.05. Советы садоводам. 14.25. К 85-летию Л.Н.Гумилева. "От Руси до России". 14.55. Папа, мама и я — спортивная семья. 15.40, 20.30. Телеслужба безопасности. 15.55, 20.00. Телестанция "Моя Россия". 16.45. "Белая полоса". "Текла Дхазз". 17.25. Телемагазин. 18.45. Спорт. 18.55. Большой фестиваль. 19.10. "Убойный отдел-2". Х/ф (США). 20.50. "Музыка из Петербурга". Релетирующая Мюллера... Николай Петров и Тигран Алиханов. Передача 2-я. 21.45. Информ ТВ. Пролог. 21.50. Спорт. 21.55. "Прощание". Х/ф (Россия). 1-я и 2-я с.

НТВ

5.00, 9.00. Сегодня утром. 8.05. Х/ф "Королевство" (Дания). 9.15. Телеигра "Пойми меня". 9.50. Новости кино. 10.00. Х/ф "Доктор Куин, женщина-врач". 11.00, 13.00, 15.00. Сегодня днем. 11.20. Старый телевизор. 13.20, 15.20. Финансы и бизнес. 13.30. Премия "Оскар". Драма "Дерево растет в Бруклине" (США). 15.30. Программа для детей "Улица Сезам". 16.00. Д/ф "История собак". 1-я с. "Рокочава привязанность" (Великобритания). 16.50. Криминал. 16.55. Впрок. 17.10. Дистанция. 17.40. Футбольный клуб. 18.00, 21.00. Сегодня вечером. 18.40. Герой дня. 19.00. Гангстерский боевик "Цыган" (Франция — Италия). 21.45. Х/ф "Доктор Куин, женщина-врач". 22.35. Сегодняшнее. 23.00. Сегодня в полночь. 23.25. Спортивные танцы. Кубок мира-97.

8-й канал

18.00. Для детей. "Пострелы". 18.30. Программа Кеннета Колланда. 19.00. Х/ф "Ришелье". 20.00. Азбука "Новый Эдем". 20.30. Вечарица. 20.45. "Последний император". 2-я часть. 21.45. Музпарк. 22.00. Телебанк представляет... Х/ф "Катка и Шиз".

В том числе:

Новости

БТ: 8.00, 13.00, 15.00, 18.00, 21.00 (Панорама). 23.50. ОРТ: 8.00, 11.00, 14.00, 17.00, 20.00 (Время). 23.55. РТР: 7.00, 10.00, 16.00, 19.00, 22.00. СПБ: 12.30, 15.30, 18.30, 21.30, 23.45. НТВ: 5.00, 9.00, 11.00, 13.00, 15.00, 18.00, 21.00, 22.35, 23.00.

Авторские программы

9.00. ОРТ. Программа В.Познера "Мы". 21.45. НТВ. "Доктор Куин, женщина-врач". 21.50. БТ. О.Борисов в х/ф "По главной улице с оркестром". 21.55. СПБ. "Прощание" (Россия). 1-я и 2-я с. 22.00. ВК. "Катка и Шиз".

Художественные фильмы

7.35. РТР. "Жизнь Дэвида Копперфилда, рассказанная им самим". 8.05. НТВ. "Королевство" (Дания). 8.15. ОРТ. "Девушка по имени Судьба". 9.00. РТР. "Санта-Барбара". 10.00. НТВ. "Доктор Куин, женщина-врач". 11.25. БТ. "Водитель автобуса". 2-я с. 12.45. СПБ. "Убойный отдел-2" (США). 13.30. РТР. "Рогоносец". 13.30. НТВ. "Дерево растет в Бруклине" (США). 15.40. ОРТ. "Космическая полиция". 16.25. РТР. "Санта-Барбара". 16.30. ОРТ. "100 лет приключений". 17.20. ОРТ. "Девушка по имени Судьба".

17.55. РТР. "Жизнь Дэвида Копперфилда, рассказанная им самим". 18.15. БТ. "Водитель автобуса". 2-я с. 19.00. НТВ. "Цыган" (Франция — Италия). 19.00. ВК. "Прикосновение руки". 19.10. СПБ. "Убойный отдел-2" (США). 20.10. РТР. "Сиси и поцелуй императора" (Германия). 20.45. ОРТ. С.Маковецкий и И.Купченко в х/ф "Летние люди". 21.45. НТВ. "Доктор Куин, женщина-врач". 21.50. БТ. О.Борисов в х/ф "По главной улице с оркестром". 21.55. СПБ. "Прощание" (Россия). 1-я и 2-я с. 22.00. ВК. "Катка и Шиз".

Развлекательные программы

9.15. НТВ. "Пойми меня". 9.40. ОРТ. "Смехопанорама". 10.30, 18.35. ОРТ. "Угадай мелодию". 12.30. БТ. Акколада. 14.55. ОРТ. Счастливый случай.

Спорт

17.10. БТ. Уроки Н.Новожиловой. 17.40. НТВ. Футбольный клуб. 18.45. СПБ. Спорт. 21.50. СПБ. Спорт. 22.30. ОРТ. Хоккей. Евролига. "Торпедо" (Ярославль) — "Слован" (Братислава). 2-й и 3-й периоды. 22.35. НТВ. Спортивные танцы. Кубок мира-97. 24.00. БТ. Третий тайм.

Среда, 8

Белорусское телевидение

7.30. Утренний коктейль. 7.45, 17.55. "Музыкальная обложка". 7.50. "По заповедным тропам". Киноочерк. 8.00, 13.00, 15.00, 18.00, 0.10. Новости. 8.10. Бездельник. 8.40. Турбоектив. 9.00. ТВ — школе. Белорусская литература. 8-й класс. Франциск Скорина — белорусский первоучитель. 9.40, 17.45. Экономист. 9.50. Око. Про рекламу и не только... 10.10. М/ф. 10.20. Телебон. "Семейное дело". Х/ф. 1-я с. 11.55. Видимо-невидимо. 15.15. Видеокурс немецкого языка. Передача 2-я. 15.35. Детский сеанс. "5 x 5". Премьера цикла. 15.55. "Телек-шоу". 16.10. "Соломенные чудеса". Телеочерк о соломоплетельщиках Минщины. 16.30. Гости в дом. Мост. 17.00. Музыкальный антракт. 17.10. Арсенал. Программа для армейцев. 18.15. "Семейное дело". Х/ф. 1-я с. 19.20. Тема дня. 19.40. Темная комната. "Странное дело". 20.05. Ток-шоу "Это моя работа". Актерское амплу — клоун. 20.30. Авто-парк. 20.40. Колыбельная. 21.00. Панорама. 21.50. О.Остроумова и М.Конюхов в х/ф "Василий и Василиса". 23.30. Королевская охота.

ОРТ

8.00, 11.00, 14.00, 17.00, 23.25. Новости. 8.15. "Девушка по имени Судьба". Х/ф. 9.00. Тема. 9.40. В мире животных. 10.15. Домашняя библиотека. 10.25. Джентльмен-шоу. 14.20. "Драконы подземелий". М/ф. 14.45. Куклы и Ко. 14.55. До-ми-соль. 15.15. Зов джунглей. 15.40. "Космическая полиция". Фантастический сериал. 16.05. ...До шестнадцати и старше. 16.30. "100 лет приключений". Х/ф. 17.20. "Девушка по имени Судьба". Х/ф. 18.00. Погода. 18.10. Час пик. 18.35. Премьера Первого канала. Леонид Ярмольник в телеигре "Золотая лихорадка". 19.10. Человек и закон. 19.45. Спокойной ночи, малыши! 20.00. Время. 20.40. Программа передач. 20.45. Сентиментальная комедия "Трое мужчин и младенец в люльке". 22.40. Премьера Первого канала. Документальный детектив "Западная для Шекла". 23.35. Программа передач.

Канал "Россия"

7.00, 10.00, 16.00, 19.00, 22.00. Вести. 7.20. Дежурная часть. 7.35. Х/ф "Жизнь Дэвида Копперфилда, рассказанная им самим". 8.40. История одного события. 8.50, 9.50, 24.00. Товары — почтой. 9.00. "Санта-Барбара". Х/ф. 13.30. "Копилка". Х/ф. 15.20. Лучше не бывает. 15.25. Экспозитив. 15.30. Золотая карта России. 15.55. Прогноз погоды. 16.20. Православный календарь. 16.25. "Санта-Барбара". Х/ф. 17.15. Лукоморье. 17.35. История одного события. 17.50. Х/ф "Жизнь Дэвида Копперфилда, рассказанная им самим". 19.35. Национальный интерес. 20.10. "Тайна Сахары". Х/ф (Италия). 1-я с. 21.15. Сам себе режиссер. 21.50. Мой Пушкин. 22.20. Вовремя. 22.25. Добрый вечер. 23.10. Дежурная часть. 23.25. Лестница в небо. 23.55. Прогноз погоды.

Санкт-Петербург

12.30, 15.30, 18.30, 21.30. Информ ТВ. 12.45. "Убойный отдел-2". Х/ф (США). 13.35. Срок ответа — сегодня. 14.05. Советы садоводам. 14.25. К 85-летию Л.Н.Гумилева. "От Руси до России". 14.55. Папа, мама и я — спортивная семья. 15.40, 20.30. Телеслужба безопасности. 15.55, 20.00. Телестанция "Моя Россия". 16.45. "Белая полоса". "Текла Дхазз". 17.25. Телемагазин. 18.45. Спорт. 18.55. Большой фестиваль. 19.10. "Убойный отдел-2". Х/ф (США). 20.45. Скорпиуса Петербурга. "Великие малые голландцы". 21.00. Парадоксы истории. "Преступление и наказание". 21.45. Информ ТВ. Пролог. 21.50. Спорт. 21.55. Хоккей. Чемпионат РХЛ. СКА-ХК ЦСКА. 2-й и 3-й периоды.

НТВ

5.00, 9.00. Сегодня утром. 8.05. Х/ф "Королевство" (Дания). 9.15. Телеигра "Пойми меня". 9.50. Новости кино. 10.00. Х/ф "Доктор Куин, женщина-врач" (США). 11.00, 13.00, 15.00. Сегодня днем. 11.20. Старый телевизор. 13.20, 15.20. Финансы и бизнес. 13.30. Криминальная драма "Ты погибнешь на Зафаринасе" (Испания). 15.30. Программа для детей "Улица Сезам". 16.00. Д/ф "История собак". 2-я с. "Слава и богатство" (Великобритания). 16.50. Криминал. 16.55. Впрок. 17.10. Дистанция. 17.40. Футбольный клуб. 18.00, 21.00. Сегодня вечером. 18.35. Герой дня. 18.55. Детективная комедия "Возвращение розовой пантеры" (Великобритания). 21.45. Х/ф "Доктор Куин, женщина-врач" (США). 22.35. Сегодняшнее. 23.00. Сегодня в полночь. 23.25. Психологический триллер "Тряпка" (Франция).

8-й канал

18.00. Для детей. "Пострелы". 18.30. Программа Кеннета Колланда. 19.00. Х/ф "Ришелье". 20.00. Азбука "Новый Эдем". 20.30. Вечарица. 20.45. "Последний император". 2-я часть. 21.45. Полископ. 22.00. Мелодрама "Кулик".

В том числе:

Новости

БТ: 8.00, 13.00, 15.00, 18.00, 21.00 (Панорама). 0.10. ОРТ: 8.00, 11.00, 14.00, 17.00, 20.00 (Время). 23.25. РТР: 7.00, 10.00, 16.00, 19.00, 22.00. СПБ: 12.30, 15.30, 18.30, 21.30, 23.45. НТВ: 5.00, 9.00, 11.00, 13.00, 15.00, 18.00, 21.00, 22.35, 23.00.

Авторские программы

9.00. ОРТ. Тема. 18.10. ОРТ. Час пик. 18.35. НТВ. Герой дня. 19.40. БТ. Темная комната. "Странное дело".

Художественные фильмы

7.35. РТР. "Жизнь Дэвида Копперфилда, рассказанная им самим". 8.05. НТВ. "Королевство" (Дания). 8.15. ОРТ. "Девушка по имени Судьба". 9.00. РТР. "Санта-Барбара". 10.00. НТВ. "Доктор Куин, женщина-врач" (США). 10.50. БТ. "Семейное дело". 1-я с. 12.45. СПБ. "Убойный отдел-2" (США). 13.30. РТР. "Копилка". 13.30. НТВ. "Ты погибнешь на Зафаринасе" (Испания). 15.40. ОРТ. "Космическая полиция". 16.25. РТР. "Санта-Барбара". 16.30. ОРТ. "100 лет приключений". 17.20. ОРТ. "Девушка по имени Судьба".

17.50. РТР. "Жизнь Дэвида Копперфилда, рассказанная им самим". 18.15. БТ. "Семейное дело". 1-я с. 18.55. НТВ. "Возвращение розовой пантеры" (Великобритания). 19.00. ВК. "Ришелье". 19.10. СПБ. "Убойный отдел-2" (

Пятница, 10

Белорусское телевидение

7.30. Утренний коктейль. 7.45, 17.55. "Музыкальная обложка". 7.50. Авто-парк. 8.00, 13.00, 15.00, 18.00, 0.05. Новости. 8.10. Телебарометр. Прогноз погоды. 8.20. Королевская охота. 9.00. ТВ — школе. Изобразительное искусство. 4-й класс. Народное декоративно-прикладное искусство. 9.30, 17.45. Экономист. 9.40. Бархатный сезон. 10.15. "Семейное дело". Х/ф. 2-я и 3-я с. 12.25. "Зорная растень". Телеконкурс молодых артистов эстрады. 15.10. Видеокурс немецкого языка. Передача 3-я. 15.30. "Переход". 16.00. Усадьба. Программа для дачников. 16.30. Белорусский меридиан. Замки рода Сапег. 17.00. Музыкальный антракт. 17.10. М/ф. 17.20. "Колесо времени". Владислав Сырокомля: историк, географ, поэт. 18.15. "Семейное дело". Х/ф. 3-я с. 19.20. Тема дня. 19.40. Международный курьер. 20.05. "В джазе только девушки". Развлекательная программа. 20.30. Осень — работ восемь. 20.40. Колыбельная. 21.00. Панорама. 21.50. "Центр" представляет: Д. Банюнис и Р. Быков в х/ф "Мертвый сезон". 1-я и 2-я с. 0.15. Акколада.

ОРТ

8.00, 11.00, 14.00, 17.00, 23.10. Новости. 8.15. "Девушка по имени Судьба". Х/ф. 9.05. Клуб путешественников. 9.50. "Сармико". М/ф. 10.10. Домашняя библиотека. 10.20. Телеигра "Эти забавные животные". 14.20. Фильм-сказка "Иван да Марья". 15.55. Улица Сезам. 16.25. Музыкальная программа "50 x 50". 17.20. "Девушка по имени Судьба". Х/ф. 18.05. Погода. 18.15. Премьера Первого канала. Здоровье. 18.45. Поле чудес. 19.45. Спокойной ночи, малыши! 20.00. Время. 20.40. Программа передач. 20.45. Коломбо в детективе "Кого убила капля никотина?". 22.25. Взгляд. 23.20. Савелий Крамаров и Семен Фарада в народной комедии "Русский бизнес". 0.45. Программа передач.

Канал "Россия"

7.00, 10.00, 16.00, 19.00, 22.00. Вести. 7.20. Дежурная часть. 7.15. Х/ф "Жизнь Дэвида Копперфилда, рассказанная им самим". 8.35. История одного события. 8.50, 9.50, 0.50. Товары — почтой. 9.00. "Санта-Барбара". Х/ф. 13.30. "Ныне прославился сын человеческий". Х/ф. 15.10. Графоман. 15.20. Лучше не бывает. 15.25. Экспресс-новости. 15.30. Парламентарий. 15.55. Прогноз погоды. 16.20. Православный календарь. 16.25. "Санта-Барбара". Х/ф. 17.20. Лукоморье. 17.40. История одного события. 17.55. Х/ф "Жизнь Дэвида Копперфилда, рассказанная им самим". 19.35. L-клуб. 20.10. "Тайна Сахары". Х/ф. 2-я с. 21.15. Слабо? 21.50. Мой Пушкин. 22.20. Вовремя. 22.25. Добрый вечер. 23.10. Дежурная часть. 23.25. Лестница в небо. 23.55. Пресс-конференция президента компании "Майкрософт" Билла Гейтса. 0.20. Ночная жизнь городов мира. 0.45. Прогноз погоды.

Санкт-Петербург

12.30, 15.30, 18.30, 21.30. Информ ТВ. 12.45. "Убойный отдел-2". Х/ф (США). 13.35. Срок ответа — сегодня. 14.05. Советы садоводам. 14.25. Лекция в Петербурге. Театральная программа. 14.55. Ток-шоу "Набум". 15.40, 20.35. Телеслужба безопасности. 16.00. "Закулисье". Фарук Рузметов. 16.40. Детское ТВ. "От и до". "Кухня борща". Студия "Воскресенья". 17.25. Телемагазин. 18.45. Спорт. 18.55. Большой фестиваль. 19.10. "Убойный отдел-2". Х/ф (США). 20.00. Телестанция "Моя Россия". 20.50. Баскетбол. Суперлига. "Спартак" (СПб) — "Динамо" (Москва). 21.45. Информ ТВ. Пролог. 21.50. Спорт. 21.55. "Французский вальс". Х/ф (Россия — Франция).

НТВ

5.00, 9.00. Сегодня утром. 8.05. Х/ф "Тайные преступления". 9.15. Своя игра. 9.50. Новости кино. 10.00. Х/ф "Доктор Кун, женщина-врач" (США). 11.00, 13.00, 15.00. Сегодня днем. 11.20. Старый телевизор. 13.20, 15.20. Финансы и бизнес. 13.30. Детектив "Человек в огне" (Франция — Италия). 15.30. Устами младенца. 16.00. Д/ф "История собаки". 4-я с "О жизни и смерти" (Великобритания). 16.50. Криминал. 16.55. Впрок. 17.10. Дистанция. 17.40. Футбольный клуб. 18.00, 21.00. Сегодня вечером. 18.40. Герой дня. 19.00. Премия "Оскар". Комедия "Женщина в красном" (США). 20.40. "Алло, Фима!". 21.45. Х/ф "Доктор Кун, женщина-врач" (США). 22.35. Сегодняшнее. 23.00. В полночь с Александром Герасимовым. 23.25. Шоу Николая Фоменко "Империя страсти". 0.05. Эротические шоу мира: "Эммануэль, королева Галактики-2", "Эмоции".

8-й канал

18.00. Для детей. "Пострелята". 18.30. Программа Кеннета Колланда. 19.00. Х/ф "Ришелье". 20.00. Аэробика "Новый Эдем". 20.30. Вечерница. 20.45. Спорт-экспресс. 21.45. Тибетский врач-целитель в программе "Экспресс". 21.45. Х/ф с участием Ким Бесинджер.

В том числе:

Новости

БТ: 8.00, 13.00, 15.00, 18.00, 21.00 (Панорама). 0.05.
ОРТ: 8.00, 11.00, 14.00, 17.00, 20.00 (Время). 23.10.
РТР: 7.00, 10.00, 16.00, 19.00, 22.00.
СПб: 12.30, 15.30, 18.30, 21.30, 21.45.
НТВ: 5.00, 9.00, 11.00, 13.00, 15.00, 18.00, 21.00, 22.35.

Авторские программы

16.40. НТВ. Герой дня.
22.25. ОРТ. Взгляд.

Художественные фильмы

7.15. РТР. "Жизнь Дэвида Копперфилда, рассказанная им самим".
8.05. НТВ. "Тайные преступления".
8.15. ОРТ. "Девушка по имени Судьба".
9.00. РТР. "Санта-Барбара".
10.00. НТВ. "Доктор Кун, женщина-врач" (США).
10.15. БТ. "Семейное дело". 2-я и 3-я с.
12.45. СПб. "Убойный отдел-2" (США).
13.30. РТР. "Ныне прославился сын человеческий".
13.30. НТВ. "Человек в огне" (Франция — Италия).
14.20. ОРТ. "Иван да Марья".
16.25. РТР. "Санта-Барбара".
17.20. ОРТ. "Девушка по имени Судьба".
17.55. РТР. "Жизнь Дэвида Копперфилда, рассказанная им самим".
18.15. БТ. "Семейное дело". 3-я с.
19.00. НТВ. "Женщина в красном" (США).

Новости

19.00. ВК. "Ришелье".
19.10. СПб. "Убойный отдел-2" (США).
20.10. РТР. "Тайна Сахары". 2-я с.
20.45. ОРТ. "Кого убила капля никотина?".
21.45. НТВ. "Доктор Кун, женщина-врач" (США).
21.45. ВК. Х/ф с участием Ким Бесинджер.
21.50. БТ. Д. Банюнис и Р. Быков в х/ф "Мертвый сезон". 1-я и 2-я с.
21.55. СПб. "Французский вальс" (Россия — Франция).
23.20. ОРТ. С. Крамаров и С. Фарада в народной комедии "Русский бизнес".

Развлекательные программы

8.20. БТ. Королевская охота.
9.15. НТВ. Своя игра.
10.20. ОРТ. "Эти забавные животные".
14.55. СПб. "Набум".
18.45. ОРТ. Поле чудес.
19.35. РТР. L-клуб.
20.05. БТ. "В джазе только девушки".
20.40. НТВ. "Алло, Фима!".
23.25. НТВ. "Империя страсти".
0.05. НТВ. Эротические шоу мира: "Эммануэль, королева Галактики-2", "Эмоции".
0.15. БТ. Акколада.

Спорт

17.40. НТВ. Футбольный клуб.
18.45. СПб. Спорт.
20.00. ВК. Аэробика "Новый Эдем".
20.45. ВК. Спорт-экспресс.
20.50. СПб. Баскетбол. Суперлига. "Спартак" (СПб) — "Динамо" (Москва).
21.50. СПб. Спорт.

Суббота, 11

Белорусское телевидение

8.00, 15.00. Новости. 8.10. Здоровье. Наркомания: мнение с разных сторон. 8.40. Международный курьер. 9.05. "Под углом 23,5 градуса". 9.30. Уроки Н.Новожиловой. 10.00. Регион. Передача из Могилева. 10.30. "Судьба моя и надежда". Социальная реабилитация инвалидов. 11.00. Зеркало. Программа для женщин. 11.25. "Все нормально, мама!". 12.00. Четвертое измерение. Научно-популярная программа. 12.25. "Музыкальная обложка". Итоги недели. 12.40. Многоголосие. 13.10. "Приглашаем на вечерки". Праздник "Боготуха" в Кировском районе Могилевской области. 13.40. Международный мотокросс в Осиповичах. 14.00. "Макаенка, 9". Информационно-аналитическая программа по письмам телезрителей. 14.20. Творцы. Скульптор Иван Миско. 15.20. Телепорт. 16.05. "Все мы родом из детства". III Всебелорусский телефестиваль юных талантов. Минск. Часть 3-я. 17.00. "Риск-версия". Телеигра. 17.30. Белорусский дом. 18.00. Зорная растень. Телеконкурс молодых артистов эстрады. 18.25. Галерея. Виктор Довнар и Наталья Лось. Авторская программа Татьяны Егоровой. 19.00. По вашим просьбам. Кинокомедия "Подкидыш". 20.15. История любви. Семья художника Алексея Кузьмина. 20.40. Колыбельная. 21.00. Панорама. 21.50. Теленагигор. 22.10. "Поезд в Голливуд". Х/ф (Польша). 23.45. Третий тайм. 0.05. Видимо-невидимо.

ОРТ

6.40. Остроумный фильм "Особо опасные". 8.05. М/фильм "Матч-реванш". "Дорожная сказка". 8.40. Лотто "Миллион". 8.45. Слово пастыря. Митрополит Кирилл. 9.00, 14.00, 17.00. Новости. 9.10. Домашняя библиотека. 9.30. Утренняя почта. 10.10. "Каламбур". Юмористический журнал. 10.45. Смак. 11.05. Возвращение Третьякова. История одного шедевра. 11.30. Василий Шукшин и Тамара Семина в х/ф "Два Федора". 12.55. За окнами столицы. 13.25. Очевидное — невероятное. 14.20. Моя семья: год спустя. 15.00. "Союзмультфильм" представляет... "Сапожник и русалка". "Ну, погоди!". 15.45. В мире животных. 16.20. Премьера Первого канала. "Как это было". Подпольный бизнес в России. 17.20. Джентльмен-шоу. 17.50. Погода. 18.00. Комиссар Каттани в х/ф "Спрут". 2-я с. 19.05. Премьера Первого канала. Телеигра "Эти забавные животные". 19.45. Спокойной ночи, малыши! 20.00. Время. 20.50. Программа передач. 20.55. Погода. 21.00. Символ Сталлоне в приключенческой комедии "Стой! А то мама будет стрелять". 22.35. КВН-ассорти. 23.05. Фильм Дэвида Линча "Дикие сердца". 1.20. Программа передач.

Канал "Россия"

6.00. Утренний экстресс. 6.50. Прогноз погоды. 6.55. "Фрам — полярный медведь". Х/ф (Румыния). 7.50. М/фильм. 8.05. "Меморина". Телеигра. 8.30. Парламентский вестник. 9.00. Доброе утро, страна! 9.45. Ваш партнер. 10.00. Вести в одиннадцать. 10.20. Под сенью пяти колец. 11.00. Крестьянский полдень. 11.25. "Троцки" Андрея Рублева. 11.30. Новая Россия. Фестиваль региональных программ. "Российский Курильск — три века". 11.45. Федерация. 12.15. Новое "Пятое колесо". 12.40. "2005 год". Короткометражный х/ф. 13.00, 19.50. Вести. 13.20. Телешкол. 13.50. Встречная полоса. 14.05. Открытый урок. Дневник конкурса "Учитель года России". 14.35. У всех на устах. 15.00. "Надо жить играючи". 15.15. На дорогах России. 15.30. Док. экран. "Это Москва". 16.00. Вести про... 16.20. Бесконечное путешествие. 16.50. "Исламский танец" из балета П.И.Чайковского "Лебединое озеро". 16.55. Прогноз погоды. 17.00. Совершенно секретно. 17.55. Футбол. Отборочный матч чемпионата мира-98. Сборная России — сборная Болгарии. 20.25. Городец. 21.00. Билл Гейтс в Кремле. "Дорога в будущее". 22.00. Любовь с первого взгляда. 22.40. Программа "А". 23.10. Тихий дом. 23.35. Живая коллекция. 0.30. Прогноз погоды.

Санкт-Петербург

9.30, 12.30, 15.30, 18.30. Информ ТВ. 9.40. Программа м/ф. 10.20. Честь имею. 10.45. "Окно в мир". Док. кино. 12.00. Ток-шоу "Набум". Сергей Рогожин. 12.45. Страсти-мордасти. 13.00. "Золотой фонд Петербургского ТВ". Музыкальный телевизионный театр. Передача 2-я. 14.35. Игра "Лотто-бинго". 15.45. Спортивное обозрение. 16.05. "Храм". К 85-летию Л.Н.Гумилева. 16.30. Восьмь тот цирк. 16.55. Зебра. 17.25. Телемагазин. 18.55. Большой фестиваль. 19.15. "Из жизни отдыхающих". Х/ф (Россия). 20.40. Слово — депутатам. 20.50. Блед-клуб. 21.30. Светская хроника. 21.45. "Новый Петербург" в прямом эфире. 22.15. "Дикий Восток". Премьера х/ф (Казахстан).

НТВ

7.00. Утренний сванс. Х/ф "Три товарища". 8.25. Детям. М/ф "Назад в будущее" (США). 9.00. Сегодня утром. 9.10. "Итого" с Виктором Шендеровичем. 9.30. Телеигра "Пойми меня". 10.00. Мир приключений и фантастики. Фантастический боевик "Война в космосе" (США). 10.45. От "Винта". 11.00, 15.00. Сегодня днем. 11.15. "Панорама" с Всеволодом Овчинниковым. 11.45. Криминал. Чистосердечное признание. 12.00. Хоккей. Чемпионат России. "Крылья Советов" — "Химик". 14.30. Комедийный сериал "Каролина в Нью-Йорке" (США). 15.15. Звезды в квадрате, или Проще простого. 16.00. Х/ф по выходным. "Саванна" (США). 17.00. Дог-шоу. Я и моя собака. 17.30. Герой дня без галстука. 18.00, 21.00. Сегодня вечером. 18.40. Комедия "Близнецы" (США). 20.45. Куклы. 21.45. Х/ф по выходным. "Байки из склепа" (США). 22.35. "Кнопка плюс". 22.50. "Про это". Ток-шоу. 23.30. Ночной канал. "Плейбой-шоу".

8-й канал

15.00. Джойс Майер. "Жизнь в слове". 15.30. Для детей. "Пострелята". 16.50. Классика У. Диснея. М/ф "Леди и бродяга". 17.30. Х/ф "Ришелье". 20.15. Вечерница. 20.30. Суперзвезды Голливуда. Ник Нолт. 22.00. Ник Нолт в х/ф "Джефферсон в Париже".

В том числе:

Новости

БТ: 8.00, 15.00, 21.00 (Панорама).
ОРТ: 9.00, 14.00, 17.00, 20.00 (Время).
РТР: 10.00, 13.00, 16.00, 19.50.
СПб: 9.30, 12.30, 15.30, 18.30.
НТВ: 9.00, 11.00, 15.00, 18.00, 21.00.

Авторские программы

11.00. БТ. Зеркало. Программа для женщин.
17.30. НТВ. Герой дня без галстука.
18.25. БТ. Галерея. Виктор Довнар и Наталья Лось.
23.10. РТР. Тихий дом.

Художественные фильмы

6.40. ОРТ. "Особо опасные".
6.55. РТР. "Фрам — полярный медведь" (Румыния).
7.00. НТВ. "Три товарища".
10.00. НТВ. "Война в космосе" (США).
11.30. ОРТ. В. Шукшин и Т. Семин в х/ф "Два Федора".
14.30. НТВ. "Каролина в Нью-Йорке" (США).
16.00. НТВ. "Саванна" (США).
17.30. ВК. "Ришелье".
18.00. ОРТ. "Спрут". 2-я с.
18.40. НТВ. "Близнецы" (США).
19.00. БТ. "Подкидыш".
19.15. СПб. "Из жизни отдыхающих" (Россия).
21.00. ОРТ. С. Сталлоне в комедии "Стой! А то мама будет стрелять".
21.45. НТВ. "Байки из склепа" (США).
22.00. ВК. Н. Нолт в х/ф "Джефферсон в Париже".

В том числе:

22.10. БТ. "Поезд в Голливуд" (Польша).
22.15. СПб. "Дикий Восток" (Казахстан).
23.05. ОРТ. Фильм Д. Линча "Дикие сердца".

Развлекательные программы

8.05. РТР. "Меморина".
8.40. ОРТ. Лотто "Миллион".
9.30. НТВ. "Пойми меня".
10.10. ОРТ. "Каламбур".
12.00. СПб. "Набум". Сергей Рогожин.
14.35. СПб. "Лотто-бинго".
15.15. НТВ. Звезды в квадрате, или Проще простого.
17.00. БТ. "Риск-версия".
17.00. НТВ. Дог-шоу. Я и моя собака.
17.20. ОРТ. Джентльмен-шоу.
19.05. ОРТ. "Эти забавные животные".
20.25. РТР. Городец.
20.45. НТВ. Куклы.
20.50. СПб. Блед-клуб.
22.00. РТР. Любовь с первого взгляда.
22.35. ОРТ. КВН-ассорти.
22.50. НТВ. "Про это".
23.30. НТВ. "Плейбой-шоу".

Спорт

9.30. БТ. Уроки Н.Новожиловой.
12.00. НТВ. Хоккей. Чемпионат России. "Крылья Советов" — "Химик".
15.20. БТ. Телепорт.
15.45. СПб. Спортивное обозрение.
17.55. РТР. Футбол. Отборочный матч чемпионата мира-98. Сборная России — сборная Болгарии.
23.45. БТ. Третий тайм.

Воскресенье, 12

Белорусское телевидение

8.00. "Коктейль по воскресеньям". 9.00. "Телебон". Шоу-конкурс в Могилеве. 9.30. К Дню матери. Все дело в шляпе. 9.55. Вершина мира. Телевикторина. 10.30. "Все нормально, мама!". Развлекательная программа. 11.00. Туробъекты. Путешествия, встречи, отдых. 11.20. Сельчане. Брестские дожди. 11.50. "Навстречу". Международный музыкальный фестиваль "Балтика-97". 12.20. "Я рисую...". 12.35. "Осенняя дорога к маме". Короткометражный х/ф. 13.15. "Осенняя ярмарка-97". 14.00. Олимп. 14.20. "Золотые ключи". Телефестиваль народного творчества. 15.00. Новости. 15.20. Бон-тон. Тележурнал моды. 15.50. "Золотая рапира". Олимпийская чемпионка Елена Белова. 16.20. "Аллодисменты". К 80-летию Службы уголовного розыска. 17.00. "Оскар". Телеигра. 17.35. По вашим просьбам. "Курьер". Х/ф. 19.05. Бездельник. 19.40. Колыбельная. 20.00. Резонанс. 20.50. Спортивный телекурьер. 21.10. Телебарометр. Прогноз погоды. 21.25. Ток-шоу "Карамболь" с участием Инны Афанасьевой. 22.00. "Синема". Фани Ардан в х/ф "Мелодрама" (Франция). 23.50. Мотоспорт. Чемпионат мира по шоссейно-кольцевым гонкам. 0.20. Бархатный сезон.

ОРТ

6.40. Иннокентий Смоктуновский и Елена Сафонова в комедии "Двое под одним зонтом". 8.15. Мультипликационный фильм "Приключения Вуди и его друзей". "Розовая пантера". 8.55. Спортлото. 9.00, 14.00, 23.30. Новости. 9.10. "Непутевые заметки" Д. Крылова. 9.30. Пока все дома. 10.10. Утренняя звезда. 11.00. Служу России! 11.30. Игры, гармонь любимая! 12.00. "Сельский час". Тележурнал. 12.30. Сериал "Подводная одиссея команды Кусто". "Ла-Манш: воды раздора". 13.20. "Смехопанорама". Ведущий — Е.Петросян. 14.20. Клуб путешественников. 15.05. Футбольное обозрение. 15.35. Большой м/ф. "Все псы попадают в рай". 17.00. Леонид Якубович в телеигре "Колесо истории". 17.50. Погода. 18.00. "Золотая серия". "Особенности национальной охоты". 19.50. Киноафиша. 20.00. Время. 20.35. Программа передач. 20.40. Брюс Уиллис в боевике "Крепкий орешек" ("XX век Фокс"). 23.00. Экспресс-танца. Борис Эйфман. 23.45. Орнелла Мути и Микеле Платидо в х/ф "Народный роман". 1.35. Программа передач.

Канал "Россия"

6.00. Утренний экстресс. 6.50. Прогноз погоды. 6.55. "Фрам — полярный медведь". Х/ф (Румыния). 7.50. М/фильм. 8.30. Присяга. 9.00. Доброе утро, страна! 9.45. Компьютер. 10.00. Вести в одиннадцать. 10.20. Русское лото. 11.00. Пульс. 11.30. Новая Россия. 11.45. Люди и деньги. 12.10. Двойной портрет. 12.40. Музыкальный экстрим. 13.00. Вести. 13.20. Праздник моды "Линда Евангелиста: Париж — Милан — Москва". 14.50. Репортер. 15.20. Догань-шоу. 15.50. Диалоги с животными. 16.05. Волшебный мир Диснея. "Челюсти", "Аладдин". 16.55. Прогноз погоды. 17.00. Игра всерьез. 17.25. Неизвестная планета. 17.55. "Аншла" и К. 19.00. Зеркало. 20.05. "Тайна Сахары". Х/ф. 3-я с. 21.10. Футбол без границ. 21.40. "К-2" представляет: Мелодрама "Золотой орел" в программе "Коллизия". 22.35. Русский бой. 23.30. У Коски. 24.00. Подним д'Арт. 1.00. Прогноз погоды.

Санкт-Петербург

9.30, 12.30, 15.30. Информ ТВ. 9.45. Папа, мама и я — спортивная семья. 10.15. Овертайм. 10.45. "Индаба". Х/ф для детей (Франция). 11.15. Песни Андрея Никольского. Музыкальная программа. 12.00. "Негаснущие звезды". Л. Утесов. Передача 2-я. 12.45. Экспресс-кино. 13.05. "Шаги императора". Х/ф (Россия). 14.20. Загадка Шекспира. 14.45. Исторические расследования. 15.45. Спортивное обозрение. 16.05. "Страсти по Филанову". Док. детектив. 16.35. Детское ТВ. "Полосатая музыка". "Кроссворд Угадайчика". "Сказка за сказкой". 17.25. Телемагазин. 18.30. Обратный отсчет. 18.55. Большой фестиваль. 19.15. Ура, комедия! "Русское чудо". Х/ф (Россия). 20.35. Слово — депутатам. 20.45. Ноу смокинг. 21.30. У всех на виду. 21.45. Международное обозрение. 22.15. "Парад парадов" представляет Андрея Макаревича.

НТВ

7.00. Золотой патефон. 7.30. Время "Ч" с Ольгой Кучиной. 8.00. Новости дня с Натальей Антоновой. 8.15. Среда. 8.30. М/ф "Назад в будущее" (США). 9.00. Сегодня утром. 9.15, 22.50. Кнопка плюс. 9.30. Телеигра "Пойми меня". 10.00. Фантастический боевик "Война в космосе" (США). 10.45. От "Винта". 11.00, 15.00. Сегодня днем. 11.15. Полицейские будни. 11.30. Век футбола. 12.00. Кумиры старого кино. Комедия "Квартира" (США). 14.00. Своя игра. 14.30. "Маски-шоу": избранное. 15.15. Устами младенца. 15.45. "Котовасия". Приключенческий сериал. 16.00. Х/ф по выходным. "Саванна" (США). 17.00. Сегодня вечером. 17.30. Вестерн "Тумбстоун" (США). 20.00. Итого. 21.15. Наше новое кино. Психологическая драма "Лабиринт любви". 23.05. Мелодрама "Жизнь этого парня" (США).

8-й канал

15.00. Сегодня с Марилен Хинки. 15.30. Для детей. "Пострелята". 16.30. Киномарафон... Ж.-К. Ван Дамм в х/ф "Линч", Том Беренджер в х/ф "Ангел мести". 19.45. Трошки Голливуда. 20.15. Вечерница. 20.30. Х/ф "Лабиринты любви". 21.30. Империя духа. 22.00. Новости "К-видео". 22.30. Кинокомедия "Отряды Беверли Хиллз".

В том числе:

Новости

БТ: 15.00, 20.00 (Резонанс).
ОРТ: 9.00, 14.00, 20.00 (Время). 23.30.
РТР: 10.00, 13.00.
СПб: 9.30, 12.30, 15.30.
НТВ: 9.00, 9.00, 11.00, 15.00, 17.00, 20.00 (Итого).

Авторские программы

9.10. ОРТ. "Непутевые заметки" Д. Крылова.
14.50. РТР. Репортер.
19.00. РТР. Зеркало.
20.45. СПб. Ноу смокинг.

Лондон порадовал фестивалем

МОДА

МУЗЫКА

Английская мода, о которой в последнее время все чаще говорят как об авангарде мирового модельного бизнеса, разродилась значительнейшим событием — в столице Великобритании прошел фестиваль London Fashion Week, который представил любителям красиво одеваться прекрасную возможность ознакомиться со всеми последними достижениями национальной индустрии моды.

Даже Вивьен Вествуд (Vivienne Westwood) и Катарина Хамметт (Katharine Hammett) показали последние коллекции не в традиционном для них Париже или Милане, а у себя на родине.

Еще один известный модельер Джаспер Конран (Jasper Conran), годами не радовавший поклонников хорошей одеждой, наконец-то "вернулся на сцену". На фестивале он представил достаточно неожиданную коллекцию, в которую, в числе прочих предметов, входили балетные пачки, длинные юбки образца начала века и платья в стиле "a la mode прекрасной леди" с боа из перьев и старомодными корсетами, мирно соседствовавшие с синими приталенными кожаными куртками в сочетании с желтыми короткими шерстяными юбками. Видимо, сказались его сотрудничество с театральными труппами, для которых он долгое время разрабатывал сценические костюмы.

Во время фестиваля новую коллекцию представил и Антонио Беррарди, которого большинство экспертов прочат в следующие короли европейской моды. Действительно, ему удалось создать один из самых сексуальных образов сезона — узкие красные кожаные брюки в сочетании с такими же пиджаками с подчеркнутой линией плеча и асимметричные шифоновые платья

плюс неизменные высокие каблуки.

Показ моделей Red Label самопровозглашенной "тетушки британской моды" Вивьен Вествуд проходил под аккомпанемент ее размышлений о моде и своем к ней отношении. "Одежда для женщин должна быть в первую очередь женственна — подчеркнута одежда для взрослых без тинейджерских элементов. Но кто сказал, что в этих рамках нет места эксперименту?" Эксперимент выразился в использовании экстравагантного вида пальто из толстого твида, шляпок и непрозрачных белых колготок, которые, похоже, вытащили из тухлых тетушкиных комодов. Подобная одежда настолько уже забылась, что во время шоу манекенщицы, специально подобранные девочки лет 13, с трудом передвигались по подиуму в старомодных шнурованных ботинках на высоком каблуке.

Новая коллекция еще одного дизайнера, определяющего современный вид английской моды, — Аманды Уэйкли (Amanda Wakeley) была посвящена "свободной современной женщине, городскому романтику, живущему в технологическом мире электронной почты и аэропортов, в котором, однако, прятая красота и роскошь играют определяющую роль". Коллекция действительно получилась красивой и, пожа-

луй, роскошной, с акцентом на длинные кашемировые пальто, бархатных асимметричных платьях и элегантных женских ботинках, что и призвано составить основу образа "городского романтика".

Мода от Аманды Уэйкли во многом перекликается с последними коллекциями другого известного модельера, участвовавшего в фестивале, — Джемини Хан (Jemima Khan), которая, по мнению экспертов, как раз и является наиболее ярко выраженным городским романтиком, если такие вообще существуют. В коллекции основной акцент ложится на "эксцентричную хрупкость английских женщин, умеющих сочетать несочетаемое и выглядеть при этом потрясающе", что воплощается в жизнь путем комбинирования традиционных британских элементов в одежде и восточных мотивов. Такими, в частности, являются сочетания замши и толстой вязки с шифоновыми платьями-сари. Однако, учитывая сезон, английские элементы в коллекции все же доминируют. Внимание знатоков, в частности, привлекли длинные белые овечьи шубы, призванные защитить их обладательниц от североамериканских холодов.

Пожоже, эклектика станет ключевым словом следующего сезона. Ведь известно, что, чем англичане увлекаются осенью, французы и итальянцы продадут огромными партиями весной, при поддержке массивной рекламной кампании.

Михаил МЫШИН.

Франция: еще одна попытка удержать "трон"

САЛОНЫ

В середине сентября новинками французской моды на весну — лето-98 порадовал международный салон pret-a-porter в Париже. Очевидно, бывшая столица моды никак не может смириться с тем, что на ее месте прочно обосновывается Лондон, ее традиционный конкурент во всем.

Что же советуют дамам законодатели французской моды? По общему мнению модельеров, принимавших участие в салоне, в будущем году произойдет триумфальное возвращение белого цвета (во всех его оттенках) во все стили — от вечернего платья до спортивной одежды.

Другой важной характеристикой одежды весенне-летнего сезона 1998 года станет использование полупрозрачных тканей, что позволит, по мнению модельеров, наиболее полно подчеркнуть женственность и соблазнительность их обладательниц, причем прозрачность должна "играть" на соче-

таниях цветов и тканей.

Еще одной особенностью сезона призваны стать вязанные ткани, придающие одежде динамизм и элегантность. Они ведут наступление на моду уже давно и превратились в своего рода стиль и философию жизни.

Отметим также настойчивое возвращение в моду брюк. Женщины как никогда прочно освоили этот в свое время чисто мужской символ. Гибкость и мягкость брючных тканей, свободный крой, появление кружевной отделки — все это должно лишь подчеркнуть, что женщины умеют носить брюки куда лучше мужчин.

Что касается аксессуаров, то здесь царит гармония естественности и современности. Туфли — на каблуках от 40 до 70 миллиметров. Сандалии и шлепанцы на платформе из полиуретана позволяют дать "зеленую улицу" самым экстравагантным цветам. Наблюдается также возвращение к импозантным украшениям самых необычных форм из блестящего серебра, меди, керамики или эмальированной стали.

В целом, несмотря на великолепие коллекций и громкость имен, приходится констатировать, что французская мода, кажется, никогда не восстановит утраченных позиций лидера. Однако благодаря этому салону и ему подобным падение ее престижа можно попытаться остановить.

Октябрь: театральная жизнь закружит

ТЕАТРЫ

Минский театральный сезон по-настоящему начинается только в октябре, когда распахивают двери последние запоздавшие с открытием театры, а работники остальных заведений, призванных привить публике эстетическое чувство, наконец-то втягиваются в работу настолько, что туда бывает приятно сходить.

В Национальной опере 5 октября утрон отпоеет свое "Кот в сапогах", а 7-го — "Риголетто". По утверждению постановщиков последнего, ими был кардинально пересмотрен образ главного героя. В частности, шут теперь не жертва обмана, а соучастник преступлений и сам главный преступник. 9 октября в оперном состоится "Визит дамы" (на сюжет Ф. Дюренматта), затем его посетят "Евгений Онегин" (11-го) и "Кармен" (12-го).

В Национальном балете 5 октября вас ждет все еще премьерная "Раймонда" А. Глазунова, а 8 октября — "Спартак", который 10-го очистит площадку для "Жизели". Затем утренний "Бахчисарайский фонтан" (12-го) не торопясь перетечет в "Лебединое озеро" (15 октября).

Национальный академический театр имени Янки Купалы 6 октября поставит "Леди Невинность", а затем, начиная с 8 октября, будет ежедневно сменять афишу: "Костюмер", сложные отношения мужчин и женщин в спектакле "Жениться — не журиться", национальная "Павлинка", исторически неточная комедия "Ромул Великий", сюжетно не завершенная трагикомедия "Тутэйшыя" (последняя, уточним, 12-го).

На Малой сцене 5 и 18 октября "Стулья" Э. Ионеско выдержат актерско-режиссерские манипуляции под названием "Виват, император!", затем их уберут для "Игры в джиг" (12-го).

Припеваючи в "Кошкином доме", начал

свой новый сезон Театр юного зрителя. Сказка, знакомая детям по многочисленным книжным переизданиям, мультфильму и радиопостановкам, рассказывается еще 11 и 12 октября, а 19-го утром свои розыгрыши представит "Кот в сапогах" (самый долгоживущий на сцене ТЮЗа спектакль, октябрьский показ этого сезона начнется восьмью сотню). Вечером того же дня на сцене ТЮЗа ожидается премьера "Счастливых нищих" в постановке известного режиссера Николая Шейко.

Малый театр 7 октября приглашает на "Комедию...". В. Рудова с обновленным составом.

Театр кукол откроет свой сезон вечером 7 октября нашумевшим спектаклем "Мастер и Маргарита" по М. Булгакову, 8 октября для заинтересованных зрителей будут повторены и фокусы в варьете, и чудеса в квартире № 50, и бал у Воланды. На следующий день детей ждут "Три поросенка", 10 и 11 октября — "Волшебная лампа Аладдина", 12-го — "Приключения оловянного солдата", пастушки и трубочиста по мотивам сказок Андерсена. Великий сказочник с друзьями разыграет для детей свои истории так, как их представил режиссер и автор пьесы Олег Жугда.

Жанна ЛАШКЕВИЧ.

ВЫСТАВКИ

О Беларуси — для белорусов

Помимо чисто художественных выставок, в Минске время от времени появляются и такие, которые призваны познакомить белорусов с их собственной историей и культурой. Одной из наиболее заметных в этом плане стала экспозиция "Белорусская геральдика", представленная в Национальном музее истории и культуры РБ.

Она знакомит с прошлым республики через гербы городов и фамилий, старинные печати, генеалогии известных родов. Помимо этого, на выставке представлены образцы изделий с элементами геральдических изображений и антикварные книги. Тут же можно получить консультацию о правилах композиции гербов, и даже попытаться найти далеких предков и восстановить зачастую отсутствующие знания о собственном происхождении.

Большинство экспонатов представлены впервые.

Несовременность опять в силе

За время, прошедшее после публикации последней подборки британских чартов, они изменились почти до неузнаваемости. Однако, как ни печально, основная тенденция сохранилась: в то время как в общие хит-парады серьезная музыка попадает хоть изредка, из альтернативных чартов она исчезла вовсе, сменявшись потоком низкопробной электронной танцевальной продукции, не заслуживающей даже порицания.

Характерный пример — синглы группы Oasis и Backstreet Boys, настолько коммерческие, что в чем-либо упрекать музыкантов представляется просто неуместным: они делают то, чего хотят от них слушатели, и достаточно профессионально отрабатывают свои деньги.

На первом месте в рейтинге популярности альбомов вышла группа Ocean Colour Scene, одна из самых английских по духу, наиболее объективно на данный момент отражающая систему ценностей альтернативного молодежного движения модов, "вымерших", но все еще пользующихся огромной популярностью. Помня потрясающий успех в Великобритании таких групп, как The Who, Jam и Blur, а также относительное равнодушие к подобной музыке представителей других культур, в первую очередь американцев, придется признать склонность людей, развивавшихся в британском социокультурном окружении, к красивому рок-н-ролльному эстетству. Именно такая формулировка представляется самой точной характеристикой творчества нынешних лидеров хит-парадов. Отметим, что продукт деятельности Ocean Colour Scene в Минске можно приобрести исключительно на фирменных компакт-дисках, что значительно сужает круг потенциальных слушателей такой музыки.

Следом за лидером идет новый альбом группы Oasis, поразительно напоминающий предыдущий. Единственное, чем отличается нынешняя программа, так это сопутствующей ее выпуску широчайшей рекламной кампанией, а также явным увеличением финансирования видеоклипов. Однако данный фактор ничуть не отразился на качестве музыки. Так, в творчестве вокалиста группы Ноэля Галлахера настолько преобладает влияние творчества The Beatles вкупе с неуемным созданием что-либо стоящее самостоятельно, что даже образовательный центр "Тайм-Аута" не рискнул посоветовать кому-либо, кроме фанатов Великобритании и битломанов, ознакомиться с данной программой.

На третьем месте закрепился последний альбом известной певицы Mariah Carey, похожей на раннюю Татьяну Буланову по эстетическим пристрастиям в музыке, однако выгодно отличающейся от нее наличием известного профессионализма. Так что творчество певицы вполне можно порекомендовать хозяевам недорогих кафе с претензией на уют, а также тем, кто на данный момент увлечен постсоветскими поп-исполнителями, — для первого шага к исправлению музыкального вкуса.

Четвертая строчка досталась долгожительнице всех хит-парадов группе Texas. Собственно, группы никакой и нет, есть одна девушка с гитарой и невиданными сессиями музыкантами, исполняющая среднего качества мейнстрим-рок. Тем не менее подобная продукция принесла ей мировую славу, что наводит на крамольную мысль, что наибольшим спросом на данный момент пользуется фоновая музыка, которую невозможно слушать, но под которую приятно есть, смотреть телевизор и читать книги.

Пятерку замыкает группа Radiohead с уже не слишком новым, но качественным брит-поповым альбомом. Особенно хочется отметить ком-

позицию Paranoid Android за новаторство и умение настолько реалистично передать музыкальными средствами чувства паранойки, что мороз пробегает по коже.

А на шестом месте остановилась свое падение группа Prodigy с альбомом Fat of the Land. Судя по всему, она останется там надолго — премьерная эйфория уже прошла, но у коллектива достаточно поклонников, чтобы обеспечить ему стабильные средние места в хит-парадах.

Далее следуют George Michael и его программа Older — должно быть, старейший альбом в хит-парадах.

Впрочем, нет; значительные объемы продаж поставили на восьмое место такого "монстра", как группа Supertramp со сборкой своих лучших вещей. Вот кого можно купить и записать где угодно! Музыка этой команды появилась в Беларуси на волне перестройки, и с тех пор пользуется завидной популярностью — в первое время потому, что другого ничего не было, а затем в силу традиционализма мышления и медленного развития радикальных идей в народе. Однако это не делает появление хит-парада старинных песен классической группы менее отрядным.

Столь же приятно видеть и новые песни старых коллективов. Так, на этой неделе десятое место в чартах занимает последняя программа Genesis, что прекрасно аргументирует тезис о влиянии людей среднего возраста на формирование рынка музыкальной продукции. Для верхних строчек хит-парадов они уже староваты, однако в конце первой десятки вполне чувствуют себя хозяевами. Хотелось бы, чтобы данная тенденция побыстрее распространилась на территорию Беларуси. В конце концов, преемственность — штука хорошая.

Вадим ЛОСЕВ.

Официальный британский чарт на 1 октября

Место	текущая неделя	прошлая неделя	Название/Исполнитель
Поп-музыка			
1	0		MARCHIN' ALREADY/ Ocean Colour Scene
2	1		BE HERE NOW/Oasis
3	2		BUTTERFLY/Mariah Carey
4	4		WHITE ON BLONDE/ Texas
5	3		OK COMPUTER/ Radiohead
6	6		THE FAT OF THE LAND/ The Prodigy
7	14		OLDER/George Michael
8	—		THE VERY BEST OF/ Supertramp
9	7		MUCH LOVE/Shola Ama
10	6		CALLING ALL STATIONS/ Genesis
Альтернативная музыка — синглы			
1	—		PLASTIC DREAMS/ Jaydee
2	1		OFFSHORE '97/ Chicane with Power Circle
3	—		I LIKE THE WAY/ Deni Hines
4	2		FREED FROM DESIRE/ Gala
5	3		C U WHEN U GET THERE/ Coolio Feat 40 Thevz
6	4		EVERYBODY (BACKSTREET'S BACK) Backstreet Boys
7	5		D'YOU KNOW WHAT I MEAN/ Oasis
8	6		CHAIN REACTION/ Hurricane No 1
9	—		HEARTBEAT/A FRIEND KRS-1
10	—		DOES YOUR HEART GO BOOM/ Helen Love

Новые поступления в библиотечные фонды

СПЕШИТЕ ПРОЧЕСТЬ

● Стоянов Е. А., Стоянова Е. С. Экспертная диагностика и аудит финансового положения предприятия. — М., 1993, 90 с., 1.000 экз. (1 ок 107904 К).

Рассмотрены инструменты экспертной оценки текущего состояния дел и возможных перспектив предприятия, процедура выработки финансовой стратегии.

● Андреев П. А., Кудряшов В. И. Фермерские хозяйства (организация, кооперирование, обслуживание). — М., "КОЛОС", 1994, 175 с., 5.000 экз.

(1 ок 107431).

Авторы делают акцент на организационно-экономических проблемах фермерского хозяйства и знакомят с соответствующей правовой базой.

● Расходы и доходы населения в Республике Беларусь (выборочное обследование домашних хозяйств). 1996 г. / М-во статистики и анализа РБ. — Мн., 1997, 55 с., 60 экз. (1 Ба 107649).

● Колтунов В. М. Основы рыночной экономики. Курс

лекций. Вып. 2. Макроэкономика. — Нижний Новгород, изд-во Волго-Вятского кадрового центра, 1993, 132 с. (1 ок 107735).

Учебник знакомит с проблемами экономического роста, занятости и безработицы, совокупного спроса и совокупного предложения, денежного обращения и инфляции и т. д.

● Планирование и финансирование геологических и горнорудных работ в условиях рыночной экономики / Х. Э. Аскарата, Э. Алкарас, А. Родригес-Аларкон.

Лекции испанских геологов-экономистов. — М., ИМГРЭ, 1994, 182 с., 6.300 экз. (1 ок 107307).

Лекции посвящены таким вопросам, как основные понятия рыночной экономики применительно к рынку металлов; новые подходы к оценке запасов и прогнозных ресурсов минерального сырья с учетом фактора его невосполнимости; методы оценки рыночной стоимости (государственной и частной) месторождений и т. д.

● Рачков М. П. Политико-экономические прогнозы в

истории России. — Иркутск, изд-во Иркутского ун-та, 1993, 192 с., 1.000 экз. (1 ок 107853).

В монографии история политико-экономического прогноза показана как творческий процесс познания, протекавший в острой интеллектуальной и политической борьбе.

● В скобках указаны шифры книг в каталогах Национальной библиотеки Беларуси.

ОБРАЗОВАНИЕ

С помощью британского фонда

Предоставить белорусским вузам новые возможности и выйти на более высокий уровень сотрудничества надейся Британский правительственный фонд "Нью-хау".

О новой программе этой организации сообщил Саймон Вильямс, курирующий работу фонда на территории Беларуси и Украины. В рамках программы REAP британские и белорусские вузы смогут совместно разрабатывать и внедрять новые учебные курсы.

Фонд стремится помочь странам Восточной Европы и Центральной Азии акклиматизироваться в новых жизненных реалиях. Приоритетными направлениями программы в Беларуси являются малый бизнес, финансовые услуги, приватизация и реструктуризация, работа правительственных структур.

Реализация проектов осуществляется в три этапа. На первом британские и белорусские вузы подают заявки на грант, происходит отбор вероятных партнеров и разработка ими основного совместного предложения. В случае одобрения последнего фондом "Нью-хау" предоставляется двухлетнее финансирование. Наконец, последней стадией осуществления проекта является оценка внедрения нового учебного курса.

Основные требования, предъявляемые английской стороной, — это специализация вуза

в одной из указанных сфер и реальная необходимость в специалистах данного профиля, а также заинтересованность в них работодателей. Обязательным условием для осуществления проекта является наличие в белорусском вузе переводчика. Очень желательно для постоянного общения и наличие электронной почты.

Предпочтение будет отдаваться программам, рассчитанным на полный цикл обучения до получения диплома, а по возможности — и на последующее обучение в аспирантуре. Как недостаток того или иного проекта фонд рассматривает требование постоянного присутствия британских преподавателей в республике.

На территории бывшего СССР планируется реализовать более 100 подобных проектов. Активная работа ведется в этом направлении в соседней Украине. Что касается Беларуси, то подобное сотрудничество запланировано приблизительно для 15 белорусских вузов. Впрочем, строгих квот не существует. Некоторые вузы уже подали заявки и даже получили право на финансирование.

Анна ЖДАНОВИЧ.

СТРАХОВАНИЕ

От градобития и всяческих напастей

(Продолжение. Начало в №№ 30-32, 34, 35).

Крупнейшие страховые компании США:

State Farm Mutual Automobile Insurance Company (Блумингтон, Иллинойс). Транснациональная компания по страхованию имущества. Основана в 1922 году, имеет паевой капитал вместо акционерного. Работает по многим видам страхования. Осуществляет свою деятельность на территории США и Канады.

SIGNA. Основана в 1982 г. в результате слияния "Коннектикут Джентил Корп." и "ИНА Корп.". Главные интересы связаны со страхованием имущества и ответственности, ряд дочерних фирм занимается пенсионным и личным страхованием, брокерскими операциями и др. Дочерние фирмы компании действуют в 160 странах, в них занято более 48 тыс. человек.

American International Group. Страховщик торговых и промышленных рисков. Действует с 1919 г., представляет собой холдинговую компанию со штаб-квартирой в Нью-Йорке, контролирующую 44 дочерние компании в 130 странах. Все компании группы объединены в шесть специализированных отделений.

All-State Insurance Company. Основана в 1931 г. в штате Иллинойс. Специализируется на страховании имущества. Заключает различные виды договоров страхования. Владеет 15 дочерними компаниями.

Continental Corporation. Четвертая по величине страховая группа США. Основана в 1853 г., представляет со-

бой многопрофильную корпорацию со штатом в 16,5 тыс. человек. Оказывает услуги почти в 100 странах мира. Более 2/3 страховых премий приносит операции с участием промышленных, транспортных и торговых компаний. Зарубежную деятельность осуществляет в Западной Европе (прежде всего в ФРГ), Канаде, Юго-Восточной Азии, специализируется на транспортном страховании и перестраховании.

The Prudential Insurance Company of America. Основана в 1873 г., с 1943 г. действует как компания страхования жизни на взаимных началах. В 1979 г. совместно с "Сони" образовала в Японии компанию по страхованию жизни, в которой ей принадлежит 50% капитала. Работает по различным видам страхования. Владеет 10 дочерними компаниями.

МЕБЕЛЬ для

ОФИСОВ
БАНКОВ
МАГАЗИНОВ



Проектирование,
изготовление,
комплексное
обслуживание.

Тел./факс: (017)
2100-706
2100-700
266-34-13

Офис: г. Минск, пер. Инструментальный, дом 6.
(ст. метро Парк Челюскинцев)
Выставочный павильон: ул. Куйбышева, 75

Информация, для которой не жаль времени

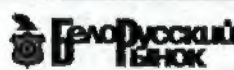


Подписной индекс еженедельника "Белорусский рынок" — 63123

Аналитический еженедельник
"Белорусский рынок" —
квалифицированный консультант в бизнесе
и непредубежденный собеседник в спорах
о реалиях нашей непростой жизни.

Подписка принимается
во всех почтовых отделениях и пунктах "Союзпечати",
а также в редакции "Белорусского рынка" —
тел. (017) 222-76-41, 222-76-44 и
агентством "РЭМ-Инфо" — тел. (017) 270-41-70.

Цена подписки:
на 1 месяц — 24.000 рублей,
на 3 месяца — 72.000 рублей.



SUMMARY

Belarusian Market No. 39/1997

CURRENT NEWS

Page 3. Natalia SHKLYAR. Antedating again.

The tax inspection intends to ruin the majority of private traders by means of a new interpretation of the existing order.

Page 3. Your papers, please.

Marketing of goods without accompanying information in Belarusian or Russian is forbidden as from October, 1.

Page 13. Natalia SHKLYAR. Conversion is waiting for directions.

POLITICS

Page 5. Alexander PATUTIN. Belarus is left for "later".

The Secretary-general of the NATO postponed his visit to the RB for uncertain time.

Page 5. Alexander PATUTIN. Our technologies will do it for us.

The results of the visit of A. Lukashenko to India.

STRATEGY

Page 8. Leonid ZLOTNIKOV. When practice disproves theory.

Why the living standards of the population decline despite the growth of the gross domestic product.

STATISTICS

Page 9. Konstantin SKURATOVICH. Some indices rise, others fall (1). The customs get more than everybody else (2).

The official data on the situation at the labour market (1), and in the sphere of income (2).

Page 14. The work-load of the producing capacities.

Only 11% of the Belarusian enterprises have orders for more than half a year.

MONEY

Page 10. Anatoliy TARAKHOVICH. The Rouble flew away.

A review of the currency market.

Page 10. Elena FALEY. The rehabilitation is too long.

The National bank of the Republic Belarus has allowed to open coded hard currency accounts.

Page 10. Financial chronicle.

Page 13. Hope dies last.

The official plans of attracting investments for the year 1998.

SECURITIES

Page 11. Irina KRYLOVICH. The auction is over but the problems are still there.

The primary and the secondary market of the SSB (State Short-term Bonds).

Page 11. Irina KRYLOVICH. The investors did not understand what the SLB (State Long-term Bonds) were all about.

The attempt of the Ministry of Finance to place the first issue of the SLB with coupon income.

Page 21. To be continued.

A meeting of the shareholders of Minsk margarine plant was upset.

COMMODITY MARKET

Page 12. Alexander ALESIN. London is in one place and Moscow is in another.

The development of the situation at the Russian market of the non-ferrous metals show its further isolation from the world market.

Page 12. Market and prices.

Panorama of the retail prices for building materials.

INDUSTRY

Page 13, 14. Natalia SHKLYAR. All the possibilities are there waiting to be used!

The authorities have once again declared their intention to support private business.

Page 15. Natalia SHKLYAR. The zones are quiet here.

The vice-Prime Minister P. Prokopovich has announced that by the end of the year there will be 5 free economic zones in the RB.

Page 15. Alexander ALESIN. Without roads to the success.

About one of the most promising models of Minsk Automobile plant.

Page 15, 18. Vladislav MAXIMOV. Under the omen of substitution of import.

The state scientific research programs: the plans are good but without investments they are but dreams.

Page 16. Tatiana MANENOK. Condition for the investments.

Minsk Bearing plant is on the eve of being transformed into a joint stock company.

Page 16. Tatiana MANENOK. New goals.

There has appeared a new institution in Belarus, the role of which is to get the enterprises ready to accept investments.

Page 17. Liudmila CHEGLIK. Speaking about the absent.

Prospects of creating finance-and-industry groups from the point of view of the Ministry of Industry.

Page 18. Anton SLONIMSKIY. The unloved child of the state.

Why the network of business incubators does not grow in Belarus.

Page 13, 19. Too poor to produce cheap goods (1). Victims of the 'state confiscation' (2). The money passes by (3).

Problems and prospects of the Belarusian food-processing industry.

Page 20. Tatiana MANENOK. It doesn't make sense to play a make believe proprietor (1). The number of the proprietors increases (2).

Concrete Russian experience of the re-structurisation.

PRIVATISATION

Page 21. Tatiana MANENOK. We are hurrying too slowly.

In October the President will hold a meeting on the privatisation problems.

Page 21. Tatiana MANENOK. In Moldova it is monetary, in Belarus it is "point by point".

Representatives of the privatisation departments of the two republics have met in Minsk.

LEGISLATION

Page 22. Alexey DERBIN. The chance to prolong the terms of a deal with a foreign partner.

The concrete order of prolongation of the terms of foreign economic operations has been stated.

Page 22. A registration number for each.

Beginning with the coming year the universal mandatory income declarations are planned to be introduced.

Главный редактор Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ